

RETURN BIDS TO:
RETOURNER LES SOUMISSIONS À:

SOLICITATION AMENDMENT
MODIFICATION DE L'INVITATION

The referenced document is hereby revised; unless otherwise indicated, all other terms and conditions of the Solicitation remain the same.

Ce document est par la présente révisé; sauf indication contraire, les modalités de l'invitation demeurent les mêmes.

Comments - Commentaires

Vendor/Firm Name and Address
Raison sociale et adresse du
fournisseur/de l'entrepreneur

Issuing Office - Bureau de distribution
Electronics, Simulators and Defence Systems Div.
/Division des systèmes électroniques et des systèmes de
simulation et de défense
11 Laurier St. / 11, rue Laurier
8C2, Place du Portage
Gatineau
Québec
K1A 0S5

Title - Sujet Système de poste de tir navals télé	
Solicitation No. - N° de l'invitation W8472-125389/B	Amendment No. - N° modif. 002
Client Reference No. - N° de référence du client W8472-125389	Date 2015-01-23
GETS Reference No. - N° de référence de SEAG PW-\$\$QF-101-24870	
File No. - N° de dossier 101qf.W8472-125389	CCC No./N° CCC - FMS No./N° VME
Solicitation Closes - L'invitation prend fin at - à 02:00 PM on - le 2015-03-31	
Time Zone Fuseau horaire Eastern Daylight Saving Time EDT	
F.O.B. - F.A.B. Specified Herein - Précisé dans les présentes Plant-Usine: <input type="checkbox"/> Destination: <input type="checkbox"/> Other-Autre: <input checked="" type="checkbox"/>	
Address Enquiries to: - Adresser toutes questions à: Rancourt, Michael	Buyer Id - Id de l'acheteur 101qf
Telephone No. - N° de téléphone (819) 956-3930 ()	FAX No. - N° de FAX (819) 956-5650
Destination - of Goods, Services, and Construction: Destination - des biens, services et construction: National Defence Headquarters MGen Georges R. Pearkes Building 101 Colonel By DR. OTTAWA ON K1A 0K2 CANADA W8472	

Instructions: See Herein

Instructions: Voir aux présentes

Delivery Required - Livraison exigée	Delivery Offered - Livraison proposée
Vendor/Firm Name and Address Raison sociale et adresse du fournisseur/de l'entrepreneur	
Telephone No. - N° de téléphone Facsimile No. - N° de télécopieur	
Name and title of person authorized to sign on behalf of Vendor/Firm (type or print) Nom et titre de la personne autorisée à signer au nom du fournisseur/ de l'entrepreneur (taper ou écrire en caractères d'imprimerie)	
Signature	Date

La modification 2 à la DDR vise à :

- a. diffuser la trousse de la proposition de valeur et des retombées industrielles et technologiques d'Industrie Canada;
- b. reporter et préciser la date de clôture de la DDR ainsi que les dates auxquelles les commentaires sur la DP doivent être présentés;
- c. mettre à jour les renseignements sur la consultation de l'industrie.

1. Trousse de la proposition de valeur et des retombées industrielles et technologiques d'Industrie Canada

La trousse de la proposition de valeur et des retombées industrielles et technologiques d'Industrie Canada vise à :

- a. Présenter une analyse sur les capacités des industries de la défense au sujet du projet des PTNT.
- b. Décrire le cadre d'évaluation proposé pour les propositions de valeur initiales.
- c. Demander à l'industrie de répondre par écrit à la démarche relative aux propositions de valeur.

Veuillez noter que cette trousse d'Industrie Canada comprend un ensemble de questions précises à l'intention de l'industrie. On demande à l'industrie de répondre à ces questions dans le cadre de sa rétroaction à Industrie Canada.

Vous trouverez ces questions dans les sections Défense, perfectionnement d'un fournisseur canadien, R et D, exportation et proposition de valeur de la trousse.

2. Date de clôture de la DDR

La date de clôture de la DDR a été reportée au **31 mars 2015**. Veuillez noter que cette date ne représente pas la date à laquelle les commentaires sur la DP provisoire doivent être transmis. La date de clôture de la DDR représente la fin du processus de DP provisoire, y compris toute activité de consultation de l'industrie.

3. Date de présentation des commentaires de l'industrie

La présente modification 2 précise les nouvelles dates auxquelles les commentaires sur la DP provisoire doivent être présentés. Ce processus comprend maintenant deux dates d'échéance demandées, une pour les commentaires à l'intention d'Industrie Canada et une autre pour ceux à l'intention du MDN. Les dates d'échéances demandées sont les suivantes :

- a. Industrie Canada : Merci de transmettre vos commentaires sur la trousse d'Industrie Canada diffusée dans la présente modification d'ici **le 13 février 2015**.
- b. Tous les autres documents de la DP provisoire : Veuillez soumettre vos commentaires sur la trousse de la DP provisoire d'ici **le 20 février 2015**.

