



RETURN BIDS TO:

RETOURNER LES SOUMISSIONS À:

**Bid Receiving - PWGSC / Réception des soumissions -
TPSGC**

**11 Laurier/11, rue Laurier
Place du Portage, Phase III
Core 0B2 / Noyau 0B2
Gatineau, Québec K1A 0S5
Bid Fax: (819) 997-9776**

Revision to a Request for a Standing Offer

Révision à une demande d'offre à commandes

Departmental Individual Standing Offer (DISO)

Offre à commandes individuelle du département(OCID)

The referenced document is hereby revised; unless otherwise indicated, all other terms and conditions of the Offer remain the same.

Ce document est par la présente révisé; sauf indication contraire, les modalités de l'offre demeurent les mêmes.

Comments - Commentaires

Vendor/Firm Name and Address

**Raison sociale et adresse du
fournisseur/de l'entrepreneur**

Issuing Office - Bureau de distribution

Parliamentary Precinct Division/Acquisitions de la
Cité parlementaire
222 Queen Street / 222, rue Queen
Ottawa
Ontario
K1A 0S5

| | |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------|
| Title - Sujet Tables Autostables | |
| Solicitation No. - N° de l'invitation EP803-183135/D | Date 2018-06-20 |
| Client Reference No. - N° de référence du client EP803-183135 | Amendment No. - N° modif. 001 |
| File No. - N° de dossier 019pps.EP803-183135 | CCC No./N° CCC - FMS No./N° VME |
| GETS Reference No. - N° de référence de SEAG PW-\$PPS-019-26861 | |
| Date of Original Request for Standing Offer Date de la demande de l'offre à commandes originale | |
| 2018-06-08 | |
| Solicitation Closes - L'invitation prend fin at - à 02:00 PM on - le 2018-07-20 | |
| Time Zone Fuseau horaire Eastern Daylight Saving Time EDT | |
| Address Enquiries to: - Adresser toutes questions à: Ian Arboelda | Buyer Id - Id de l'acheteur 019pps |
| Telephone No. - N° de téléphone (613) 990-7280 () | FAX No. - N° de FAX () - |
| Delivery Required - Livraison exigée | |
| Destination - of Goods, Services, and Construction: Destination - des biens, services et construction: Voir Annexe A. | |
| Security - Sécurité This revision does not change the security requirements of the Offer. Cette révision ne change pas les besoins en matière de sécurité de la présente offre. | |

Instructions: See Herein

Instructions: Voir aux présentes

| | | |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------|--------------------------|
| Acknowledgement copy required | Yes - Oui | No - Non |
| Accusé de réception requis | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| The Offeror hereby acknowledges this revision to its Offer. Le proposant constate, par la présente, cette révision à son offre. | | |
| Signature | Date | |
| Name and title of person authorized to sign on behalf of offeror. (type or print) Nom et titre de la personne autorisée à signer au nom du proposant. (taper ou écrire en caractères d'imprimerie) | | |
| For the Minister - Pour le Ministre | | |

LA PRÉSENTE MODIFICATION VISE À MODIFIER LA DEMANDE D'OFFRE À COMMANDES (DOC), NOTAMMENT LA PIÈCE JOINTE 4 DE LA PARTIE 4. LES RÉVISIONS SONT LES SUIVANTES :

1. À la partie 1 – Renseignements généraux, 1.6 Conférence des offrants, SUPPRIMER intégralement et REMPLACER par ce qui suit :

« 1.6 Conférence des offrants

Une conférence des offrants aura lieu au 222, rue Queen, Ottawa (Ontario), le jeudi 28 juin 2018. La conférence commencera à 1500 h, heure avancée de l'Est (HAE), dans la salle 500 (5^e étage). Dans le cadre de la conférence, on examinera la portée du besoin précisé dans la demande d'offres à commandes et on répondra aux questions. On recommande aux offrants qui ont l'intention de déposer une soumission d'assister à la conférence ou d'y déléguer un représentant.

Les soumissionnaires sont priés de communiquer avec le responsable de l'offre à commandes d'ici la conférence pour confirmer leur présence. Les offrants doivent fournir par écrit à l'autorité de l'offre à commandes le nom de la ou des personnes qui assisteront à la conférence ainsi que la liste des points qu'ils souhaitent aborder, au plus tard à 14 h, HAE, le 25 juin 2018. Chaque offrant pourra présenter un maximum de deux représentants. Les représentants qui n'ont pas confirmé leur présence ne seront pas autorisés à assister à la conférence.

