

## RETURN BIDS TO:

## RETOURNER LES SOUMISSIONS À:

Bid Receiving - PWGSC / Réception des soumissions -  
TPSGC

11 Laurier St. / 11 rue Laurier

Place du Portage, Phase III

Core 0A1 / Noyau 0A1

Gatineau

Québec

K1A 0S5

Bid Fax: (819) 997-9776

## Revision to a Request for a Standing Offer

## Révision à une demande d'offre à commandes

Regional Master Standing Offer (RMSO)

Offre à commandes maître régionale (OCMR)

The referenced document is hereby revised; unless otherwise indicated, all other terms and conditions of the Offer remain the same.

Ce document est par la présente révisé; sauf indication contraire, les modalités de l'offre demeurent les mêmes.

## Comments - Commentaires

## Vendor/Firm Name and Address

Raison sociale et adresse du  
fournisseur/de l'entrepreneur

## Issuing Office - Bureau de distribution

Commercial Acquisitions & Fast Track Procurement  
Div/Div des Acquisitions commerciales et achats en  
régime accéléré

11 Laurier St. / 11 rue Laurier

6B3, Place du Portage

Phase III

Gatineau

Québec

K1A 0S5

<b>Title - Sujet</b> Office Supplies - Fourn. de Bureau		
<b>Solicitation No. - N° de l'invitation</b> E60PD-11OSFB/B		<b>Date</b> 2012-11-19
<b>Client Reference No. - N° de référence du client</b> E60PD-11OSFB		<b>Amendment No. - N° modif.</b> 009
<b>File No. - N° de dossier</b> pd032.E60PD-11OSFB	<b>CCC No./N° CCC - FMS No./N° VME</b>	
<b>GETS Reference No. - N° de référence de SEAG</b> PW-\$SPD-032-61312		
<b>Date of Original Request for Standing Offer</b> Date de la demande de l'offre à commandes originale		2012-10-02
<b>Solicitation Closes - L'invitation prend fin</b> <b>at - à 02:00 PM</b> <b>on - le 2012-11-28</b>		<b>Time Zone</b> <b>Fuseau horaire</b> Eastern Daylight Saving Time EDT
<b>Address Enquiries to: - Adresser toutes questions à:</b> Swanson, Manon		<b>Buyer Id - Id de l'acheteur</b> pd032
<b>Telephone No. - N° de téléphone</b> (819) 956-7304 ( )	<b>FAX No. - N° de FAX</b> (819) 956-7356	
<b>Delivery Required - Livraison exigée</b>		
<b>Destination - of Goods, Services, and Construction:</b> <b>Destination - des biens, services et construction:</b> Multiple, as per call-up Multiples, selon commande subsequente		
<b>Security - Sécurité</b> This revision does not change the security requirements of the Offer. Cette révision ne change pas les besoins en matière de sécurité de la présente offre.		

Instructions: See Herein

Instructions: Voir aux présentes

<b>Acknowledgement copy required</b> <b>Accusé de réception requis</b>	<b>Yes - Oui</b> <input type="checkbox"/>	<b>No - Non</b> <input type="checkbox"/>
<b>The Offeror hereby acknowledges this revision to its Offer.</b> <b>Le proposant constate, par la présente, cette révision à son offre.</b>		
<b>Signature</b>	<b>Date</b>	
Name and title of person authorized to sign on behalf of offeror. (type or print) Nom et titre de la personne autorisée à signer au nom du proposant. (taper ou écrire en caractères d'imprimerie)		
<b>For the Minister - Pour le Ministre</b>		

---

**Cette modification est émise afin répondre aux questions reçues de l'industrie, de modifier l'appendice 1 et de fournir la nouvelle version TEOF de l'annexe C.**

- A) Questions et réponses
- B) Appendice 1 (révisée)
- C) Nouvelle version TEOF

- A) Questions et réponses

**Question no 1:**

ADVENANT QUE L'ÉCART TYPE DÉPASSE 15% DU PRIX MOYEN D'UN ARTICLE, L'ÉCART TYPE SERA REMPLACÉ PAR 15% MULTIPLIÉ PAR LE PRIX MOYEN DE L'ARTICLE DANS LE CALCUL DES SEUILS MINIMAL ET MAXIMAL.

Est ce que possible d'avoir un exemple du calcul révisé décrivant cette méthode?

**Réponse no 1:**

Voir Appendice 1 révisée

**Question no 2:**

Au moment d'évaluer le prix offert pour certains articles, le Canada peut, sans toutefois y être obligé, demander une justification des prix de ces articles si les prix sont jugés anormalement bas. Un prix anormalement bas est inférieur au seuil de prix minimal pour l'article, tel que décrit plus en détail dans le paragraphe 4.1.2.2 plus bas.....

Si un offrant obtient un coût avantageux sur certains articles, et que celui-ci propose un prix dans son offre qu'il estime stable selon la définition de TPSGC, est il exact d'assumer que TPSGC pourrait choisir de ne pas demander une justification de prix pour cet article s'il était inférieur à la limite de prix acceptable. Selon votre langage, il semble que TPSGC pourrait ignorer un prix concurrentiel qui serait plus bas que la limite de prix acceptables et attribuer un pointage de zéro pour cet article.