Veuillez noter que le Canada prévoit diffuser les documents restants de la DP provisoire dans le cadre de futures modifications afin que l'industrie dispose d'une trousse complète avant les dates d'échéance. Tous les commentaires et toutes les questions sur le PTNT doivent être transmis à l'autorité contractante, identifiée ci-dessous. Conformément à la modification 1 de la DDR, l'exigence relative aux commentaires sur papier n'est plus requise et toute la rétroaction peut être soumise par courriel :

Solicitation No. - N° de l'invitation

W8472-125389/B

Amd. No. - N° de la modif.

002

Buyer ID - Id de l'acheteur

101qf

Client Ref. No. - N° de réf. du client

W8472-125389

File No. - N° du dossier

101qfW8472-125389

CCC No./N° CCC - FMS No/ N° VME

Michael Rancourt
Travaux publics et Services gouvernementaux Canada
Secteur des projets de défense et des grands projets
Division des systèmes électroniques et des systèmes de simulation et de défense - QF
11, rue Laurier, Place du Portage, Phase III, Salle 8C2-7
Gatineau (Québec) K1A 0S5
Tél. : 819-956-3930
Télec. : 819-956-5650
michael.rancourt@tpsgc-pwgsc.gc.ca

4. Consultation de l'industrie

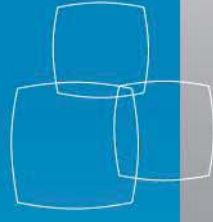
Le Canada organisera des activités de consultation de l'industrie vers le début de mars 2015. Une modification de la DDR sera bientôt diffusée pour fournir des détails et les dates précises de ces activités de consultation. Le Canada prévoit accorder suffisamment de temps aux participants afin qu'ils se préparent à celles-ci.



Industry
Canada

Industrie
Canada

Stratégie d'approvisionnement en matière de défense et le project Poste de tir naval télécommandé



**Politique des retombées industrielles et
technologiques incluant proposition de
valeur**



Janvier 2015

 **Canada**



- Objectif
- Plan de mobilisation de l'industrie et calendrier connexe
- Aperçu des retombées industrielles et technologiques incluant la proposition de valeur
- Analyse du marché concernant l'approvisionnement en matière de postes de tir navals télécommandés (PTNT)
- Méthode d'évaluation de la proposition de valeur initiale





- Le gouvernement du Canada consulte actuellement l'industrie afin d'appuyer l'élaboration d'un cadre d'évaluation des propositions de valeur concernant l'approvisionnement en matière de postes de tir navals télécommandés (PTNT)
 1. Présenter une analyse du marché interne des PTNT
 2. Décrire le cadre d'évaluation proposé pour les propositions de valeur initiales établi en fonction de l'analyse du marché
 3. Obtenir les points de vue de l'industrie sur les capacités industrielles de la défense qui sont en place au Canada en matière d'approvisionnement
 4. Demander l'avis de l'industrie sur la structure du cadre d'évaluation en vue de favoriser des retombées industrielles à long terme au Canada
- Industrie Canada tiendra compte des commentaires formulés par l'industrie au cours du processus de mobilisation lorsqu'il mettra au point la démarche relative aux propositions de valeur



Calendrier de mobilisation de l'industrie sur les propositions de valeur



- **Demande de renseignements**
 - Présenter une analyse sur les capacités des industries de la défense au sujet du projet des PTNT.
 - Décrire le cadre d'évaluation proposé pour les propositions de valeur initiales.
 - Demander à l'industrie de répondre par écrit à la démarche relative aux propositions de valeur.
 - Réponses attendues au plus tard le **13 février 2015**.
- **Journée de l'industrie et séances individuelles**
 - Résumer les commentaires reçus de l'industrie dans le cadre des demandes de renseignements.
 - Présenter une ébauche de notation des propositions de valeur relatives à l'approvisionnement en matière PTNT pour examen.
 - Inviter l'industrie à faire d'autres commentaires sur l'ébauche de notation en planifiant des séances de consultation individuelles.
- **Demande de propositions provisoire**
 - Présenter aux soumissionnaires la proposition de valeur sur les PTNT et la pondération connexe en vue de recueillir leurs dernières observations

- **Demande de propositions officielle**



La Stratégie d'acquisition de la Défense du Canada remanie le système d'approvisionnement en matière de défense du gouvernement



