

RETURN BIDS TO:
RETOURNER LES SOUMISSIONS À:
Bid Receiving - PWGSC / Réception des soumissions
- TPSGC
11 Laurier St. / 11, rue Laurier
Place du Portage , Phase III
Core 0B2 / Noyau 0B2
Gatineau, Québec K1A 0S5
Bid Fax: (819) 997-9776

SOLICITATION AMENDMENT MODIFICATION DE L'INVITATION

The referenced document is hereby revised; unless otherwise indicated, all other terms and conditions of the Solicitation remain the same.

Ce document est par la présente révisé; sauf indication contraire, les modalités de l'invitation demeurent les mêmes.

Comments - Commentaires

Vendor/Firm Name and Address
Raison sociale et adresse du
fournisseur/de l'entrepreneur

Issuing Office - Bureau de distribution
Science Procurement Directorate/Direction de
l'acquisition de travaux scientifiques
11C1, Phase III
Place du Portage
11 Laurier St. / 11, rue Laurier
Gatineau, Québec K1A 0S5

Title - Sujet RADAR SYSTEMS AND SIGNAL PROCESSING	
Solicitation No. - N° de l'invitation W7714-135828/A	Amendment No. - N° modif. 001
Client Reference No. - N° de référence du client W7714-135828	Date 2014-11-21
GETS Reference No. - N° de référence de SEAG PW-\$\$\$V-054-28135	
File No. - N° de dossier 054sv.W7714-135828	CCC No./N° CCC - FMS No./N° VME
Solicitation Closes - L'invitation prend fin at - à 02:00 PM on - le 2014-12-04	Time Zone Fuseau horaire Eastern Standard Time EST
F.O.B. - F.A.B. Plant-Usine: <input type="checkbox"/> Destination: <input checked="" type="checkbox"/> Other-Autre: <input type="checkbox"/>	
Address Enquiries to: - Adresser toutes questions à: Brault, Laurie	Buyer Id - Id de l'acheteur 054sv
Telephone No. - N° de téléphone (819) 956-1378 ()	FAX No. - N° de FAX (819) 997-2229
Destination - of Goods, Services, and Construction: Destination - des biens, services et construction:	

Instructions: See Herein

Instructions: Voir aux présentes

Delivery Required - Livraison exigée	Delivery Offered - Livraison proposée
Vendor/Firm Name and Address Raison sociale et adresse du fournisseur/de l'entrepreneur	
Telephone No. - N° de téléphone Facsimile No. - N° de télécopieur	
Name and title of person authorized to sign on behalf of Vendor/Firm (type or print) Nom et titre de la personne autorisée à signer au nom du fournisseur/ de l'entrepreneur (taper ou écrire en caractères d'imprimerie)	
Signature	Date

Solicitation No. - N° de l'invitation

W7714-135828/A

Amd. No. - N° de la modif.

001

Buyer ID - Id de l'acheteur

054sv

Client Ref. No. - N° de réf. du client

W7714-135828

File No. - N° du dossier

054svW7714-135828

CCC No./N° CCC - FMS No/ N° VME

Solicitation No. - N° de l'invitation
W7714-135828/A
Client Ref. No. - N° de réf. du client
W7714-135828

Amd. No. - N° de la modif.
001
File No. - N° du dossier
054svW7714-135828

Buyer ID - Id de l'acheteur
054sv
CCC No./N° CCC - FMS No./N° VME

La présente modification n° 001 vise à répondre aux questions posées par d'éventuels fournisseurs.

QUESTION :

1. Dans la lettre d'intérêt, on mentionne une proposition de valeur. Est-ce qu'il s'agit d'une proposition de valeur comme décrit dans la Stratégie d'approvisionnement en matière de Défense, actuellement développée par Industrie Canada? Si oui, cela implique que le besoin comporte une valeur très importante, soit de plus de 20 M\$ ou 100 M\$, selon l'interlocuteur.

RÉPONSE :

1. Il est important de noter que l'objectif de la lettre d'intérêt est de valider l'ensemble du processus d'approvisionnement, y compris l'applicabilité du contenu canadien et/ou de la proposition de valeur. La demande de propositions provisoire limite présentement ce besoin aux entreprises canadiennes. Si une décision est prise pour modifier cette approche, le Canada cherchera des manières d'inclure des éléments de proposition de valeur, ce qui serait conforme à la Stratégie d'approvisionnement en matière de défense pour les besoins ayant une valeur entre 25 k\$ et 20 M\$.

Solicitation No. - N° de l'invitation
W7714-135828/A
Client Ref. No. - N° de réf. du client
W7714-135828

Amd. No. - N° de la modif.
001
File No. - N° du dossier
054svW7714-135828

Buyer ID - Id de l'acheteur
054sv
CCC No./N° CCC - FMS No./N° VME

This Amendment # 001 is issued to provide answers to questions received from potential suppliers.

QUESTION:

1. The reference to Value Proposition in the Lol – is this Value Proposition as described in the Defence Procurement Strategy, which is currently being developed by Industry Canada? If so, that implies this requirement has a very significant value, either in excess of 20M\$ or 100M\$, depending on who you talk to.

ANSWER:

1. It is to be noted that the purpose of the LOI is to validate the entire procurement process including the applicability of Canadian Content and /or Value Proposition. The draft RPF is presently limiting this requirement to Canadian Companies. Should a decision be made to change this approach Canada will be looking at ways to include Value Proposition elements which would be in line with the Defence Procurement Strategy for requirements valued between \$25,000.00 and \$20,000,000.00.