



RETURN BIDS TO:

RETOURNER LES SOUMISSIONS À:

**Bid Receiving - PWGSC / Réception des soumissions
- TPSGC**

11 Laurier St. / 11, rue Laurier

Place du Portage, Phase III

Core 0B2 / Noyau 0B2

Gatineau

Québec

K1A 0S5

Bid Fax: (819) 997-9776

SOLICITATION AMENDMENT

MODIFICATION DE L'INVITATION

The referenced document is hereby revised; unless otherwise indicated, all other terms and conditions of the Solicitation remain the same.

Ce document est par la présente révisé; sauf indication contraire, les modalités de l'invitation demeurent les mêmes.

Comments - Commentaires

Vendor/Firm Name and Address

**Raison sociale et adresse du
fournisseur/de l'entrepreneur**

Issuing Office - Bureau de distribution

Maritime Aircraft Division/Division de aéronefs
maritimes

11 Laurier St. / 11, rue Laurier

8C1, Place du Portage

Gatineau

Québec

K1A 0S5

Title - Sujet Tactical Control Radar systems	
Solicitation No. - N° de l'invitation W8475-155257/A	Amendment No. - N° modif. 006
Client Reference No. - N° de référence du client W8475-155257	Date 2016-10-05
GETS Reference No. - N° de référence de SEAG PW-\$SBQ-164-25949	
File No. - N° de dossier 164bq.W8475-155257	CCC No./N° CCC - FMS No./N° VME
Solicitation Closes - L'invitation prend fin at - à 02:00 PM on - le 2016-10-31	Time Zone Fuseau horaire Eastern Daylight Saving Time EDT
F.O.B. - F.A.B. Plant-Usine: <input type="checkbox"/> Destination: <input type="checkbox"/> Other-Autre: <input type="checkbox"/>	
Address Enquiries to: - Adresser toutes questions à: Chénier, Suzanne S.	Buyer Id - Id de l'acheteur 164bq
Telephone No. - N° de téléphone (873) 469-3829 ()	FAX No. - N° de FAX (819) 997-0437
Destination - of Goods, Services, and Construction: Destination - des biens, services et construction:	

Instructions: See Herein

Instructions: Voir aux présentes

Delivery Required - Livraison exigée	Delivery Offered - Livraison proposée
Vendor/Firm Name and Address Raison sociale et adresse du fournisseur/de l'entrepreneur	
Telephone No. - N° de téléphone Facsimile No. - N° de télécopieur	
Name and title of person authorized to sign on behalf of Vendor/Firm (type or print) Nom et titre de la personne autorisée à signer au nom du fournisseur/ de l'entrepreneur (taper ou écrire en caractères d'imprimerie)	
Signature	Date

Solicitation No. - N° de l'invitation
W8475-155257/B

Amd. No. - N° de la modif.
006

Buyer ID - Id de l'acheteur
164BQ

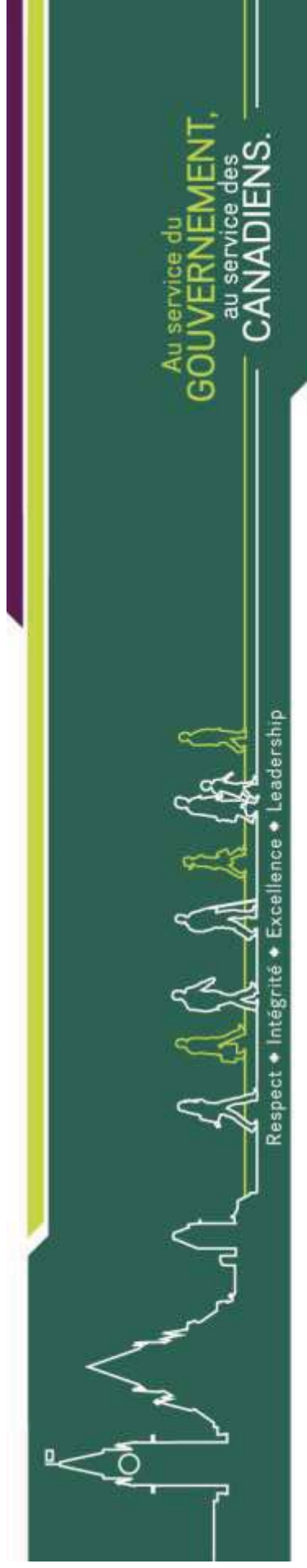
Client Ref. No. - N° de réf. du client
W8475-155257

File No. - N° du dossier
164BQW8475-155257

CCC No./N° CCC - FMS No./N° VME

L'objet de modification 006 de cette Lettre d'intérêt est de fournir la présentation faite par le Canada lors de l'événement de la journée de l'industrie.

Tous les autres termes et conditions de cette Lettre d'intérêt demeurent les mêmes.



Projet de modernisation des radars de contrôle tactique

Journée de l'industrie

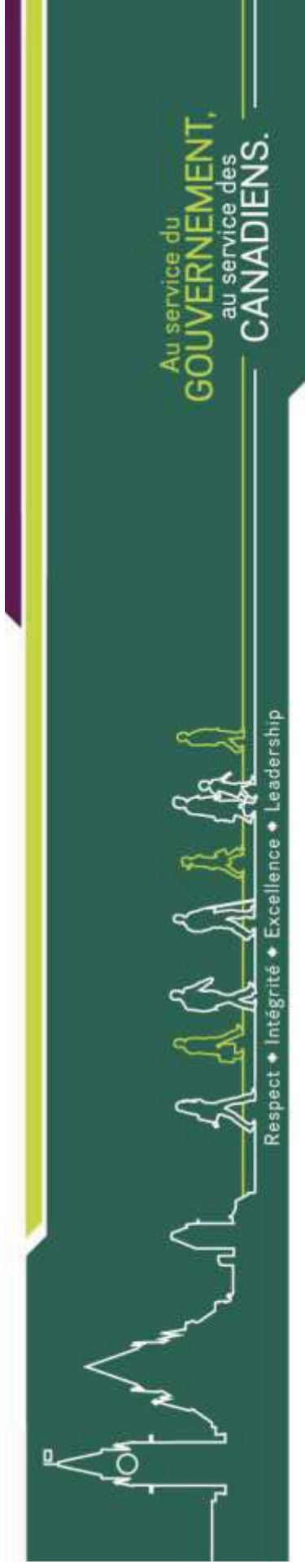
19 septembre 2016



Gouvernement
du Canada

Government
of Canada

Canada



Projet de modernisation des radars de contrôle tactique

Questions administratives

Darren Langdon

Autorité contractante adjointe


Division des aéronefs maritimes – Division BQ

Direction du programme d'équipement
aérospatial



Gouvernement
du Canada

Canada



La présentation d'aujourd'hui sera donnée en français,
mais les questions pourront être posées dans l'une ou
l'autre des langues officielles.

Les versions anglaise et française de la présentation
seront toutes les deux disponibles dans peu de temps
sur le site Web www.achatsetventes.gc.ca.