Toutes les précisions ou les modifications apportées à la DOC découlant de la conférence des offrants seront incorporées par une modification de la DOC. Les offrants qui ne participeront pas à la conférence pourront tout de même présenter une soumission. »

2. Dans la partie 4 – Procédures d'évaluation et méthode de sélection, section 4.1.1.1, Critères techniques obligatoires (CFO), CTO 5, SUPPRIMER intégralement et REMPLACER par ce qui suit,

| | | | |
|------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--|--|
| « CTO 5 | <p>L'offrant doit être en mesure de fournir la liste de produits offerts pendant toute la durée de l'offre à commandes. De plus, l'offrant doit être en mesure de fournir la ligne entière des produits du ou des produits offerts pendant toute la durée de l'offre à commande. Le rabais sur le PDSF doit être le même que celui dans la liste de produit offerts.</p> <p>L'offrant ne doit ajouter aucun autre produit à la pièce jointe 1 de la partie 4 – Feuille de présentation financière et à la pièce jointe 2 de la partie 4 – Liste des produits offerts. Une liste de l'ensemble de la gamme de produits, y compris les autres configurations et variantes du (des) produit (s) offert (s), doit être fournie lors de l'émission d'une offre à commandes. Pour l'objet de l'évaluation, les autres configurations et variations du (des) produit (s) offert (s) ne feront pas partie de l'évaluation financière.</p> <p>Note : La ligne de produits entière fait référence aux Produits offerts et les autres configurations et variantes du (des) produit (s) offert (s). »</p> | | |
|------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--|--|

3. À la partie 4 – Procédures d'évaluation et méthode de sélection, 4.2 Méthode de sélection, article 4.2.3, SUPPRIMER intégralement et REMPLACER par ce qui suit :

« 4.2.3 Toutes les offres recevables seront classées en fonction de leur note combinée entre la note du rabais PDSF de l'article (15 %), la note du panier de produits (40 %), la note de livraison (15 %), la note d'installation (15 %), la note des services de reconfiguration (5 %), la note des services d'inventaire (5 %) et la note des services d'entreposage (5 %), article par article (pour chaque produit énuméré dans la pièce jointe 1 de la partie 4). »

4. À la partie 4 – Procédures d'évaluation et méthode de sélection, 4.2 Méthode de sélection, article 4.2.5, SUPPRIMER intégralement et REMPLACER par ce qui suit :

« 4.2.5 Les formules et les calculs suivants seront utilisés pour déterminer la méthode de sélection.

- 4.2.5.1 Le rabais en pourcentage du PDSF de l'article de l'offrant sera calculé à l'aide de la formule suivante :

$$\frac{\text{Rabais PDSF de l'offrant}}{\text{Rabais PDSF le plus élevé}} \times 100 \times 15 \% = \text{Note du rabais PDSF de l'offrant}$$

- 4.2.5.2 S'il y a des sous-articles, dont 1 est composé de plusieurs sous-articles (p. ex. 1a, 1b, etc.), la moyenne de tous les rabais PDSF des sous-articles sera prise et utilisée comme le rabais en pourcentage lié au PDSF de l'article de l'offrant (selon 4.2.5.1 ci-dessus). La formule ci-dessous sera utilisée dans le calcul :

$$\frac{\text{Somme des rabais PDSF de tous les sous-articles}}{\text{Nombre total de sous-articles}} = \text{Rabais PDSF de l'offrant (avec sous-articles)}$$

- 4.2.5.3 Les notes de livraison et d'installation seront basées sur le pourcentage des frais de livraison et d'installation, au prorata des autres offres, pour fournir la cotation pondérée appliquée à la note financière totale. Les honoraires individuels en pourcentage de livraison et d'installation pour les heures normales de travail seront utilisés à des fins d'évaluation.