- **Annoncée en février 2014, par les ministres :**
 - *Des Travaux publics et Services gouvernementaux Canada*
 - *De la Défense nationale*
 - *De l'Industrie*
- **Objectifs :**
 - *Livrer rapidement l'équipement adéquat aux Forces armées canadiennes et à la Garde côtière canadienne.*
 - *Tirer parti des achats de matériel de défense et des services pour créer des emplois et stimuler la croissance économique au Canada.*
 - *Simplifier le processus d'approvisionnement en matière de défense.*



- Le ministre de l'Industrie a annoncé la nouvelle politique sur les RIT le 19 décembre 2014.
- Quatre objectifs :
 - *Soutenir la viabilité à long terme et la croissance du secteur de la défense du Canada.*
 - *Soutenir la croissance des principaux entrepreneurs et fournisseurs au Canada, y compris les PME dans toutes les régions du pays.*
 - *Stimuler l'innovation au Canada au moyen de la R-D.*
 - *Accroître le potentiel d'exportation des entreprises établies au Canada.*
- Soutenu par un objectif ambitieux de croissance de 40 pour cent sur dix ans contre lequel les progrès seront mesurés, à partir de 2015-16.

La politique sur les RIR s'appliquera largement



- La Politique sur les RIT s'appliquera aux marchés d'approvisionnement attribués après le lancement de la Stratégie d'approvisionnement en matière de défense, qui a eu lieu le 4 février 2014, y compris :
 - *tous les marchés de la défense admissibles de plus de 100 M\$*
 - *tous les marchés de la Garde côtière canadienne admissibles de plus de 100 M\$ et pour lesquels l'exception relative à la sécurité nationale s'applique*
 - *tous les marchés de la défense admissibles dont la valeur se situe entre 20 M\$ et 100 M\$ seront examinés pour l'application des propositions de valeur*

La proposition de valeur (PV)



- Les soumissionnaires retenus sont maintenant sélectionnés en fonction du prix, de la valeur technique et de leur proposition de valeur.
- La PV comprend les engagements du soumissionnaire à entreprendre des travaux et investir au Canada et représente généralement 10 pour cent de la note globale.
- Les entreprises qui obtiennent des contrats d'approvisionnement sont tenues de mener des activités au Canada d'une valeur correspondant à la valeur du contrat.

Proposition de valeur

- Engagements / activités proposées au moment de la soumission.
- Évaluée et pondérée lors de l'évaluation de la soumission.

Engagement en cours

- Activités identifiées après l'attribution du contrat.
- Ramène la valeur des activités identifiées jusqu'à 100 pour cent de la valeur du contrat.

Proposition de valeur : Critères d'évaluation proposés



Secteur de la défense

- Travaux directs au Canada liés au contrat
- Peut inclure des travaux indirects au Canada dans le secteur de la défense

Développement des fournisseurs canadiens

- Travaux entrepris par des fournisseurs au Canada
- Travaux entrepris par des fournisseurs PME au Canada

R-D

- R-D entrepris au Canada
- R-D dans des établissements postsecondaires au Canada

Exportations

- Stratégie d'exporter le produit du Canada
- Peut comprendre des possibilités d'exportation supplémentaire dans d'autres secteurs de l'économie canadienne

Le guide de la PV offre un cadre souple



Pour chaque approvisionnement, il y a possibilité :

- De réduire ou d'augmenter le poids de la PV
- D'évaluer les critères de façon différente
- D'appliquer une partie ou la totalité des critères
- D'ajouter d'autres critères
- D'appliquer des exigences obligatoires
- De développer de différentes grilles de notation

Éclairé par :

*La participation de
l'industrie*

*La recherche et
l'analyse*

*Experts
indépendants*



- **Principales sources d'information***

- Rapports sur le marché établis par Avascent, IHS-Jane's et Visiongain, et bases de données sur les prévisions
- Statistique Canada, Enquête sur le secteur canadien de l'aérospatiale canadienne, de la défense, de l'industrie navale commerciale et civile et de la sécurité industrielle (2011)
- Analyse sur les capacités des industries effectuée par des organismes de développement régional et d'autres ministères fédéraux

- **L'analyse du marché et des soumissionnaires permettra d'obtenir de l'information sur l'exploitation des possibilités liées au projet des PTNT et d'orienter la proposition de valeur.**



* Les méthodes utilisées pour définir et diviser les activités pertinentes du marché en sous-segments détaillés varient selon les sources. Par exemple, le fait de diviser les activités liées aux produits à bord des navires en fonction des technologies auxquelles ils se rapportent essentiellement plutôt que selon les fonctions qu'ils exécutent.