Ordre du jour

- Questions administratives
- Équipe de projet de radar de contrôle tactique (RCT)
- Approvisionnement, évaluation et structure de contrat
- Survol du projet de RCT
- Exigences techniques et évaluation
- Exigences relatives à la sécurité du projet
- Calendrier
- Stratégie d'approvisionnement en matière de défense et retombées techniques industrielles, y compris les propositions de valeur
- Faits saillants de l'analyse du marché
- Cadre d'évaluation des propositions de valeur suggéré
- Groupe d'experts pour les questions générales

Sécurité

- En tout temps, tous les visiteurs DOIVENT être accompagnés par un représentant autorisé du gouvernement du Canada.
- Les badges des visiteurs DOIVENT être portés bien en évidence, au-dessus de la taille, en tout temps.

Salles de toilette

- De l'autre côté des portes, à DROITE et à GAUCHE, au bout du premier corridor avant les ascenseurs (toilettes des hommes et des femmes).
- Un accompagnateur sera fourni.

Procédures d'urgence

- En cas d'urgence, suivez les instructions données par les commissionnaires et l'animateur de la réunion.
- En cas d'incendie, n'utilisez pas les ascenseurs.
- Utilisez la sortie de secours la plus près.
- La zone de rassemblement sera le premier lampadaire, le plus près du boulevard de la Carrière, dans le stationnement du Canadian Tire voisin.

Journée de l'industrie pour le RCT

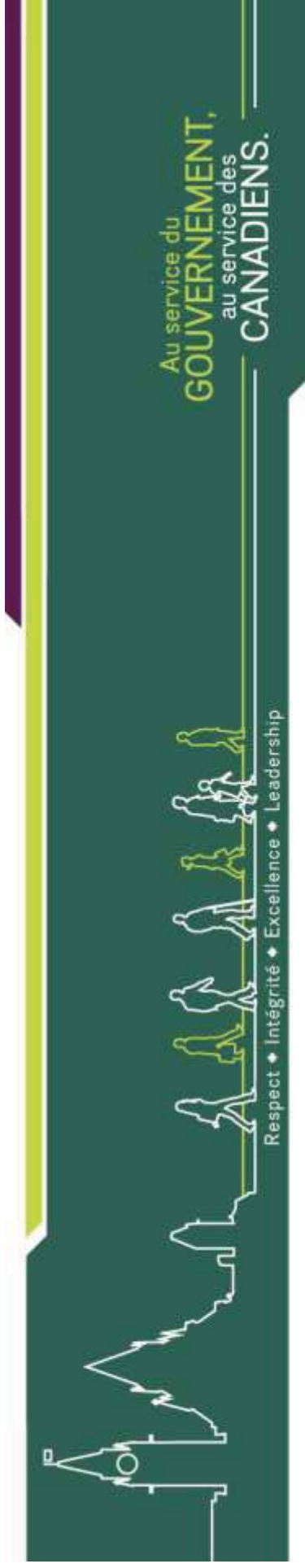
Un forum ouvert au cours duquel les représentants de l'industrie obtiendront un aperçu du besoin, et où le Canada répondra aux questions.

Rencontres individuelles dans le cadre de la journée de l'industrie pour le RCT

Donnent l'occasion aux participants intéressés de présenter des propositions sur les exigences relatives au projet de modernisation du RCT.

Questions

- Du temps a été prévu pour une période de questions et réponses après chaque section.
- Une dernière période de questions générales et réponses aura lieu à la fin de la présentation.
- TOUTES les questions et les réponses seront consignées et affichées sur le site www.achatsetventes.gc.ca.
- Aucun renseignement confidentiel ni de nature délicate ou exclusive ne sera communiqué.



Projet de modernisation des radars de contrôle tactique

Travaux publics et
Services gouvernementaux Canada

Suzanne Chénier

Autorité contractante

Division des aéronefs maritimes – Division BQ

Direction du programme d'équipement aérospatial



Gouvernement
du Canada

Canada

Points de discussion

- Gouvernance
- Aperçu de l'évaluation des soumissions proposée
- Instructions à l'intention des soumissionnaires
- Attestations
- Structure du contrat

Équipe de projet de radar de contrôle tactique (RCT)

Travaux publics et Services gouvernementaux Canada (TPSGC)

Autorité contractante du projet – M^{me} Suzanne Chénier

Autorité contractante adjointe – M. Darren Langdon

Ministère de la Défense nationale (MDN)

Gestionnaire de projet – M. Barry Stokes

Gestionnaire de projet adjointe – M^{me} Marie Kiropoulos

Responsable des achats du projet – M^{me} Melissa Childs

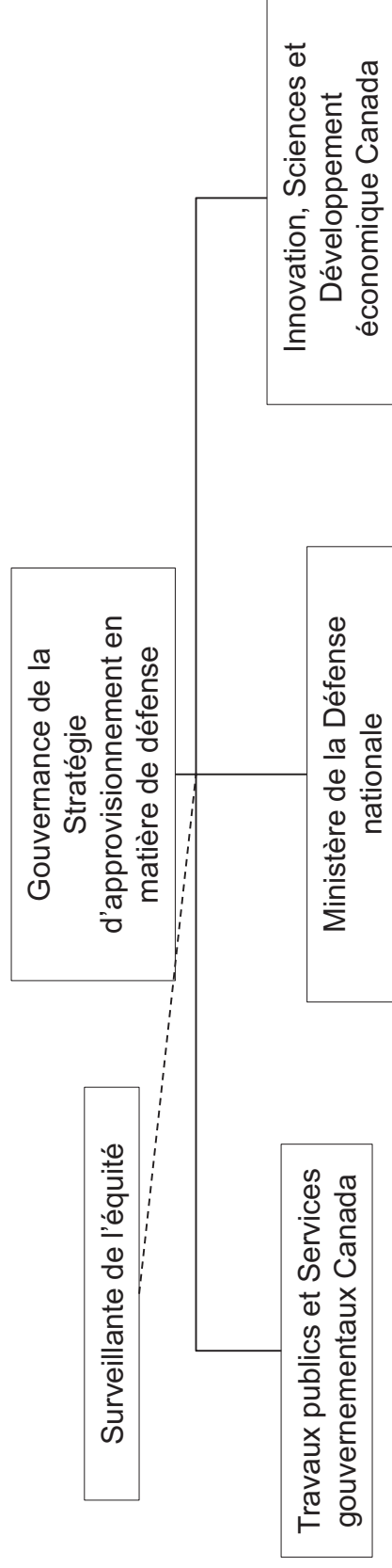
Innovation, Sciences et Développement économique Canada (ISDE)

Gestionnaire de projet, retombées industrielles et technologiques –
M. Efim Chor

Surveillante de l'équité indépendante

M^{me} Elizabeth Buckingham

Gouvernance

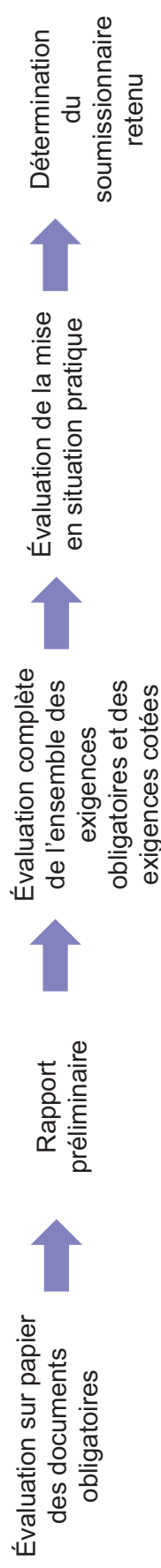


REMARQUE : Toute communication en provenance et en direction du Canada DOIT passer par l'autorité contractante ou le représentant désigné de TPSGC.