- 4.2.5.4 La note de livraison sera calculée en utilisant la formule ci-dessous :

$$\frac{\text{Honoraires de livraison en pourcentage les plus élevés} - \text{Honoraires de livraison en pourcentage l'offrant}}{\text{Honoraires de livraison en pourcentage les plus élevés}} \times 100 \times 15 \% = \text{Note de livraison}$$

- 4.2.5.5 La note d'installation sera calculée en utilisant la formule ci-dessous :

$$\frac{\text{Honoraires d'installation en pourcentage les plus élevés} - \text{Honoraires d'installation en pourcentage de l'offrant}}{\text{Honoraires d'installation en pourcentage les plus élevés}} \times 100 \times 15 \% = \text{Note d'installation}$$

- 4.2.5.6 Les notes des services liés aux produits (services de reconfiguration, services d'inventaire et services d'entreposage) seront basées sur les tarifs fixes tout compris fournis dans la pièce jointe 1 de la partie 4, Feuille de présentation financière. Les tarifs utilisés dans le cadre de l'évaluation ont été calculés de la façon suivante : les tarifs des services de reconfiguration et d'inventaire ainsi que les tarifs d'évaluation ont été basés sur les heures normales de travail rémunérées au tarif horaire fixe tout compris avec niveau d'effort d'une heure et les tarifs des services d'entreposage seront basés

sur le tarif hebdomadaire et le tarif mensuel par mètre cube avec niveau d'effort de un. Les prix totaux pour chaque service associé aux produits seront calculés en fonction du tableau 6 de la pièce jointe 1 de la partie 4. Les notes des services associés aux produits seront calculées à l'aide des formules suivantes.

4.2.5.6.1 Pour la note des services de reconfiguration,

$\frac{\text{Prix total le plus bas des services de reconfiguration}}{\text{Prix total le plus bas des services de reconfiguration de l'offrant}} \times 100 \times 5\% = \text{Note des services de reconfiguration}$

4.2.5.6.2 Pour la note des services d'inventaire,

$\frac{\text{Prix total le plus bas des services d'inventaire}}{\text{Prix total le plus bas des services d'inventaire de l'offrant}} \times 100 \times 5\% = \text{Note des services d'inventaire}$

4.2.5.6.3 Pour la note des services d'entreposage,

$\frac{\text{Prix total le plus bas des services d'entreposage}}{\text{Prix total le plus bas des services de reconfiguration de l'offrant}} \times 100 \times 5\% = \text{Note des services d'entreposage}$

4.2.5.7 Le tableau 7 en pièce jointe 1 de la partie 4 : Feuille de présentation financière sera utilisé pour déterminer la note du prix pour le panier de produits aux fins d'évaluation, ce qui comprend le type et la quantité de biens. Le prix des produits doit refléter les rabais PDSF. Chaque produit offert sera évalué séparément. Dans la plupart des cas, le panier de produits sera composé de 1 article et le prix total du panier de produits sera le prix de l'article. Toutefois, il existe des produits avec plusieurs sous-articles. Le prix total du panier de produits pour ceux-ci sera le total de tous les prix de tous les sous-articles.

La note du prix du panier de produits sera calculée en utilisant la formule ci-dessous :

$\frac{\text{Prix total le plus bas du panier de produits}}{\text{Prix total du panier de produits de l'offrant}} \times 100 \times 40\% = \text{Note pour le prix du panier de produits (pour la note financière totale de l'offrant)}$

4.2.5.8 La somme de la note du rabais du PDSF, de la note de livraison, de la note d'installation, des notes liées au produit (note des services de reconfiguration + note des services d'inventaire + note des services d'entreposage) et de la note du panier de produits par article, par volet, déterminera la note financière totale de l'offrant. Les deux offres recevables les mieux classées avec la note financière totale la plus élevée par article, par volet, seront recommandées pour l'émission de l'offre à commandes. La formule suivante sera utilisée pour calculer la note financière totale de l'offrant :

Note du rabais en pourcentage du PDSF de l'article
+
Note pour les services de livraison
+
Note pour les services d'installation
+
Notes pour les services associés aux produits
+
Note pour le prix du panier de produits

= Note financière totale »

5. À la partie 4 – Procédures d'évaluation et méthode de sélection, 4.2 Méthode de sélection, article 4.2.9, SUPPRIMER intégralement et REMPLACER par ce qui suit :

« 4.2.9 Voici des scénarios possibles et des exemples de la base du processus de sélection, y compris les calculs pour les rabais moyens PDSF, pour le rabais PDSF global, pour le rabais PDSF, la note de livraison, la note pour l'installation, les notes liées aux prix des produits et la note du panier de produits, qui permettra de déterminer la note financière totale de l'offrant.

