



PIÈCE JOINTE 4.2 – ÉVALUATION FINANCIÈRE

La présente pièce jointe décrit les exigences et contraintes financières de la soumission qui serviront à évaluer la proposition financière du soumissionnaire. Le soumissionnaire doit fournir une répartition détaillée de la facturation proposée conformément aux exigences relatives à la facturation indiquées dans la pièce jointe 4.2

1. **Durée du contrat** – Le soumissionnaire doit proposer une tarification pour toute la durée du contrat définie à la section 7.7 de la demande de propositions.
2. **Calendrier des frais liés à la solution logicielle à abonnement mensuel** – La proposition financière doit indiquer la date (en fonction du plan de mise en œuvre proposé par le soumissionnaire) à laquelle le soumissionnaire commencera les services d'abonnement mensuel pour la solution logicielle à abonnement et celle à laquelle il commencera à facturer à la Couronne les frais mensuels d'abonnement au service proposés dans la soumission. Si le soumissionnaire n'indique pas clairement dans sa proposition financière la date de début de ces frais, le Canada tiendra pour acquis que les frais d'abonnement mensuels commencent 30 jours après adjudication du marché.
3. **Coût nul** – Le soumissionnaire peut proposer un coût nul pour certains articles. Le soumissionnaire pourrait par exemple décider de ne pas facturer certains éléments durant les années optionnelles ou bien ne pas facturer une mise en œuvre unique, mais inclure tous les frais de mise en œuvre dans les tarifs de service mensuels pour la solution.

Si le soumissionnaire ne saisit aucun prix ou un prix négatif dans certaines cellules de prix, le Canada entrera « 0 \$ » et pourrait demander au soumissionnaire de confirmer, lors de l'évaluation, que le prix est bel et bien de 0 \$. Aucun soumissionnaire n'est autorisé à ajouter un autre prix que 0 \$ lors de cette demande de confirmation. Si le soumissionnaire refuse de confirmer que le prix d'un champ vierge ou négatif est de 0 \$, sa soumission sera déclarée irrecevable.

4. **Catégories de prix** – Les soumissionnaires doivent s'assurer que leur proposition financière comprend la tarification des catégories de prix suivantes :
 - a) **Frais uniques de mise en œuvre de la solution** – Le soumissionnaire doit fournir le prix forfaitaire définitif pour tous les niveaux d'efforts liés à la mise en œuvre unique de la solution. Le soumissionnaire doit fournir une répartition des coûts de mise en œuvre du service proposé, conformément aux éléments des travaux et produits livrables indiqués dans le plan de mise en œuvre du service du soumissionnaire, selon l'exigence définie aux sections 6 à 9 de l'annexe A.

<p>Les soumissionnaires devraient prendre note des éléments suivants : Le total des frais uniques de mise en œuvre de la solution du soumissionnaire ne doit pas dépasser de plus de 50 % le coût total des frais de services mensuels de la période initiale du contrat.</p>



Toute proposition qui comprend des frais uniques de mise en œuvre de la solution qui dépassent 50 % des frais de services mensuels de la période initiale du contrat sera déclarée irrecevable.

Voici un exemple de tableau à utiliser comme gabarit par le soumissionnaire pour présenter sa tarification.

Élément des travaux/produit livrable	Description de l'élément des travaux ou du produit livrable, ou référence à l'exigence applicable de l'annexe A	Prix forfaitaire définitif proposé
Frais de mise en œuvre de type A		_____ \$
Frais de mise en œuvre de type B		_____ \$
Frais de mise en œuvre de type X		_____ \$
Frais de mise en œuvre de type X		_____ \$
Frais de mise en œuvre de type X		_____ \$
Total des frais uniques de mise en œuvre de la solution		_____ \$

- b) Tarifs de service mensuels pour la solution – Le soumissionnaire doit fournir le prix forfaitaire définitif mensuel pour la solution, y compris les licences et les exigences de soutien opérationnel définies à la section 8.3 de l'annexe A. Le soumissionnaire doit proposer une tarification pour toute la durée du contrat, y compris pour toutes les périodes optionnelles irrévocables définies à la section 7.7 de la demande de propositions.

Voici un exemple de tableau à utiliser comme gabarit par le soumissionnaire pour présenter sa tarification.

Tarifs de service mensuels	Période initiale du contrat			Périodes optionnelles			
Élément des travaux/produit livrable	Période antérieure au 1 ^{er} avril 2019	Du 1 ^{er} avril 2019 au 31 mars 2020	Du 1 ^{er} avril 2020 au 31 mars 2021	Période d'option 1 Du 1 ^{er} avril 2021 au 31 mars 2022	Période d'option 2 Du 1 ^{er} avril 2022 au 31 mars 2023	Période d'option 3 Du 1 ^{er} avril 2023 au 31 mars 2024	Période d'option 4 Du 1 ^{er} avril 2024 au 31 mars 2025
Frais d'abonnement au service de type A	____ x _____ \$	_____ \$ x 12	_____ \$ x 12	_____ \$ x 12	_____ \$ x 12	_____ \$ x 12	_____ \$ x 12
Frais d'abonnement au service de type B	____ x _____ \$	_____ \$ x 12	_____ \$ x 12	_____ \$ x 12	_____ \$ x 12	_____ \$ x 12	_____ \$ x 12
Frais d'abonnement au service de type X	____ x _____ \$	_____ \$ x 12	_____ \$ x 12	_____ \$ x 12	_____ \$ x 12	_____ \$ x 12	_____ \$ x 12