Aperçu de l'évaluation des soumissions proposées

- L'évaluation des soumissions a été effectuée par l'équipe du gouvernement du Canada.
 - TPSGC, le MDN, ISDE et les ressources contractuelles
- Le MDN dirigera les évaluations techniques.
- TPSGC dirigera l'évaluation financière.
- ISDE dirigera l'évaluation des retombées techniques industrielles et de la proposition de valeur.
- Processus d'évaluation en deux étapes.
- Seuls TPSGC et ISDE auront accès aux renseignements financiers.

Processus d'évaluation



15

Instructions à l'intention des soumissionnaires

Remarques importantes

- Les clauses et les modalités ne sont pas négociables.
- Les soumissions demeureront valables pour une période de 540 jours civils.
- Les soumissions présentées en coentreprise et tous les contrats subséquents doivent être signés par TOUS les membres de la coentreprise.
- Les soumissions doivent être envoyées à l'Unité de réception des soumissions de TPSGC seulement.
- Toute demande doit être présentée à l'autorité contractante ou au représentant désigné de TPSGC.
- Tout contrat subséquent sera interprété et régi selon les lois en vigueur dans la province choisie par le soumissionnaire retenu.

Attestations

- Les soumissionnaires doivent fournir certaines attestations AVEC leur proposition,
 - p. ex. la documentation relative à l'intégrité.
- Les soumissionnaires pourraient être tenus de présenter d'autres attestations, qui seront déterminées lors de la demande de propositions, avant que tout contrat ne soit attribué, mais pas obligatoirement au moment du dépôt des soumissions.

Structure du contrat

Le contrat peut être présenté de l'une des façons suivantes (à préciser avant la publication de la demande de propositions) :

- un contrat pour l'ensemble des livrables du contrat, y compris le soutien en service facultatif;

OU

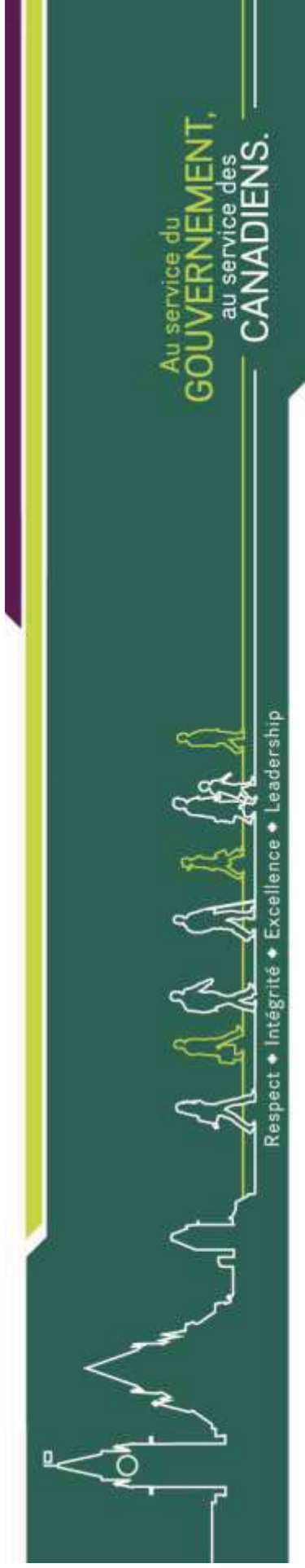
- un contrat pour l'acquisition et
- un contrat distinct pour le soutien en service pour tout équipement acheté.
- Les deux contrats seront attribués à un seul soumissionnaire retenu.

Structure du contrat

Méthode de paiement

- Acquisition des deux systèmes RCT initiaux :
 - Un prix de lot ferme payé en 12 versements à la fin de chacune des 12 étapes
- Le troisième système RCT, qui est optionnel (s'il doit être acheté) :
 - Un prix de lot ferme payé au moment de l'acceptation du système
- Soutien en service
 - Une combinaison de (en fonction de ce qui est payé) :
 - Prix ferme fixe
 - Le prix plus une majoration
 - Prix plafond
 - Tarifs de main-d'œuvre fermes

Des questions?



Projet de modernisation des radars de contrôle tactique

Ministère de la Défense nationale

Barry Stokes

Gestionnaire de projet

Systèmes de radar et de communications

Direction – Gestion du programme
d'équipement aérospatial

Melissa Childs

Agent de l'approvisionnement et des finances

Radar de contrôle tactique

Direction – Obtention (Aérospatiale)