Scénario 1 : Deux offrants Général ou moins, et/ou deux offrants SAEA ou moins

Toutes les offres doivent répondre à tous les critères d'évaluation techniques et financiers obligatoires pour être recevables. S'il y a deux offrants recevables ou moins par article, par volet, les offrants recevables seront recommandés pour l'émission d'une offre à commandes.

Scénario 2 : Trois ou plusieurs offrants Général, et/ou trois offrants SAEA ou plus

Toutes les offres doivent répondre à tous les critères d'évaluation techniques et financiers obligatoires pour être recevables. Les offres recevables pour chaque article pour chaque volet seront classées en fonction de leur note financière totale.

Les exemples suivants démontreront la façon dont les rabais moyens PDSF, les rabais PDSF globaux, la note du rabais PDSF, la note de livraison, la note pour l'installation, la note liée au prix des produits et la note du panier de produits sont calculés pour chaque produit offert pour déterminer la note financière totale de l'offrant.

Tableau 1a : Rabais PDSF pour les produits offerts

| Produit | Offrant | Nombre total d'articles (composants du produit) | Volet | Rabais PDSF des produits offerts | Calcul | Rabais PDSF moyen pour les produits offerts |
|--------------------------------------|---------|-------------------------------------------------|---------|----------------------------------|--------------------------------------|---------------------------------------------|
| Crédence à quatre portes | A | 1 | Général | 70 % | $\frac{(70)}{1}$ | 70 % |
| Crédence à quatre portes | ABC | 1 | Général | 75 % | $\frac{(75)}{1}$ | 75 % |
| Crédence à quatre portes | WXY | 1 | Général | 80 % | $\frac{(75)}{1}$ | 75 % |
| Table moyenne pour salles de réunion | B | 2 | Général | 65 %, 68 % | $\frac{(65 + 68)}{2}$ | 66,50 % |
| Table moyenne pour salles de réunion | MNM | 2 | Général | 60 %, 70 % | $\frac{(60 + 70)}{2}$ | 65 % |
| Table moyenne pour salles de réunion | C | 2 | Général | 70 %, 70 % | $\frac{(70 + 70)}{2}$ | 70 % |
| Table de formation | PST | 1 | Général | 80 % | $\frac{(80)}{1}$ | 80 % |
| Crédence murale à deux portes | ISC1 | 5 | SAEA | 80 %, 75 %, 75 %, 70 %, 70 % | $\frac{(80 + 75 + 75 + 70 + 70)}{5}$ | 74 % |
| Crédence murale à deux portes | AAA | 5 | SAEA | 70 %, 70 %, 75 %, 80 %, 70 % | $\frac{(70 + 70 + 75 + 80 + 70)}{5}$ | 73 % |

| | | | | | | |
|-------------------------------|---|---|------|------------------------------|------------------------------|------|
| Crédence murale à deux portes | D | 5 | SAEA | 75 %, 75 %, 75 %, 75 %, 75 % | (75 + 75 + 75 + 75 + 75) / 5 | 75 % |
|-------------------------------|---|---|------|------------------------------|------------------------------|------|

Remarque : Le nombre total d'articles (composants de produit) sera fondé sur le nombre d'articles, y compris les sous-articles, comme il est indiqué dans la feuille de présentation financière (pièce jointe 1 de la partie 4).

Tableau 1b : Note du rabais PDSF

| Produit | Offrant | Volet | Calcul | Note du rabais PDSF (A) |
|--------------------------------------|---------|---------|-----------------------------------------|-------------------------|
| Crédence à quatre portes | A | Général | $[(70 / 75) \times 100] \times 15\%$ | 13.99 points |
| Crédence à quatre portes | ABC | Général | $[(75 / 75) \times 100] \times 15\%$ | 15.00 points |
| Crédence à quatre portes | WXY | Général | $[(75 / 75) \times 100] \times 15\%$ | 15.00 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | B | Général | $[(66.50 / 70) \times 100] \times 15\%$ | 14.25 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | MNM | Général | $[(65 / 70) \times 100] \times 15\%$ | 13.93 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | C | Général | $[(70 / 70) \times 100] \times 15\%$ | 15.00 points |
| Table de formation | PST | Général | $[(80 / 80) \times 100] \times 15\%$ | 15.00 points |
| Crédence murale à deux portes | ISC1 | SAEA | $[(74 / 75) \times 100] \times 15\%$ | 14.80 points |
| Crédence murale à deux portes | AAA | SAEA | $[(73 / 75) \times 100] \times 15\%$ | 14.60 points |
| Crédence murale à deux portes | D | SAEA | $[(75 / 75) \times 100] \times 15\%$ | 15.00 points |