Principaux segments de l'industrie navale canadienne : construction navale et réparation, et systèmes à bord des navires (systèmes de bord)

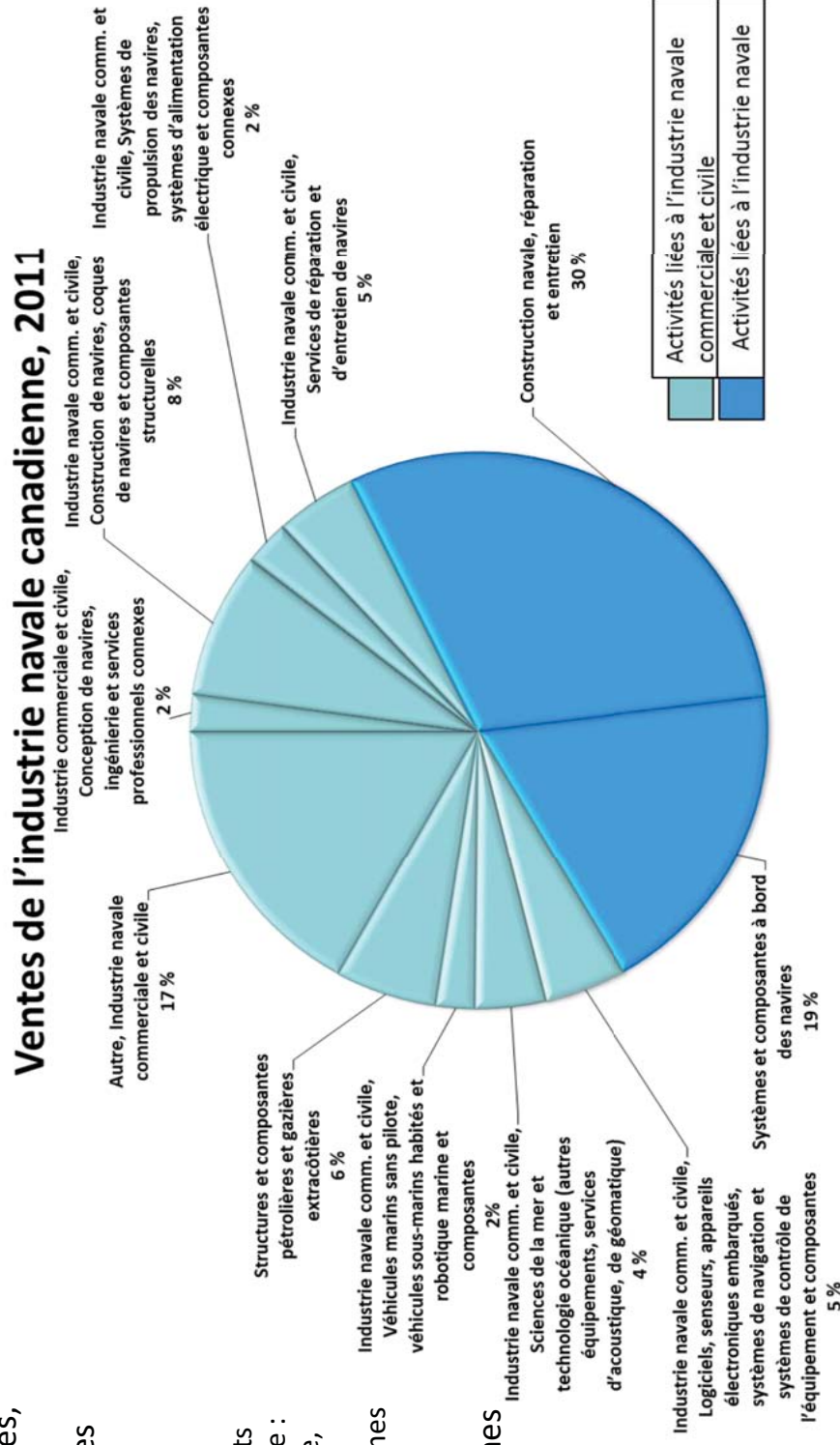


- Le Canada dispose de solides capacités navales, et celles-ci représentaient 49 % des ventes totales de l'industrie navale en 2011.

- Principaux segments de l'industrie navale : construction navale, réparation et entretien, et systèmes à bord des navires.

- Le segment des systèmes à bord des navires représentait 19 % des ventes de l'industrie navale canadienne en 2011.

- Les PTNT relèvent du segment de l'industrie navale canadienne « Systèmes à bord des navires ».