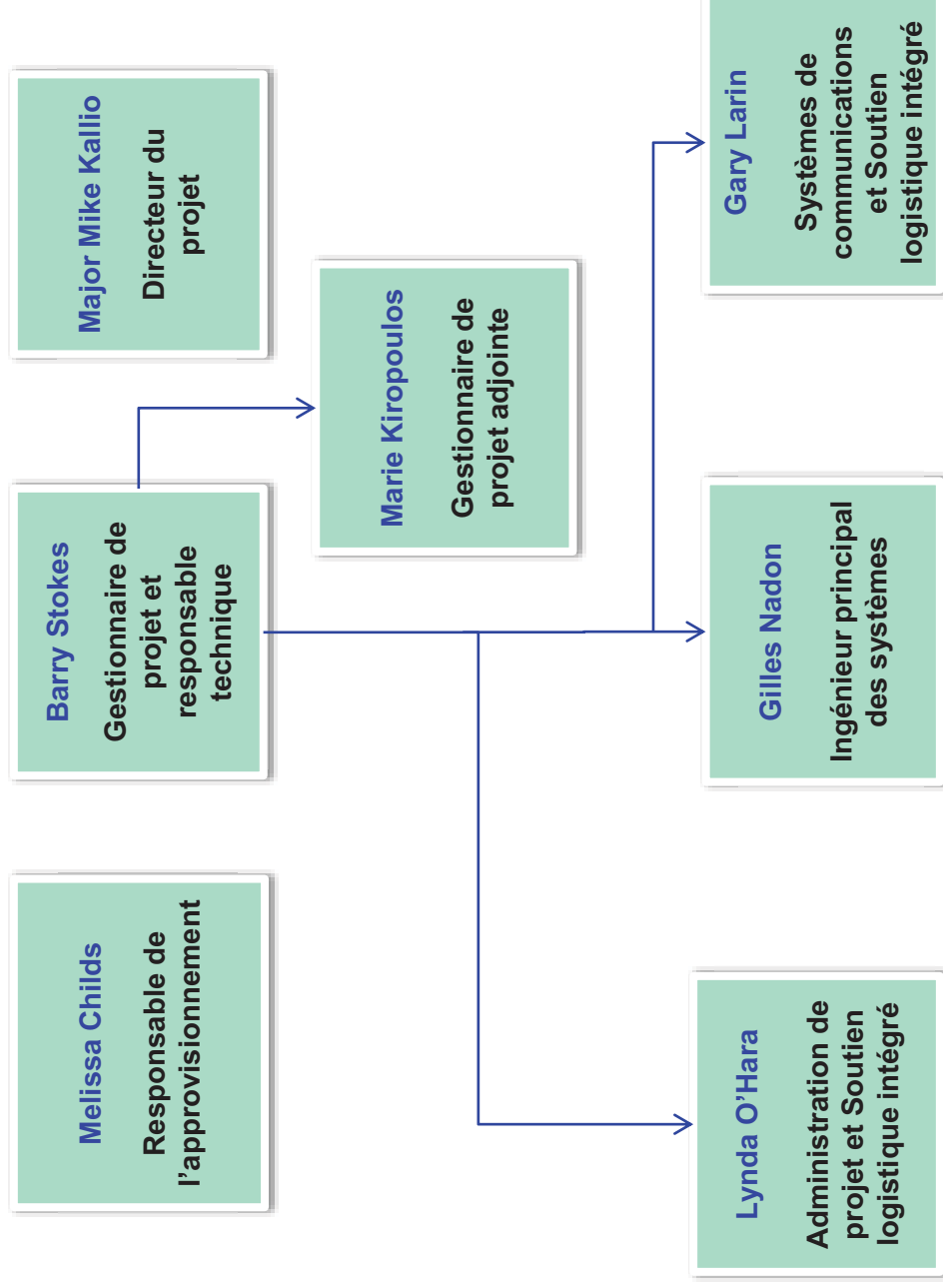
Gouvernement
du Canada

Canada

Points de discussion

- Équipe du projet
- Aperçu du projet
- Exigence technique
- Évaluation technique
- Exigences en matière de sécurité
- Échéancier du projet

ÉQUIPE DE PROJET DU MDN



42^e Escadron de radar (BFC Cold Lake)



Tête radar



Centre des
opérations de
la formation à
distance

12^e Escadron de radar (BFC Bagotville)



Tête radar

Centre des
opérations de
la formation à
distance

25



Gouvernement
du Canada

Government
of Canada

Canada

Aperçu du projet

- Le projet de modernisation du RCT peut donner lieu à l'achat d'un maximum de trois nouveaux systèmes RCT.
- Les systèmes RCT seront livrés au 42^e Escadron de radar de Cold Lake (Alberta) et au 12^e Escadron de radar de Bagotville (Québec).
- Ces systèmes soutiennent les activités de vol de mise sur pied d'une force (MPF), les opérations du Commandement de la défense aérospatiale de l'Amérique du Nord (NORAD), les opérations déployées ou les exercices d'entraînement.

Aperçu du projet

(suite)

- La portée de ce projet pourrait inclure :
 - Le remplacement ou l'intégration d'équipement auxiliaire nécessaire aux opérations comme les postes radio, les outils de télécommunications par satellite, l'équipement de liaison de données et les panneaux de configuration du système.
 - La conception de l'infrastructure pour déterminer les modifications qui sont nécessaires pour les bâtiments existants afin d'accueillir le système RCT en tout ou en partie.
 - La provision initiale de pièces de rechange (facultatif) et de l'ensemble des licences.
 - Le soutien en service (facultatif).

27

Exigences techniques

- La prestation de systèmes 3D RCT de défense aérienne longue portée à semi-conducteurs, modernes, transportables et non destinés au développement.
- Les systèmes doivent comprendre des sous-systèmes testés de façon exhaustive, configurés et intégrés, ainsi que l'équipement connexe.
- Les systèmes RCT devraient être livrés et mis à l'essai au 42^e Escadron de radar de Cold Lake (Alberta) et au 12^e Escadron de radar, 3^e Escadre de Bagotville (Québec).

Exigences techniques

(suite)

- Le système RCT doit être compatible avec le système de chargement palettisé (SCP) des véhicules lourds de soutien du génie (VLSG) en place et les véhicules de transport routier actuels.
- Les systèmes et sous-systèmes doivent fonctionner à l'aide d'une source de 120/208 V c.a. ($\pm 2\%$) triphasée, 60 Hz.
- Le radar primaire de surveillance (PSR) doit avoir une précision en hauteur de 3 000 pi jusqu'à une vitesse de 180 NM pour les hauteurs inférieures à 100 000 pi.
- Le radar secondaire de surveillance (SSR) doit être certifié comme AIMS au niveau d'intégration de la boîte.

Exigences techniques

(suite)

Filtre de priorité

Le sous-système radar doit effectuer le filtrage de priorité par type de message (RTQC/M4T, ÉTAT, BALISE, URGENCE, STROBE, M4, RECHERCHE/BALISE, BALISE, et RECHERCHE) et un filtre doit être mis en place lorsque la capacité de crête du système est dépassée en vue de permettre aux contrôleurs du système de continuer à assurer un contrôle étroit des aéronefs.

Exigences techniques

(suite)

Volume de détection

Le PSR doit détecter et signaler les cibles ainsi que les fouillis radar sélectionnables pendant les opérations radar continues sans apporter de changements à la couverture en site minimale établie à 20 degrés et -6 degrés par rapport au plan horizontal du radar.