Tableau 2 : Panier de produits, livraison et installation basés sur la fiche de présentation financière de l'offrant

| Produit | Offrant | Volet | Prix total du panier de produits | Honoraires en pourcentage de livraison | Honoraires en pourcentage de l'installation |
|--------------------------------------|---------|---------|----------------------------------|----------------------------------------|---------------------------------------------|
| Crédence à quatre portes | A | Général | 700 \$ | 3 % | 4 % |
| Crédence à quatre portes | ABC | Général | 750 \$ | 1 % | 2 % |
| Crédence à quatre portes | WXY | Général | 730 \$ | 5 % | 3 % |
| Table moyenne pour salles de réunion | B | Général | 850 \$ | 5 % | 6 % |
| Table moyenne pour salles de réunion | MNM | Général | 700 \$ | 7 % | 4 % |
| Table moyenne pour salles de réunion | C | Général | 1,000 \$ | 2 % | 2,5 % |
| Table de formation | PST | Général | 690 \$ | 4 % | 7 % |
| Crédence murale à deux portes | ISC1 | SAEA | 900 \$ | 0 % | 5 % |
| Crédence murale à deux portes | AAA | SAEA | 850 \$ | 3 % | 0 % |
| Crédence murale à deux portes | D | SAEA | 850 \$ | 2 % | 1 % |

Remarque : Les frais de livraison correspondront à la moyenne des 2 frais de livraison indiqués dans la feuille de présentation financière de l'offrant.

Tableau 3 – Note de livraison

| Produit | Offrant | Volet | Calcul | Note de livraison (B) |
|--------------------------------------|---------|---------|---------------------------------------|-----------------------|
| Crédence à quatre portes | A | Général | $[(5-3) / 5] \times 100] \times 15\%$ | 6.00 points |
| Crédence à quatre portes | ABC | Général | $[(5-1) / 5] \times 100] \times 15\%$ | 12.00 points |
| Crédence à quatre portes | WXY | Général | $[(5-5) / 5] \times 100] \times 15\%$ | 0 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | B | Général | $[(7-5) / 7] \times 100] \times 15\%$ | 4.29 points |

| | | | | |
|--------------------------------------|----------|---------|---------------------------------------|--------------|
| Table moyenne pour salles de réunion | MN M | Général | $[(7-7) / 7] \times 100] \times 15\%$ | 0 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | C | Général | $[(7-2) / 7] \times 100] \times 15\%$ | 10.71 points |
| Table de formation | PS T | Général | $[(4-4) / 4] \times 100] \times 15\%$ | 0 points |
| Crédence murale à deux portes | ISC 1 | SAEA | $[(3-0) / 3] \times 100] \times 15\%$ | 15.00 points |
| Crédence murale à deux portes | AA A | SAEA | $[(3-3) / 3] \times 100] \times 15\%$ | 0 points |
| Crédence murale à deux portes | D | SAEA | $[(3-2) / 3] \times 100] \times 15\%$ | 4.99 points |

Tableau 4 : Note d'installation

| Produit | Offrant | Volet | Calcul | Note d'installation (C) |
|--------------------------------------|---------|---------|-----------------------------------------|-------------------------|
| Crédence à quatre portes | A | Général | $[(4-4) / 4] \times 100] \times 15\%$ | 0 points |
| Crédence à quatre portes | ABC | Général | $[(4-2) / 4] \times 100] \times 15\%$ | 7.50 points |
| Crédence à quatre portes | WXY | Général | $[(4-3) / 4] \times 100] \times 15\%$ | 3.75 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | B | Général | $[(6-6) / 6] \times 100] \times 15\%$ | 0 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | MNM | Général | $[(6-4) / 6] \times 100] \times 15\%$ | 4.99 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | C | Général | $[(6-2.5) / 6] \times 100] \times 15\%$ | 8.75 points |
| Table de formation | PST | Général | $[(7-7) / 7] \times 100] \times 15\%$ | 0 points |
| Crédence murale à deux portes | ISC1 | SAEA | $[(5-5) / 5] \times 100] \times 15\%$ | 0 points |
| Crédence murale à deux portes | AAA | SAEA | $[(5-0) / 5] \times 100] \times 15\%$ | 15.00 points |
| Crédence murale à deux portes | D | SAEA | $[(5-1) / 5] \times 100] \times 15\%$ | 12.00 points |

