

## **Questions pour l'engagement de l'industrie pour le Léopard 2**

Les questions ci-jointes sont des informations que le gouvernement du Canada sollicite au cours des réunions d'un-à-un avec l'industrie.

1. Est-ce que votre entreprise dispose actuellement d'un contrat visant le Leopard 2 (canadien ou pays étranger)? Si oui, que visent ces contrats? En outre, quels sont les biens et les services que votre entreprise fournit au Canada en ce qui a trait aux services de réparation et de révision (R et R), aux services de recherches et appui techniques (TIES), aux services d'un représentant des services techniques (RST) et aux pièces de rechange de la famille de véhicules (FV) Leopard 2?
2. Est-ce que votre entreprise a des ententes d'octroi de licences commerciales avec des fournisseurs existants du Leopard 2 (canadien ou étranger)?
3. Selon l'expérience de votre entreprise à répondre à des marchés canadiens, quels sont selon vous les éléments de la demande de propositions et des clauses du contrat subséquent qui pourraient être améliorés? Quelles sont vos recommandations afin de les améliorer?
  - a. Critères de sélection
  - b. Base de paiement
  - c. Exigences techniques
4. Quels sont les principaux facteurs générateurs de coûts de votre entreprise lorsque vous fournissez des services de R et R, de TIES et des pièces de rechange (p. ex., volume des travaux, quantités minimales à commander, etc.)?
5. Selon vous, quelle est une durée raisonnable ou appropriée de contrats pour les services de R et R, de TIES et du RST?
6. La Canada envisage l'option d'utiliser des offres à commandes (OC) pour les besoins en pièce de rechange, plutôt que de lancer plusieurs invitations à soumissionner. Votre entreprise aurait-elle besoins d'une garantie minimale sur le plan du volume ou de la valeur?
7. Quel est le point de vue de votre entreprise sur le regroupement de besoins en équipements semblables dans un seul contrat par rapport à plusieurs marchés?