Les systèmes de bord représentent une part importante de l'activité du marché international des bâtiments navals

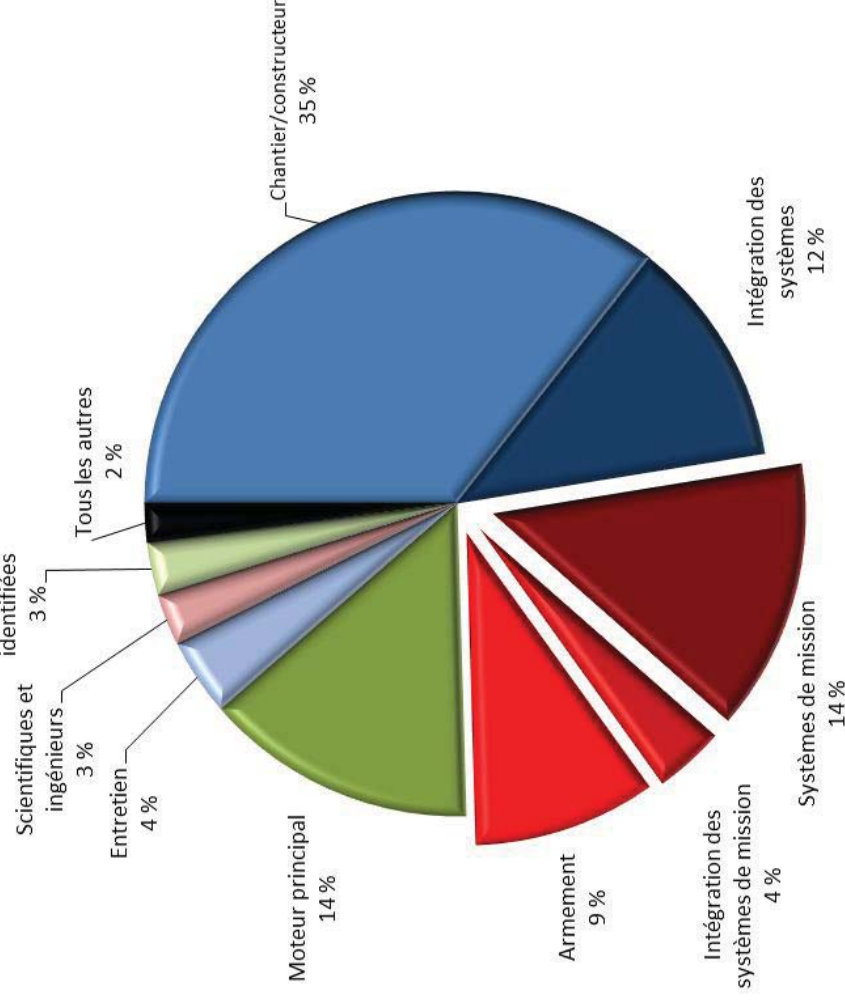


- En 2014, l'activité du marché international des bâtiments navals a dépassé les 50 milliards de dollars.
- Le segment des systèmes de bord représente environ 27 % de l'activité totale du marché international des bâtiments navals, et comprend les vastes catégories technologiques suivantes :
 - *Radar (40 %)*
 - *Communications (20 %)*
 - *Sonar (14 %)*
 - *Commandement et contrôle (13 %)*
 - *Électro-optique-infrarouge (6 %)*
 - *Arme guidée de précision (5 %)*
 - *Lance-missiles et autre (2 %)*

- En vertu de la Stratégie nationale d'approvisionnement en matière de construction navale, les systèmes à bord des navires constituent également une composante des navires de combat et des navires non destinés au combat.



Répartition des activités du marché des sous-systèmes de l'industrie navale internationale, 2009-2023
Activités de R.-D. non identifiées



Il existe des possibilités pour les systèmes de bord, même si la croissance du marché varie sensiblement selon les sous-segments associés à ces systèmes.



- Quatre sous-segments des systèmes de bord sont considérés comme liés directement à l'approvisionnement en matière de PTNT :
 - EO-IR;
 - systèmes d'armes;
 - systèmes de conduite de tir / de combat du bâtiment;
 - divers autres systèmes C4I.

- On prévoit que la plupart des sous-segments liés aux systèmes à bord des navires bénéficieront d'une part importante des possibilités offertes au cours des prochaines années.

- Les systèmes d'armes et systèmes de conduite de tir / de combat du bâtiment devraient afficher la croissance la plus importante.