Frais d'abonnement au service de type X	____ x ____ \$	____ \$ x 12	____ \$ x 12	____ \$ x 12	____ \$ x 12	____ \$ x 12	____ \$ x 12
Frais d'abonnement au service de type X	____ x ____ \$	____ \$ x 12	____ \$ x 12	____ \$ x 12	____ \$ x 12	____ \$ x 12	____ \$ x 12
Coût total des frais de services mensuels	____ \$	____ \$	____ \$	____ \$	____ \$	____ \$	____ \$

- c) Licences optionnelles supplémentaires – Le soumissionnaire peut présenter la tarification liée aux licences optionnelles supplémentaires qui dépassent les 500 licences fournies dans le prix mensuel de la solution. Si des licences optionnelles supplémentaires sont proposées, le soumissionnaire doit présenter une tarification pour toute la durée du contrat, y compris pour toutes les périodes optionnelles irrévocables définies à la section 7.7 de la demande de propositions.

Voici un exemple de tableau à utiliser comme gabarit par le soumissionnaire pour présenter sa tarification.

Tarification optionnelle pour les licences supplémentaires		Période initiale du contrat			Périodes optionnelles			
Option	Nombre de licences optionnelles supplémentaires	Période antérieure au 1 ^{er} avril 2019	Du 1 ^{er} avril 2019 au 31 mars 2020	Du 1 ^{er} avril 2020 au 31 mars 2021	Période d'option 1 Du 1 ^{er} avril 2021 au 31 mars 2022	Période d'option 2 Du 1 ^{er} avril 2022 au 31 mars 2023	Période d'option 3 Du 1 ^{er} avril 2023 au 31 mars 2024	Période d'option 4 Du 1 ^{er} avril 2024 au 31 mars 2025
Option C1	____ à ____							
Option C2	____ à ____							
Option C3	____ à ____							
Option C4	____ à ____							

- d) Fonctionnalités optionnelles ou supplémentaires – Le soumissionnaire peut proposer une tarification pour des fonctionnalités optionnelles qui dépassent les exigences obligatoires établies dans l'annexe A. Pour chaque fonctionnalité optionnelle proposée, le soumissionnaire doit présenter les frais qui s'ajouteront aux frais uniques de mise en œuvre pour toute la durée du contrat, y compris pour toutes les périodes optionnelles irrévocables définies à la section 7.7 de la demande de propositions.



Option	Exigence cotée applicable	Description de la fonctionnalité optionnelle	Prix forfaitaire définitif proposé
Option D1	R1	La solution permet aux utilisateurs de créer et de gérer des mots-clés ou des descripteurs dans le système.	_____ \$
Option D2	R2	La solution permet d'effectuer des recherches dans les entrées du calendrier.	_____ \$
Option D3	R3	La solution permet de filtrer les entrées du calendrier.	_____ \$
Option D4	R4	La solution permet aux utilisateurs de saisir les renseignements suivants dans le profil d'un intervenant : URL du site Web, nom d'utilisateur de Twitter et de Facebook, champs d'intérêt, registre de rétroaction ou de commentaires de l'intervenant.	_____ \$
Option D5	R5	La solution prend en charge plus de 50 utilisateurs à la fois.	_____ \$
Option D6	R6	La solution est configurée de façon à permettre aux utilisateurs de créer des mots de passe personnalisés.	_____ \$
Option D7	R7	La solution permet d'envoyer des courriels en lot à un taux supérieur à 50 000 à l'heure.	_____ \$



CALCUL DE LA NOTE DE L'ÉVALUATION FINANCIÈRE DE LA SOUMISSION

La note de l'évaluation financière compte pour 70 % (70 points) de la note globale de chaque soumissionnaire utilisée pour déterminer le soumissionnaire le mieux classé. Le Canada calculera comme suit la note de l'évaluation financière de chaque soumissionnaire :

1. Le Canada déterminera pour chaque soumissionnaire le coût global des frais de services mensuels en additionnant le coût total des frais de services mensuels pour la période initiale du contrat et celui pour les périodes optionnelles.
2. Une fois calculé le coût global des frais de services mensuels de tous les soumissionnaires, le Canada classera ces derniers du coût le plus faible au coût le plus élevé et déterminera quel soumissionnaire propose le plus bas.
3. Le soumissionnaire proposant le coût global des frais de services mensuels le plus bas recevra 70 points pour cette catégorie. Les autres soumissionnaires recevront des points calculés au prorata basés sur la formule suivante :

$$\text{Note d'évaluation financière} = \left\{ \frac{\text{Coût global des frais de services mensuels le plus bas}}{\text{Coût global des frais de services mensuels}} \right\} \times 70$$

Prière de consulter l'exemple qui suit, il montre comment le Canada calculera la note de l'évaluation financière de chaque soumissionnaire.

Soumissionnaire	Coût global des frais de services mensuels proposés par le soumissionnaire	Classement du coût global des frais de services mensuels proposés par le soumissionnaire	Calcul de la note de l'évaluation financière du soumissionnaire	Note d'évaluation accordée au soumissionnaire
A	10 000 \$	2	$\left(\frac{8\,000 \$}{10\,000 \$} \right) \times 70$	56
B	8 000 \$	1	$\left(\frac{8\,000 \$}{8\,000 \$} \right) \times 70$	70
C	20 000 \$	5	$\left(\frac{8\,000 \$}{20\,000 \$} \right) \times 70$	28
D	15 000 \$	4	$\left(\frac{8\,000 \$}{15\,000 \$} \right) \times 70$	37,3333
E	12 000 \$	3	$\left(\frac{8\,000 \$}{12\,000 \$} \right) \times 70$	46,6667