

RFP #1000174638
Questions and Answers #12 and #13

English:

Q12. I have a team who is considering submitting a proposal in response to the RFP Pan-Canadian Physician Resource Planning Tool. Having reviewed the RFP with colleagues, we are certainly interested but are concerned that the desired deliverables may not be achievable within the timeframe specified for the resources provided. The wording of the RFP suggests that there is some room for discussion of the exact outputs of the supply model; I'm wondering if you're able to provide any insight into how much.

A12. Thank you for your interest. We recognize that the timelines are ambitious. Please note that, once a contractor is in place, the tentative schedule in Annex A – Statement of Work, 2.1 Tasks, Activities, Deliverables and Milestones will be adjusted as necessary to align with the contract start date.

With regard to the exact outputs of the supply model, the mandatory final outputs are physician counts and full-time equivalencies for each medical specialty at the national and provincial levels. The schematic diagram provided in Appendix A Draft Framework for Pan-Canadian Physician Resource Planning Tool was provided as a guide to the major components and flow of information that may be needed for the model. For example, the model may not have an undergraduate education component if the vendor uses postgraduate exits as the main variable for physicians educated in Canada.

Q13. Background to Question:

CANADA response in 'A6' "...travel costs should not exceed \$20K...."

CANADA response implies 'travel and meeting costs' for a firm not based in SE Ontario would conservatively exceed \$30k (expenses of approx.. \$15k plus at least \$15k more for meeting time/preparation/travel to and from, etc.)

CANADA response implies less than \$120k (<80%) of total budget for a firm not based in SE Ontario would remain for actual design, build, test, install, and train related work

\$150k 'less travel and meeting costs exceeding \$30k' for work of this nature, particularly given the expected very high 'multi-stakeholder interest in examining every aspect of the work', to be insufficient in our experience

Will Canada change the budget to \$150k plus cost of preapproved out of pocket meeting expenses?

A13. Thank you for your question. It is not possible to increase the total contract value for this project. The work must be completed with the specified budget amount (\$150,000 plus taxes). It is anticipated that travel costs (airfare, accommodation and meals) would total no more than \$20,000 of the total project value. Preparation time for meetings and meeting time were not included as part of the anticipated travel costs; rather, these activities are viewed as part of the contract activities and deliverables. Preparation for meetings may be completed in the contractor's location, irrespective of where that may be.

French:

Q12. Mon équipe envisage de présenter une proposition en réponse à la DP sur l'Outil de planification pancanadien des effectifs médicaux. Après avoir examiné la DP avec des collègues, nous sommes définitivement intéressés, mais nous craignons que l'échéancier prévu pour les livrables ne soit pas réaliste compte tenu des ressources fournies. La formulation de la DP laisse supposer qu'il y a place à la discussion relativement aux extraits exacts du modèle des effectifs. Pouvez-vous nous donner une idée de la marge de manœuvre possible?

R12. Nous vous remercions de l'intérêt que vous portez au projet. Nous sommes conscients que l'échéancier est ambitieux. Sachez qu'une fois l'entrepreneur choisi, le calendrier provisoire de l'annexe A – Énoncé des travaux, section 2.1 : Tâches, activités, produits livrables et jalons, sera modifié pour tenir compte de la date de début du contrat.

En ce qui a trait aux extraits exacts du modèle des effectifs, il est essentiel d'y retrouver le nombre de médecins et d'équivalents temps plein pour chaque spécialité médicale aux échelons national et provincial. Le schéma du cadre provisoire de l'Outil présenté à l'appendice A n'est donné qu'à titre indicatif pour illustrer des éléments principaux et l'apport de renseignements qui pourraient être utiles au modèle. Par exemple, il n'est pas nécessaire que le modèle comporte un volet sur les études de premier cycle si le fournisseur choisit d'utiliser le nombre de finissants de cycles supérieurs comme principale variable pour les médecins formés au Canada.

Q13. Contexte de la question

- Réponse du CANADA en « A6 » – « ... les frais de déplacement ne doivent pas dépasser 20 000 \$... ».
- La réponse du CANADA donne à penser que les « frais de déplacement et de réunion » pour une société qui n'est pas établie dans le sud-est de l'Ontario pourraient excéder 30 000 \$, selon des estimations prudentes (dépenses d'environ 15 000 \$ plus au moins 15 000 \$ notamment pour le temps consacré aux réunions, la préparation de celles-ci et les déplacements aller-retour).
- La réponse du CANADA donne à penser qu'une société non établie dans le sud-est de l'Ontario disposerait donc de moins de 120 000 \$ (soit moins de 80 % du budget total) pour effectuer les travaux de conception, de construction, de mise à l'essai et d'installation et offrir de la formation.
- D'après notre expérience, un budget de 150 000 \$ « moins des frais de déplacement et de réunion dépassant les 30 000 \$ » ne suffit pas pour réaliser des travaux de cette nature, plus particulièrement sachant que « de nombreux acteurs du domaine voudront probablement examiner chaque aspect du travail ».

Est-ce que le Canada modifiera les dispositions afin de prévoir un budget de 150 000 \$ plus les frais préalablement approuvés pour les réunions?

R13. Nous accusons réception de votre question. Il est impossible d'augmenter la valeur totale du contrat pour ce projet. Les travaux doivent être réalisés au moyen du budget précisé (150 000 \$ plus taxes). Les frais de déplacement (billets d'avion, hébergement et repas) ne devraient pas excéder 20 000 \$. Les frais de déplacement anticipés n'englobent pas le temps consacré à la préparation des réunions ni à la participation à celles-ci. Ces activités font plutôt partie des activités et des livrables prévus au contrat. La préparation des réunions peut s'effectuer dans les locaux de l'entrepreneur, peu importe où ils se situent.