Sous-segment du marché des systèmes à bord des navires	% des contrats prévus non encore adjugés (2014-2018)	% de la croissance prévue (2014 -2018)	Valeur approx. des contrats prévus non encore adjugés (2014-2018) (milliards de \$US)
• Autres senseurs et S et T	47 %	-25 %	0,8
• Systèmes de détection de mines et de contreminage, leurres et systèmes éjecteurs de contremesures	42 %	23 %	1,6
• Attaque électronique et brouillage, systèmes de contre-mesures électroniques, autre GE/GI et S et T de la GE	34 %	35 %	0,5
• <i>Surveillance EO-IR/laser, systèmes de ciblage, de brouillage et de GE; systèmes de vision nocturne; S et T optiques</i>	33 %	-15 %	0,7
• Systèmes sonar et acoustiques et S et T (non liés à d'autres sous-segments du marché)	32 %	29 %	1,6
• <i>Systèmes d'armes et S et T (sauf les munitions ou missiles connexes tirés des navires)</i>	29 %	37 %	2,9
• <i>Systèmes de conduite de tir et de combat du bâtiment</i>	27 %	26 %	3,1
• Systèmes de communication (non liés à d'autres sous-segments du marché)	26 %	-7 %	1,8
• Systèmes de MSE pour détecter et classer les émissions électroniques; récepteurs d'alerte radar et missiles	23 %	0 %	0,9
• Systèmes radar et S et T (non liés à d'autres sous-segments du marché)	23 %	-7 %	2,2
• Systèmes de navigation et de positionnement	22 %	6 %	1,2
• <i>Divers autres systèmes C4I, appareils électroniques et S et T</i>	12 %	3 %	1,5

Sources : Avascent. Totalisations personnalisées d'Industrie Canada tirées de la base de données d'Avascent, 2014; (les sous-segments du marché des systèmes de bord propres à l'approvisionnement en matière de PTNT sont indiqués *en gras et italique*.)

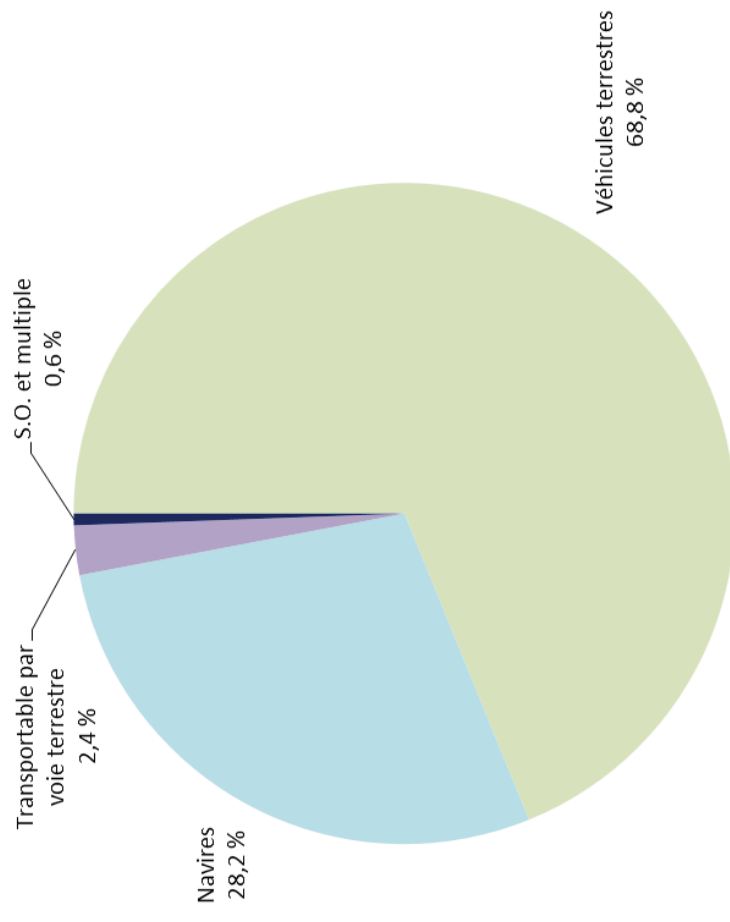
Il existe aussi des possibilités en matière de systèmes à canon télécommandés au-delà des systèmes à bord des navires.



- Entre 2014 et 2018, le marché des postes de tir télécommandés (PTT) devraient atteindre environ 7,1 G\$.
 - Près de 70 % de l'activité du marché des PTT se rapporte aux véhicules terrestres.
 - Les navires représentent moins de 30 % du marché.
- Environ 30 % de l'activité totale du marché des PTT demeure ouverte, ce qui offre des possibilités.
- L'activité globale du marché des PTT est marquée par des travaux de grande valeur qui comprennent les sous-systèmes d'intégration, de détection et de ciblage, comme l'EO-IR.



**Répartition du marché mondial des postes de tir télécommandés
2014-2018**



Sources : IHS-Jane's, totalisations personnalisées d'Industrie Canada tirées de la base de données, 2014.

Analyse de la chaîne d'approvisionnement

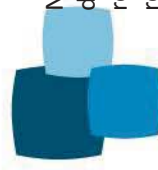


Systèmes à bord des navires

- Près de 100 entreprises canadiennes sont considérées comme actives dans le domaine des systèmes de bord.
 - On note un faible taux de participation aux chaînes d'approvisionnement, car la majeure partie des travaux sont exécutés par quelques grandes entreprises.
 - Trente-trois sociétés canadiennes œuvrent dans les sous-segments du marché des systèmes de bord associés aux PTNT.
 - Même si le Canada représente une part limitée de l'activité mondiale totale du marché des systèmes de bord, les capacités actuelles en matière d'EO-IR, de sonar et de C2 pour la marine sont importantes.
 - Les organismes canadiens de développement régional peuvent aider à déterminer des possibilités de partenariats.