Tableau 5a : Note des services de reconfiguration

| Produit | Offrant | Volet | Calcul | Note des services de reconfiguration (D) |
|--------------------------------------|---------|---------|------------------------------------------------|------------------------------------------|
| Crédence à quatre portes | A | Général | $[(\$85.00 / \$150.00) \times 100] \times 5\%$ | 2.83 points |
| Crédence à quatre portes | ABC | Général | $[(\$85.00 / \$85.00) \times 100] \times 5\%$ | 5.00 points |
| Crédence à quatre portes | WXY | Général | $[(\$85.00 / \$90.00) \times 100] \times 5\%$ | 4.72 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | B | Général | $[(\$80.00 / \$100.00) \times 100] \times 5\%$ | 4.00 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | MNM | Général | $[(\$80.00 / \$80.00) \times 100] \times 5\%$ | 5.00 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | C | Général | $[(\$80.00 / \$80.00) \times 100] \times 5\%$ | 5.00 points |
| Table de formation | PST | Général | $[(\$65.00 / \$65.00) \times 100] \times 5\%$ | 5.00 points |
| Crédence murale à deux portes | ISC1 | SAEA | $[(\$65.00 / \$65.00) \times 100] \times 5\%$ | 5.00 points |

| | | | | |
|-------------------------------|-----|------|------------------------------------------------|-------------|
| Crédence murale à deux portes | AAA | SAEA | $[(\$65.00 / \$100.00) \times 100] \times 5\%$ | 3.25 points |
| Crédence murale à deux portes | D | SAEA | $[(\$65.00 / \$150.00) \times 100] \times 5\%$ | 2.17 points |

Tableau 5b : Note des services d'inventaire

| Produit | Offrant | Volet | Calcul | Note des services d'inventaire (E) |
|--------------------------------------|---------|---------|-----------------------------------------------|------------------------------------|
| Crédence à quatre portes | A | Général | $[(\$15.00 / \$20.00) \times 100] \times 5\%$ | 3.75 points |
| Crédence à quatre portes | ABC | Général | $[(\$15.00 / \$25.00) \times 100] \times 5\%$ | 3.00 points |
| Crédence à quatre portes | WXY | Général | $[(\$15.00 / \$15.00) \times 100] \times 5\%$ | 5.00 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | B | Général | $[(\$19.00 / \$19.00) \times 100] \times 5\%$ | 5.00 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | MNM | Général | $[(\$19.00 / \$20.00) \times 100] \times 5\%$ | 4.75 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | C | Général | $[(\$19.00 / \$20.00) \times 100] \times 5\%$ | 4.75 points |
| Table de formation | PST | Général | $[(\$15.00 / \$15.00) \times 100] \times 5\%$ | 5.00 points |
| Crédence murale à deux portes | ISC1 | SAEA | $[(\$15.00 / \$20.00) \times 100] \times 5\%$ | 3.75 points |
| Crédence murale à deux portes | AAA | SAEA | $[(\$15.00 / \$15.00) \times 100] \times 5\%$ | 5.00 points |
| Crédence murale à deux portes | D | SAEA | $[(\$15.00 / \$20.00) \times 100] \times 5\%$ | 3.75 points |