Évaluation technique

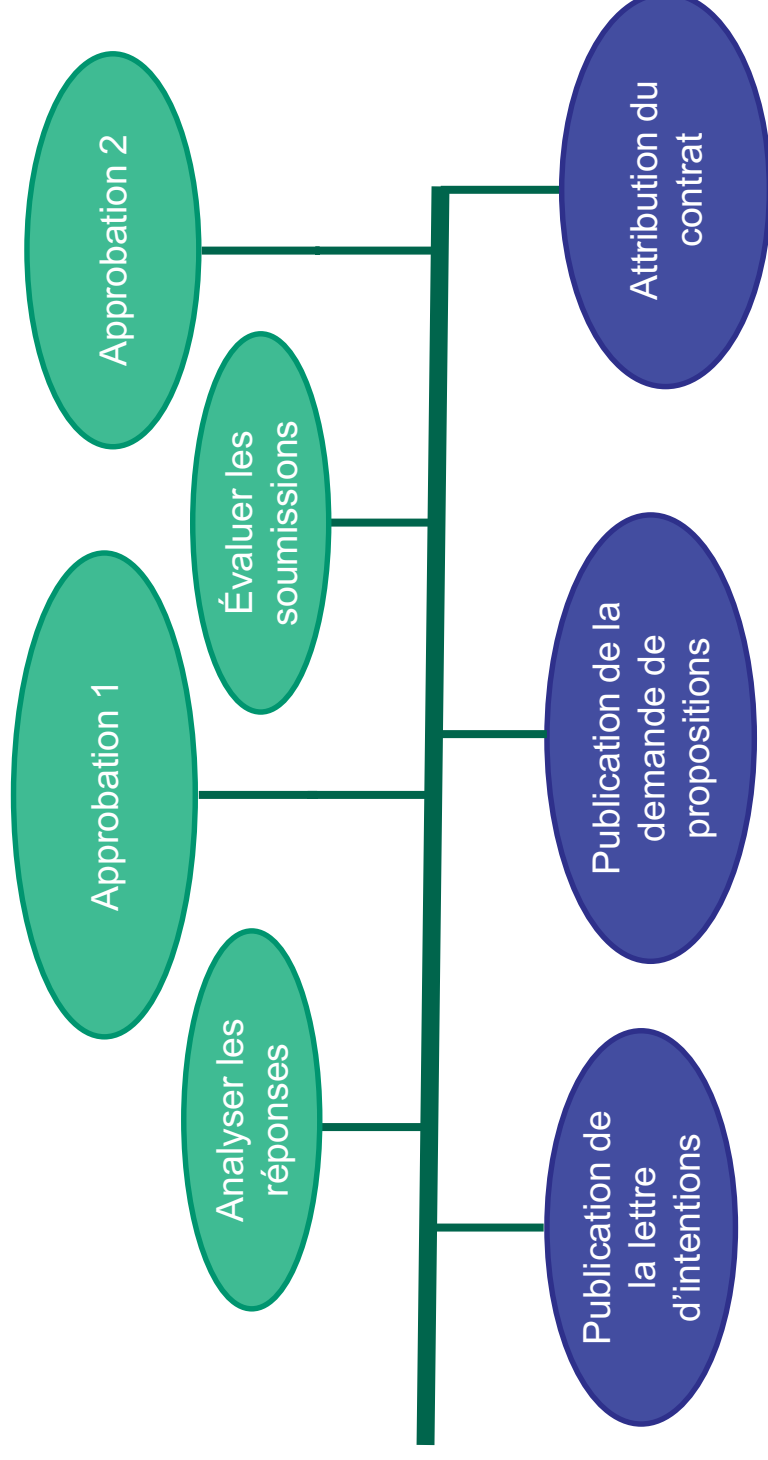
- Évaluation en deux phases
 - Phase 1 : évaluation de la soumission technique
 - Critères obligatoires et cotés
 - Phase 2 : Démonstration physique de la capacité
 - Limité uniquement au système radar

Exigences en matière de sécurité

- Le projet est assujéti à :
 - l'Accès et transfert de la technologie contrôlée (ATTC);
 - l'International Traffic in Arms Regulations (ITAR).
- Une exception au titre de la sécurité nationale (ESN).
- Limité aux citoyens canadiens et américains.

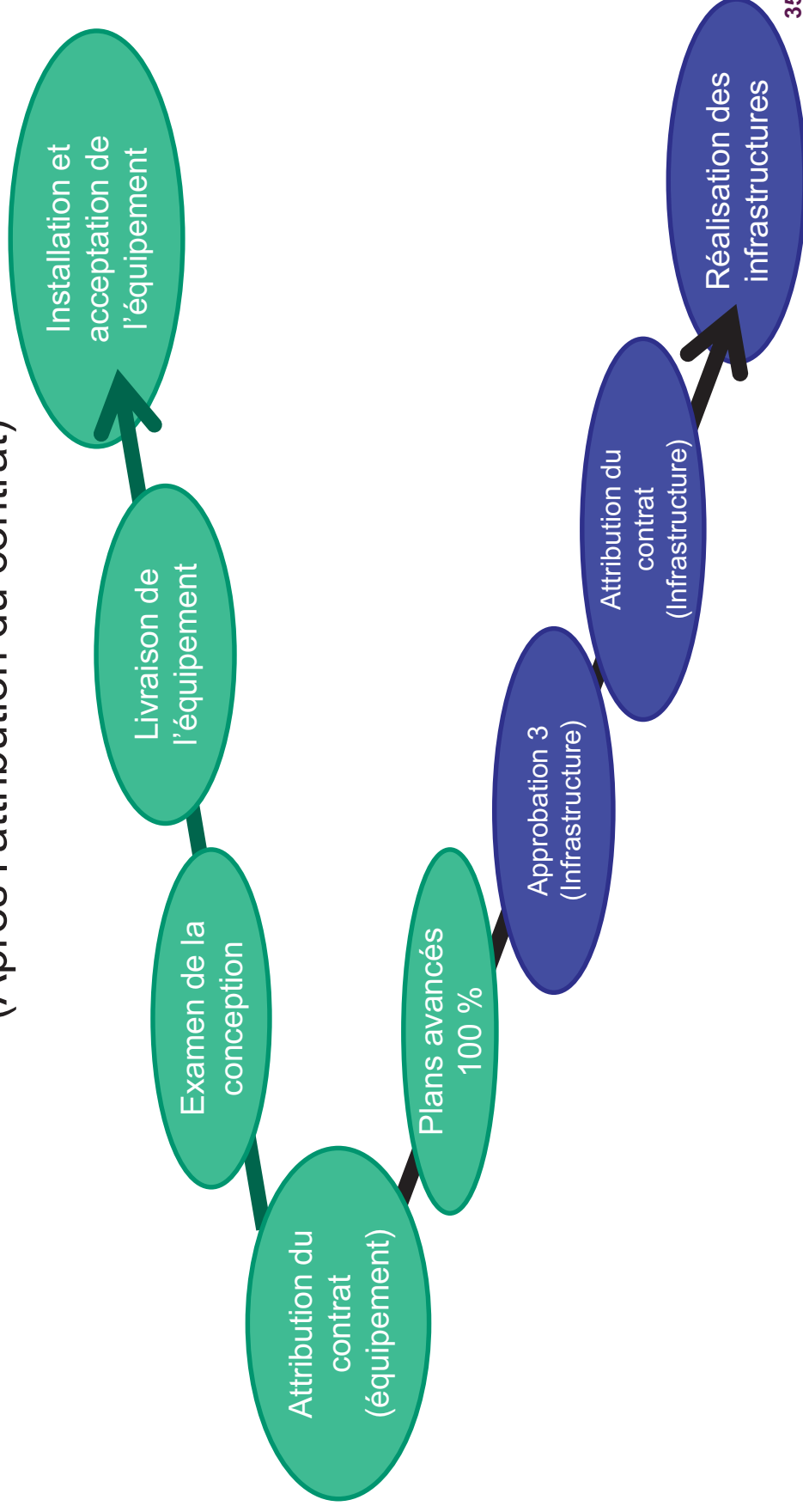
Activités de projet

(Avant l'attribution du contrat)



