

- 1. Est-il possible de reporter la date limite pour la présentation des propositions?**
 - Sur le plan opérationnel, il n'est pas possible pour le moment de prolonger la période de soumission.
- 2. La période pour la durée du projet est-elle flexible? (la période peut-elle être prolongée et se terminer à une date ultérieure?)**
 - Pas pour le moment.
- 3. La demande de propositions ne fait pas mention d'exigences en matière d'assurance ou de sécurité. Existe-t-il de telles exigences?**
 - Non, aucune exigence de ce type n'est prévue.
- 4. Le versement des paiements proportionnels ne semble pas être associé aux produits livrables dont il est question dans la proposition, malgré le fait que les produits livrables soient définis. Doit-on établir le calendrier des paiements proportionnels figurant dans la proposition, ou les paiements sont-ils plutôt déterminés en fonction des produits livrables? (Je pose cette question parce qu'il y a un écart de deux mois entre les produits livrables c et d, période pendant laquelle ces produits livrables pourraient très bien être fournis.)**
 - Il s'agit d'une démarche en deux phases. La phase 1 s'échelonne jusqu'à la fin de l'exercice, moment où il y aura paiement, et la phase 2 correspond à la deuxième partie du produit livrable, à la fin de laquelle il y aura également paiement).
 - La phase 1 correspond aux tâches 1 à 3.
 - La phase 2 englobe les tâches 4 à 8 et la présentation du rapport final.
- 5. Le fait que mon entreprise présente une proposition constitue-t-il un conflit d'intérêts, perçu ou non?**
 - On serait en présence d'un conflit d'intérêts si votre entreprise pouvait tirer avantage de ce type de travaux (p. ex. une entreprise de recyclage ou de construction de bâtiments). Nous souhaitons obtenir les services d'une entreprise qui s'y connaît sur le plan maritime, mais il faudra s'assurer qu'il existe un certain « degré de séparation ».

- 1. Would it be possible to have an extension for the proposal submission?**
 - It is not operationally feasible at this time to extend the bidding period.
- 2. Is there any flexibility with respect to the project duration period? (Could it be for a longer period with a later end date?)**
 - Not at this time.
- 3. I see nothing in the RFP for insurance or security requirements, are there any?**
 - No, there are not.
- 4. The release of progress payments doesn't seem to be linked to any specific deliverables in the proposal, though there are deliverables defined. Are we to define the progress payment schedule in the proposal or are they in fact determined by the deliverables? (I ask this, as there is a 2 month**

gap between deliverables c and d, during which all the time might very well be used to provide them.)

- This is a Phase 1 and Phase 2 approach. Phase 1 being until end of fiscal and we would provide a payment and then Phase 2 would be the rest of the deliverables (with a payment at the end).
- Phase 1 would be: Tasks 1-3
- Phase 2 would be: Tasks 4-8 and submission/completion of the final report

5. Is there any conflict of interest, perceived or otherwise, with my company submitting a proposal?

- We would see a conflict of interest if it is a company that would benefit from this type of work (i.e. a marine recycling or shipbuilding company). We would like to have a company that is familiar with marine issues but care would need to be taken in ensuring there is a degree of separation.