Entrepreneurs potentiels

- Malgré l'absence de fabricants canadiens d'équipement pour les PTNT, un examen des entrepreneurs potentiels indique que la plupart demeurent présents au Canada et qu'ils possèdent de l'expérience avec les chaînes d'approvisionnement canadiennes.
 - Capacités navales et autres capacités militaires



Nota : Le tableau représente un échantillon d'entreprises au Canada déterminé par Industrie Canada et des organismes de développement régional; il se peut que toutes les entreprises actives n'y soient pas représentées (les sous-segments du marché des systèmes de bord associés aux PTNT sont indiqués **en gras et italique**.)

Sous-segment du marché des systèmes à bord des navires	N ^{bre} d'entreprises au Canada
<ul style="list-style-type: none"> Communications 	21
<ul style="list-style-type: none"> <i>Divers autres systèmes C4I, appareils électroniques et S et T</i> 	18
<ul style="list-style-type: none"> Systèmes sonar et acoustiques et S et T 	17
<ul style="list-style-type: none"> Systèmes de navigation et de positionnement, etc. 	12
<ul style="list-style-type: none"> <i>Surveillance EO-IR/laser, systèmes de ciblage, de brouillage et de GE; systèmes de vision nocturne; S et T optiques</i> 	10
<ul style="list-style-type: none"> Systèmes radar et S et T 	7
<ul style="list-style-type: none"> Autres senseurs et S et T 	5
<ul style="list-style-type: none"> <i>Systèmes de conduite de tir et de combat du bâtiment</i> 	4
<ul style="list-style-type: none"> Attaque électronique et brouillage, systèmes de contre-mesures électroniques, autre GE/GI et S et T de la GE 	3
<ul style="list-style-type: none"> Systèmes de détection de mines et de contreminage, leurres et systèmes éjecteurs de contremesures 	3
<ul style="list-style-type: none"> <i>Systèmes d'armes et S et T (sauf les munitions ou missiles connexes tirés des navires)</i> 	3
<ul style="list-style-type: none"> Systèmes de MSE pour détecter et classer les émissions électroniques; récepteurs d'alerte radar et missiles 	2

Analyse du potentiel d'exportation et de R.-D.



- Au Canada, les dépenses d'innovation et de recherche-développement (R.-D.) effectuées en matière de systèmes à bord des navires sont faibles.
 - Investissement en R.-D. de faible intensité au chapitre des opérations canadiennes (moins de 5 % des revenus).
 - Faible incidence des entreprises réalisant des investissements en R.-D. à grande échelle (c.-à-d. entreprises dont les investissements atteignent plus de 2 M\$).
- Malgré la faible intensité actuelle des exportations, il existe un important potentiel d'exportation en ce qui concerne les PTT (c.-à-d. capacités navales et terrestres).

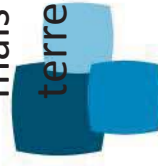
Source : Enquête sur le secteur canadien de l'aérospatiale commerciale, de la défense, de l'industrie navale commerciale et civile et de la sécurité industrielle, 2011, Statistique Canada, et Industrie Canada, 2013.



Principales constatations



- Des capacités industrielles sont en place au Canada pour le projet des PTNT.
- Des possibilités mondiales en matière de PTT sont offertes sur d'autres plateformes (c.-à-d. terrestres).
- D'autres plateformes de la Stratégie nationale d'approvisionnement en matière de construction navale permettent de tirer parti de capacités supplémentaires quant aux activités plus générales du marché des systèmes de bord.
- Près de 100 entreprises canadiennes sont considérées comme actives dans le segment des systèmes de bord.
- Au Canada, les dépenses d'innovation et de R.-D. effectuées pour les systèmes à bord des navires sont faibles.
- Au Canada, l'intensité des exportations de systèmes de bord est faible jusqu'à maintenant, mais il existe un important potentiel d'exportation en ce qui concerne les PTT navals et terrestres.





Secteur de la défense

- Favoriser les travaux directs Canada propres à l'approvisionnement en matière de PTNT réalisés au Canada et les activités liées à d'autres plateformes des PTNT (à la fois terrestres et navales).
- Entreprendre des travaux indirects liés aux systèmes de bord.