Activités de projet

(Après l'attribution du contrat)



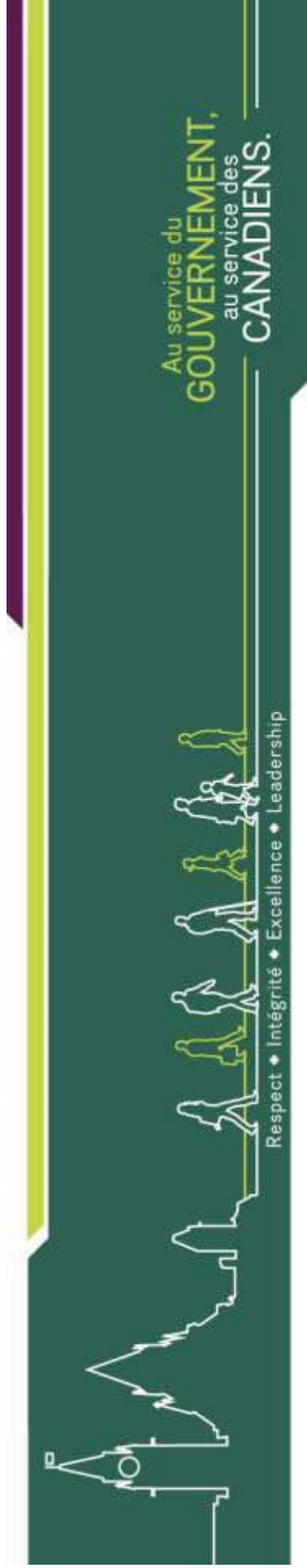
35

Des questions?



Gouvernement
du Canada

Government
of Canada



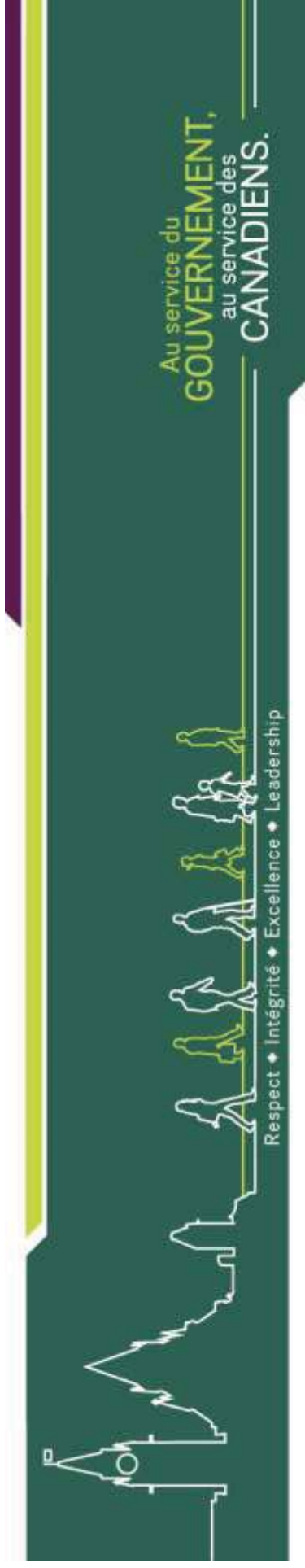
PAUSE-SANTÉ



Gouvernement
du Canada

Government
of Canada

Canada



Projet de modernisation des radars de contrôle tactique

Innovation, Sciences et
Développement économique Canada

Efim Chor

Gestionnaire de projet

Retombées industrielles et technologiques



Gouvernement
du Canada

Canada

Points de discussion

- Objectif
- Stratégie d'approvisionnement en matière de défense
- Politique des retombées industrielles et technologiques, incluant la proposition de valeur
- Analyse du marché
- Cadre d'évaluation des propositions de valeur suggéré

Objectif

- Le gouvernement du Canada consulte des représentants de l'industrie afin d'appuyer l'élaboration du cadre d'évaluation de la proposition de valeur (PV) pour le processus d'approvisionnement relatif à la modernisation des radars de contrôle tactique (RCT)
 - Présenter les faits saillants de l'analyse de marché interne
 - Obtenir l'opinion des représentants de l'industrie sur les critères et le cadre proposés pour l'évaluation de la PV
 - Demander l'avis des représentants de l'industrie sur la structure de la méthodologie d'évaluation de la PV en vue de favoriser des retombées industrielles à long terme au Canada
- Les commentaires formulés par les représentants de l'industrie au cours du processus de consultation de l'industrie serviront à orienter l'élaboration d'une ébauche de l'approche d'évaluation de la proposition de valeur

Stratégie d'approvisionnement en matière de défense du Canada

- **Annoncée en février 2014, par les ministres:**
 - Des Travaux publics et Services gouvernementaux Canada
 - De la Défense nationale
 - De l'Industrie Canada (maintenant Innovation, Sciences et Développement économique Canada)
- **Objectifs:**
 - Livrer rapidement l'équipement adéquat aux Forces armées canadiennes et à la Garde côtière canadienne
 - Tirer parti des achats de matériel et des services de défense pour créer des emplois et stimuler la croissance économique au Canada
 - Simplifier le processus d'approvisionnement en matière de défense

Politique des retombées industrielles et technologiques (RIT)

- **Le Guide sur la proposition de valeur a été publié le 19 décembre 2014**
- **Quatre objectifs**
 - Soutenir la viabilité à long terme et la croissance du secteur de la défense du Canada
 - Soutenir la croissance des principaux entrepreneurs et fournisseurs au Canada, y compris les PME dans toutes les régions du pays
 - Stimuler l'innovation au Canada au moyen de la R-D
 - Accroître le potentiel d'exportation des entreprises établies au Canada

La politique sur les RIT s'appliquera largement

- **La Politique sur les RIT s'appliquera aux:**

- Tous les marchés de la défense admissible de plus de 100 M\$
- Tous les marchés de la Garde côtière canadienne admissibles de plus de 100 M\$ et pour lesquels l'exception relative à la sécurité nationale s'applique
- Tous les marchés de la défense admissible dont la valeur se situe entre 20 M\$ et 100 M\$ seront examinés pour l'application des propositions de valeur

La proposition de valeur (PV)

- Les soumissionnaires retenus sont maintenant sélectionnés en fonction du prix, de la valeur technique et de leur proposition de valeur (PV)
- La PV comprend les engagements du soumissionnaire à entreprendre des travaux et investir au Canada et représente généralement 10 pour cent de la note globale
- Les entreprises qui obtiennent des contrats d'approvisionnement sont tenues de mener des activités au Canada d'une valeur correspondant à la valeur du contrat

Proposition de valeur

- Engagements / activités proposées au moment de la soumission
- Évaluée et pondérée lors de l'évaluation de la soumission