Les prix qui sont inférieurs aux seuils calculés seront pris en considération "cas par cas" par l'équipe d'évaluation. Si l'équipe détermine que la différence de prix justifie une justification de prix, l'équipe vous demandera une justification, autrement l'équipe d'évaluation déterminera lors d'un consensus si le prix sera acceptable ou non.

Si le résultat d'équipe d'évaluation résulte à la disqualification de l'offrant, l'offrant devra fournir à l'équipe d'évaluation les justifications des prix pour les articles identifiés dans les 5 jours civils suivant la demande.

Solicitation No. - N° de l'invitation

E60PD-11OSFB/B

Amd. No. - N° de la modif.

009

Buyer ID - Id de l'acheteur

pd032

Client Ref. No. - N° de réf. du client

E60PD-11OSFB

File No. - N° du dossier

pd032E60PD-11OSFB

CCC No./N° CCC - FMS No/ N° VME

---

**Nouvelle version TEOF de l'annexe C.**

Supprimer au complet:

"EFOT" v500

Insérer:

"EFOT" V600 (disponible en pièce-jointe électronique)

Les derniers changements sont en caractères rouge.

**TOUS LES AUTRES TERMES ET CONDITIONS DEMEURENT INCHANGÉS**

Solicitation No. - N° de l'invitation  
E60PD-11OSFB/B  
Client Ref. No. - N° de réf. du client  
E60PD-11OSFB

Amd. No. - N° de la modif.  
009  
File No. - N° du dossier  
pd032E60PD-11OSFB

Buyer ID - Id de l'acheteur  
pd032  
CCC No./N° CCC - FMS No/ N° VME

## Appendice 1 (révisée)

Prix des offertes						Calcul des valeurs de référence				
	Offrant1	Offrant2	Offrant3	Offrant4	Offrant5	Offrant6	Prix moyen	Écart-type	Seuil de prix minimal	Seuil de prix maximal
1	\$ 16.15	\$ 17.11	\$ 17.46	\$ 17.94	\$ 17.58	\$ 16.52	\$ 17.19	\$ 0.75	\$ 16.08	\$ 17.94
2	\$ 1.16	\$ 1.00	\$ 1.02	\$ 1.12	\$ 1.13	\$ 1.12	\$ 1.08	\$ 0.06	\$ 0.99	\$ 1.14
3	\$ 105.58	\$ 119.52	\$ 101.91	\$ 30.00	\$ 103.39	\$ 112.83	\$ 105.70	\$ 10.08	\$ 90.58	\$ 115.78
4	\$ 28.12	\$ 27.29	\$ 27.08	\$ 25.25	\$ 26.57	\$ 26.48	\$ 27.13	\$ 1.16	\$ 25.38	\$ 28.35
5	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 10.00	\$ 13.00	\$ 12.00	\$ 11.00	\$ 10.00	\$ 1.50	\$ 7.75	\$ 11.50
									Moy-1.5ET	Moy + ET
	Prix inférieurs au seuil du prix minimal, justification de prix fournie et acceptable.									
	Prix inférieurs au seuil du prix minimal, sans justification de prix acceptable.									
	Prix supérieurs au seuil du prix maximal acceptable.									
Traitement des prix à l'intérieur des seuils minimal et maximal										
	Offrant1	Offrant2	Offrant3	Offrant4	Offrant5	Offrant6	Facteur différentiel	Prix min	Prix max	Écart entre prix
1	\$ 16.15	\$ 17.11	\$ 17.46	\$ 17.94		\$ 16.52	1 pt. = \$ 0.79	\$ 16.15	\$ 17.94	\$ 1.79
2	\$ 1.16	\$ 1.00	\$ 1.02	\$ 1.12	\$ 1.13	\$ 1.12	1 pt. = \$ 0.100	\$ 1.00	\$ 1.13	\$ 0.13
3	\$ 105.58		\$ 101.91		\$ 103.39	\$ 112.83	1 pt. = \$ 10.82	\$ 101.91	\$ 112.83	\$ 10.82
4	\$ 28.12	\$ 27.29	\$ 27.08	\$ 25.25	\$ 26.57		1 pt. = \$ 0.287	\$ 25.25	\$ 28.12	\$ 2.87
5			\$ 10.00			\$ 11.00	1 pt. = \$ 0.100	\$ 10.00	\$ 11.00	\$ 1.00
Calcul de la note										
	Offrant1	Offrant2	Offrant3	Offrant4	Offrant5	Offrant6				
1	100 points	46 points	27 points	0 points	0 points	79 points				
2	90 points	104 points	88 points	88 points	87 points	88 points				
3	57 points	0 points	100 points	0 points	86 points	0 points				
4	0 points	29 points	36 points	100 points	54 points	0 points				
5	0 points	0 points	100 points	0 points	0 points	0 points				
Moyenne des notes par offrant										
	Offrant1	Offrant2	Offrant3	Offrant4	Offrant5	Offrant6				
Moyenne	49.40 points	35.00 points	72.20 points	37.60 points	45.40 points	33.40 points				

Veuillez noter que l'article 5 a été révisé afin de démontrer le changement dans le calcul basé sur le l'écart-type dépassant 15% du prix moyen (selon la modification 7). Le changement de l'écart-type de passant 15% est démontré en bleu.

Veuillez noter que l'article 5 a été révisé afin de démontrer le changement dans le calcul basé sur le récart type dépassant 10% du prix moyen (selon la modification 7). Le changement de récart type dépassant 10% est démontré en bleu.