Questions à examiner

1. Quelle proportion des activités industrielles directes relatives à cet approvisionnement comptez-vous mener au Canada, et dans quels domaines?
2. Dans quelle mesure pourriez-vous identifier les transactions liées aux critères d'évaluation au moment de la présentation des soumissions?
3. Concernant l'évaluation de la proposition de valeur, les engagements pris en vue de mener des activités devraient-ils être affectés du même coefficient de pondération que la détermination des activités?
4. Avez-vous une opinion au sujet de la répartition des points entre les deux domaines d'activités admissibles pour ces critères d'évaluation ci-dessus?
5. Selon vous, d'autres activités indirectes liées à l'industrie navale ou à la défense offrent-elles des possibilités supplémentaires? Veuillez expliquer votre réponse.



Critères proposés pour la proposition de valeur aux fins d'examen dans le cadre de l'approvisionnement en matière de PTNT - Développement des sources d'approvisionnement canadiennes et recherche et développement



Développement des sources d'approvisionnement canadiennes

- Stimuler les possibilités offertes par la chaîne d'approvisionnement à l'échelle mondiale pour :
 - les fournisseurs canadiens;
 - les PME fournisseurs au Canada.

R.-D.

- Promouvoir les activités de R.-D. entreprises au Canada.
- Proposer des activités de R.-D. dans les établissements d'enseignement postsecondaire canadiens.

Questions à examiner

Développement des chaînes d'approvisionnement

1. Dans quelle mesure pouvez-vous intégrer les fournisseurs canadiens et, plus précisément, les PME fournisseurs du Canada dans vos chaînes d'approvisionnement?
2. Est-ce que le fait d'attribuer des points supplémentaires aux activités des PME peut se traduire par un potentiel de croissance intéressant et de longue durée? Dans l'affirmative, de quelle façon noteriez-vous ces critères d'évaluation pour atteindre cet objectif?

Recherche et développement

1. Combien d'activités de R.-D. votre entreprise a-t-elle déjà réalisées au Canada, et dans quelle mesure votre entreprise est-elle disposée à investir dans des activités de R.-D. menées au Canada, et dans quels domaines?
2. Selon vous, comment devrions-nous mesurer les activités de R.-D. aux fins de l'attribution des points (p. ex., montants de R.-D. investis en valeur absolue ou proportionnellement à la valeur du contrat)?

3. À votre avis, les activités de R.-D. entreprises par vos filiales ou fournisseurs canadiens devraient-elles être affectées du même coefficient de pondération que les activités de R.-D. entreprises dans les établissements d'enseignement postsecondaire canadiens?





Exportations

- Stratégie visant à exporter le produit obtenu à partir du Canada
- Peut comprendre les nouvelles possibilités d'exportation dans un secteur ou l'autre

Questions à examiner

1. Quelles sont les possibilités pour l'industrie canadienne de tirer parti des débouchés offerts sur le marché mondial en matière d'approvisionnement?
2. Dans le cadre de l'approvisionnement, quel potentiel d'exportation pourriez-vous offrir au Canada?
3. À l'extérieur du cadre de l'approvisionnement, quelles nouvelles possibilités d'exportation à partir d'une entreprise établie au Canada prévoyez-vous?





Questions à examiner

1. Y a-t-il d'autres activités industrielles de grande valeur non ciblées par les critères d'évaluation que vous comptez entreprendre et qui pourraient renforcer l'économie canadienne? Selon vous, de quelle façon devrions-nous mesurer ces activités aux fins de l'attribution des points?
2. En ce qui a trait au prix et au mérite technique, la proposition de valeur a généralement une pondération par défaut de 10 % dans le pointage global de la soumission. Selon vous, cette pondération est-elle adéquate dans le cas de cet approvisionnement? Sinon, quelle devrait être la pondération? Veuillez expliquer votre réponse.
3. Compte tenu de l'objectif de la proposition de valeur qui consiste à se servir des dépenses en matière de défense pour obtenir des retombées économiques au Canada, quelle pondération proportionnelle attribueriez-vous à chaque critère d'évaluation?
 - Secteur de la défense
 - Développement des sources d'approvisionnement canadiennes
 - Recherche et développement de technologies
 - Exportations
4. Quelle méthode de notation proposeriez-vous pour chaque critère d'évaluation de la proposition de valeur?





Pour obtenir de plus amples renseignements au sujet des retombées industrielles et technologiques et du Guide sur la proposition de valeur, visitez le site Web <http://www.ic.gc.ca/rit>.

Veuillez transmettre par écrit vos réponses aux Questions à examiner de la proposition de valeur sur les PTNT au plus tard le **13 février 2015**.

Les demandes visant à obtenir des précisions et à planifier des séances individuelles à la suite de la Journée de l'industrie seront envoyées exclusivement à l'autorité contractante par courriel à l'adresse :

Michael.Rancourt@tpsgc-pwgsc.gc.ca

Merci!



Canada