Engagement en cours

- Activités identifiées après l'attribution du contrat
- Ramène la valeur des activités identifiées jusqu'à 100 pour cent de la valeur du contrat

Cadre de la proposition de valeur : Critères d'évaluation proposés

Secteur de la défense

- Travaux directs au Canada liés au contrat
- Peut inclure des travaux indirects au Canada dans le secteur de la défense

Développement des fournisseurs canadiens

- Travaux entrepris par des fournisseurs au Canada
- Travaux entrepris par des fournisseurs PMB au Canada

R-D

- R-D entrepris au Canada
- R-D dans des établissements postsecondaires au Canada

Exportations

- Stratégie d'exporter le produit du Canada
- Peut comprendre des possibilités d'exportation supplémentaire dans d'autres secteurs de l'économie canadienne

45



Gouvernement
du Canada

Government
of Canada

Canada

Le guide de la PV offre un cadre souple

- **Pour chaque approvisionnement, il y a possibilité:**

- De réduire ou d'augmenter le poids de la PV
- D'évaluer les critères de façon différente
- D'appliquer une partie ou la totalité des critères
- D'ajouter d'autres critères
- D'appliquer des exigences obligatoires
- De développer de différentes grilles de notation

Éclairé par :

- La participation de l'industrie
- La recherche et l'analyse
- Experts indépendants

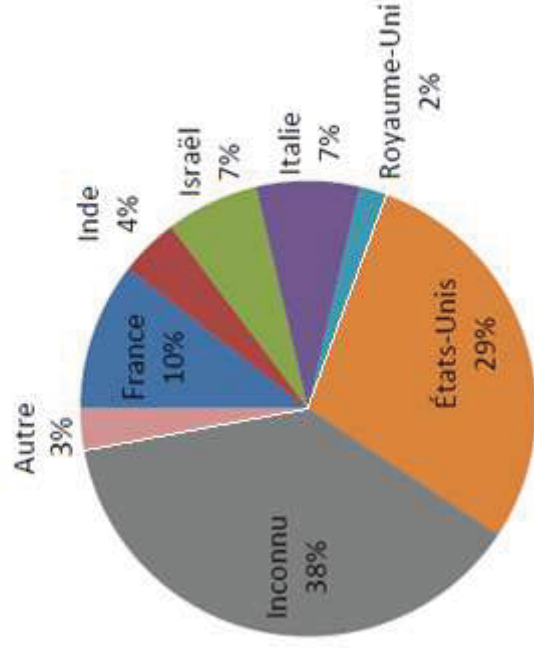
Études et analyses de marché

- **Objectif**
 - Fournir des analyses factuelles et exactes concernant les marchés et les soumissionnaires, afin de fournir de l'information favorisant la saisie des occasions offertes par le projet de modernisation des radars de contrôle tactique (RCT) et de guider l'élaboration de la proposition de valeur
- **Principales sources d'information**
 - Bases de données internationales indépendantes d'IHS Jane's et d'Avascent en matière de défense.
 - Analyses des capacités de l'industrie effectuées par les organismes de développement régional (ODR) et d'autres ministères.

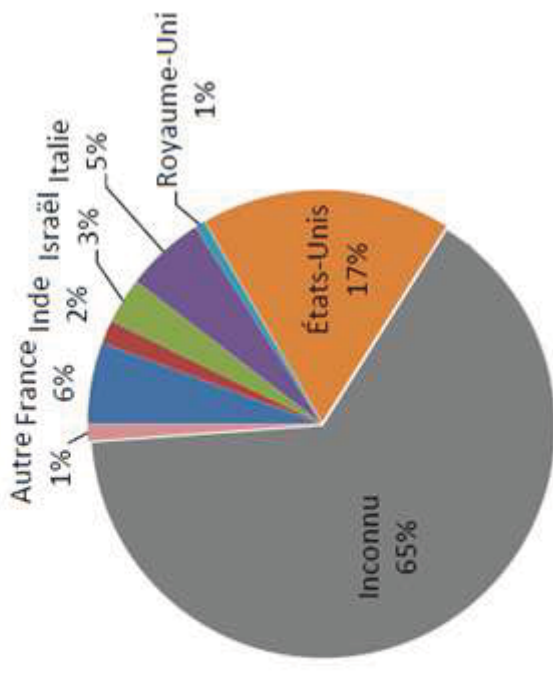
Marché mondial des radars militaires sol-air à longue portée

- Le pays d'assemblage final n'est pas établi pour un niveau considérable d'activités sur le marché pour la période de 2015 à 2020

Recettes par pays d'assemblage final,
2015-2019



Recettes par pays d'assemblage final,
2020-2024



Études et analyses de marché

- La valeur du marché mondial des radars militaires est estimée à 231 milliards de dollars américains pour la période de 2015 à 2024.
- Le segment des radars militaires sol-air à longue portée représente entre 5 % et 7 % de l'ensemble du marché des radars militaires
 - Les radars de veille aérienne et les systèmes de détection lointaine représentent la vaste majorité de ce segment de marché
 - La production et la logistique des fournisseurs sont les principales sources de recettes
- Le marché des radars militaires sol-air à longue portée devrait croître de près de 80 % d'ici 2020-2024, pour atteindre 7,9 milliards de dollars.
- Le Canada représente environ 2 % de la demande sur le marché des radars militaires sol-air à longue portée.
- À titre de pays d'assemblage final, le Canada a une part de marché inférieure à 1 % du marché mondial des radars militaires sol-air à longue portée.

Considérations stratégiques relatives à la PV

- La capacité industrielle du Canada est relativement limitée en ce qui concerne le marché des radars militaires
- La chaîne d'approvisionnement canadienne existante comprend les capacités connexes suivantes:
 - Gestion de programme
 - Fournisseurs de composants du sous-système
 - Intégration, installation et mise à l'essai du système
 - Soutien logistique intégré, y compris la formation
 - Soutien en service
- Au sein du marché mondial des radars militaires, les activités de R-D découlent principalement des activités financées par le gouvernement
- Compte tenu des fortes prévisions de croissance du marché mondial des radars militaires sol-air à longue portée, des possibilités d'exportation de grande valeur peuvent être exploitées en partenariat avec des entreprises canadiennes, particulièrement en ce qui concerne la formation
- Selon une analyse par des tiers, il existe de fortes possibilités de mener des activités de R-D indirectes au Canada ainsi que de tirer profit des capacités industrielles existantes sur le marché des radars commerciaux

Modernisation des RCT – Critères proposés pour l'évaluation de la PV

Secteur de la défense

- Engagement à réaliser des travaux directs propres à l'approvisionnement au Canada.

Développement des fournisseurs canadiens

- Engagement à exécuter des travaux au Canada avec des fournisseurs PME.
- Engagement à exécuter des travaux au Canada avec des fournisseurs non-PME.

R-D

- Engagement à mener des activités de R-D au Canada liées aux applications radar dans le secteur de la défense ou le secteur commercial.

Exportations

- Engagement à fournir aux clients étrangers de la formation et du soutien pour les systèmes radars au Canada.

Questions sur l'évaluation de la PV Secteur de la défense

Objectif:

Stimuler des activités directes au Canada pour développer et améliorer les capacités industrielles liées à cet approvisionnement

1. Quelle portion (sous forme de pourcentage du prix de la soumission) des activités directement liées à cet approvisionnement allez-vous réaliser au Canada, et dans quels domaines?
2. Dans quelle mesure pourrez-vous soumettre des transactions précises liées aux activités directes au moment de la présentation des soumissions (sous forme de pourcentage du prix de la soumission)?

Questions sur l'évaluation de la PV

Développement des fournisseurs canadiens

Objectif:

Élargir et faire croître les chaînes d'approvisionnement canadiennes dans le secteur de la défense et le secteur commercial.

1. Comment prévoyez-vous améliorer la présence du Canada à l'intérieur de votre chaîne d'approvisionnement dans le secteur de la défense et le secteur commercial?
2. Habituellement, l'exigence minimale obligatoire est un taux de participation de 15 % pour les petites et moyennes entreprises (PME). Le Canada devrait-il favoriser les activités des PME au-delà de cette exigence obligatoire? Veuillez expliquer.

Questions sur l'évaluation de la PV Recherche et développement (R-D)

Objectif:

Encourager les investissements dans les activités de R-D au Canada relatives aux technologies radar et à d'autres domaines de grande valeur.

1. Quels investissements en R-D prévoyez-vous faire au Canada grâce à cet approvisionnement, dans le secteur de la défense ou le secteur commercial? Dans quelle mesure (sous forme de pourcentage du prix de la soumission ou de valeur absolue en dollars) pourrez-vous vous engager au moment de la soumission?
2. Devrait-on accorder plus de points pour les engagements relatifs à la réalisation d'activités de R-D liées aux technologies radar dans le secteur de la défense ou le secteur commercial?

Questions sur l'évaluation de la PV Exportations

Objectif:

Positionner les entreprises canadiennes afin qu'elles puissent poursuivre des possibilités d'exportation liées aux marchés des radars du secteur de la défense et du secteur commercial.

1. Dans quelle mesure pourrez-vous vous engager à réaliser des activités d'exportation pour les opérations effectuées au Canada (sous forme de pourcentage du prix de la soumission)?
2. Attendu que le soutien en service est une capacité stratégique et que le Canada possède une force quant à la formation sur les systèmes, dans quelle mesure pourrez-vous vous engager à exporter des activités de formation sur le système radar et des activités de soutien depuis le Canada?
3. Y a-t-il d'autres activités de grande valeur réalisées au Canada (dans tous les secteurs de l'économie) qui peuvent être exportées grâce à cet approvisionnement?

Autres questions sur l'évaluation de la PV

1. Y a-t-il d'autres activités commerciales de grande valeur dont le cadre proposé pour l'évaluation de la proposition de valeur ne tient pas compte et qui, selon vous, pourraient renforcer l'économie canadienne?
2. Habituellement, la PV représente 10 % de la note d'évaluation globale pour le prix et le mérite technique. Veuillez indiquer la pondération que vous recommandez pour cet approvisionnement, avec justification à l'appui.
3. Veuillez indiquer la pondération que vous recommandez relativement aux critères proposés pour l'évaluation de la PV (total de 100 %):
 - Secteur de la défense
 - Développement des fournisseurs canadiens
 - Recherche et développement
 - Exportations
 - Autre (le cas échéant)

Renseignements supplémentaires

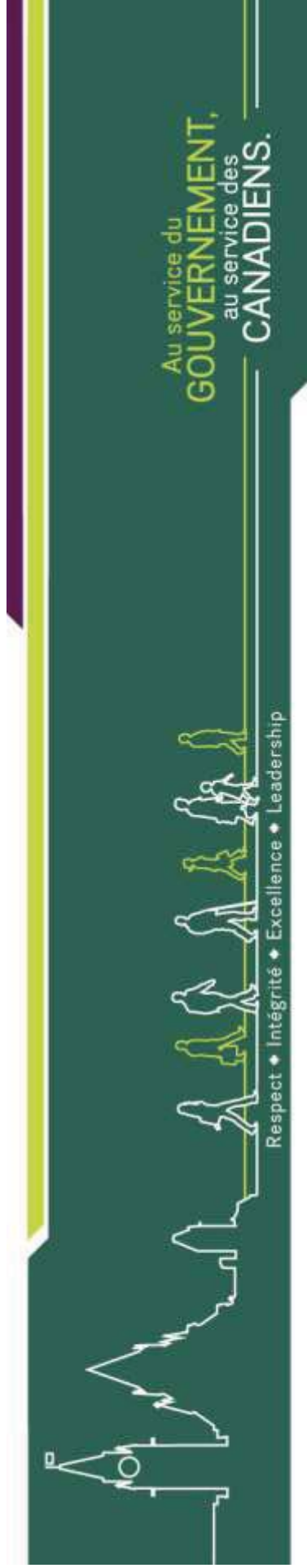
1. Pour de plus amples renseignements sur les retombées industrielles et technologiques et le Guide sur la proposition de valeur, veuillez consulter le site: <http://www.ic.gc.ca/rit>
2. Veuillez transmettre par écrit vos réponses aux questions sur le cadre proposé pour l'évaluation de la proposition de valeur concernant le projet de modernisation des RCT d'ici le 28 septembre 2016.
3. Les questions portant sur des éclaircissements et sur l'organisation de rencontres individuelles à la suite de la publication de la lettre d'intérêt doivent être envoyées à l'autorité contractante.
4. Après l'évaluation des commentaires des représentants de l'industrie qui découlent de la lettre d'intérêt, le Canada publiera au début de 2017 des documents provisoires sur la demande de propositions relative aux RIT, qui comprennent des instructions à l'intention des soumissionnaires, le plan d'évaluation et les modalités.

Des questions?



Gouvernement
du Canada

Government
of Canada



PAUSE-SANTÉ



Gouvernement
du Canada

Government
of Canada

Canada

Questions

Groupe d'experts pour les questions générales et les réponses

- M^{me} Suzanne Chénier – Autorité contractante du projet
- M. Barry Stokes – Gestionnaire du projet de RCT
- M^{me} Melissa Childs – Responsable des achats du projet
- M. Efim Chor – Gestionnaire de projet, retombées industrielles et technologiques

Personnes-ressources

Suzanne Chénier

Autorité contractante
Division des aéronefs maritimes – Division BQ
Direction du programme d'équipement aérospatial

suzanne.s.chenier@tpsgc-pwgsc.gc.ca
873-469-3829

Darren Langdon

Autorité contractante adjointe
Division des aéronefs maritimes – Division BQ
Direction du programme d'équipement aérospatial

darren.langdon@tpsgc-pwgsc.gc.ca
873-469-3845