Tableau 5C – Note des services d'entreposage

| Produit | Offrant | Volet | Calcul | Note des services d'entreposage (F) |
|--------------------------------------|---------|---------|-----------------------------------------------|-------------------------------------|
| Crédence à quatre portes | A | Général | $[(\$45.00 / \$50.00) \times 100] \times 5\%$ | 4.50 points |
| Crédence à quatre portes | ABC | Général | $[(\$45.00 / \$60.00) \times 100] \times 5\%$ | 3.75 points |
| Crédence à quatre portes | WXY | Général | $[(\$45.00 / \$45.00) \times 100] \times 5\%$ | 5.00 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | B | Général | $[(\$35.00 / \$50.00) \times 100] \times 5\%$ | 3.50 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | MNM | Général | $[(\$35.00 / \$40.00) \times 100] \times 5\%$ | 4.38 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | C | Général | $[(\$35.00 / \$35.00) \times 100] \times 5\%$ | 5.00 points |
| Table de formation | PST | Général | $[(\$30.00 / \$30.00) \times 100] \times 5\%$ | 5.00 points |
| Crédence murale à deux portes | ISC1 | SAEA | $[(\$25.00 / \$50.00) \times 100] \times 5\%$ | 2.50 points |
| Crédence murale à deux portes | AAA | SAEA | $[(\$25.00 / \$25.00) \times 100] \times 5\%$ | 5.00 points |
| Crédence murale à deux portes | D | SAEA | $[(\$25.00 / \$30.00) \times 100] \times 5\%$ | 4.17 points |

Tableau 6 : Note pour le prix du panier de produits

| Produit | Offrant | Volet | Calcul | Note du prix du panier de produits (G) |
|--------------------------------------|---------|---------|----------------------------------------------------|----------------------------------------|
| Crédence à quatre portes | A | Général | $[(\$700.00 / \$700.00) \times 100] \times 40\%$ | 40.00 points |
| Crédence à quatre portes | ABC | Général | $[(\$700.00 / \$750.00) \times 100] \times 40\%$ | 37.33 points |
| Crédence à quatre portes | WXY | Général | $[(\$700.00 / \$730.00) \times 100] \times 40\%$ | 38.36 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | B | Général | $[(\$700.00 / \$850.00) \times 100] \times 40\%$ | 32.94 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | MNM | Général | $[(\$700.00 / \$700.00) \times 100] \times 40\%$ | 40.00 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | C | Général | $[(\$700.00 / \$1,000.00) \times 100] \times 40\%$ | 28.00 points |

| | | | | |
|-------------------------------|------|---------|--------------------------------------------------|--------------|
| Table de formation | PST | Général | $[(\$690.00 / \$690.00) \times 100] \times 40\%$ | 40.00 points |
| Crédence murale à deux portes | ISC1 | SAEA | $[(\$850.00 / \$900.00) \times 100] \times 40\%$ | 37.78 points |
| Crédence murale à deux portes | AAA | SAEA | $[(\$850.00 / \$850.00) \times 100] \times 40\%$ | 40.00 points |
| Crédence murale à deux portes | D | SAEA | $[(\$850.00 / \$850.00) \times 100] \times 40\%$ | 40.00 points |

Tableau 7 – Note financière totale

| Produit | Offrant | Volet | La note du rabais PDSF + la note de livraison + la note d'installation + la note des services de reconfiguration + les notes des services d'inventaire + la note des services d'entreposage + la note du prix du panier de produits | Note financière totale (A+B+C+D+E+F+G) |
|--------------------------------------|---------|---------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------|
| Crédence à quatre portes | A | Général | 13.99 + 6.00 + 0 + 2.83 + 3.75 + 4.50 + 40 | 71,07 points |
| Crédence à quatre portes | ABC | Général | 15.00 + 12.00 + 7.50 + 5.00 + 3.00 + 3.75 + 37.33 | 83,58 points* |
| Crédence à quatre portes | WXY | Général | 15.00 + 0 + 3.75 + 4.72 + 5.00 + 5.00 + 38.36 | 71,83 points* |
| Table moyenne pour salles de réunion | B | Général | 14.25 + 4.29 + 0 + 4.00 + 5.00 + 3.50 + 32.94 | 63,98 points |
| Table moyenne pour salles de réunion | MNM | Général | 13.93 + 0 + 4.99 + 5.00 + 4.75 + 4.38 + 40.00 | 73,05 points* |
| Table moyenne pour salles de réunion | C | Général | 15.00 + 10.71 + 8.75 + 5.00 + 4.75 + 5.00 + 28.00 | 77,21 points* |
| Table de formation | PST | Général | 15.00 + 0 + 0 + 5.00 + 5.00 + 5.00 + 40.00 | 70,00 points* |
| Crédence murale à deux portes | ISC1 | SAEA | 14.80 + 15.00 + 0 + 5.00 + 3.75 + 2.50 + 37.78 | 78,83 points |
| Crédence murale à deux portes | AAA | SAEA | 14.60 + 0 + 15.00 + 3.25 + 5.00 + 5.00 + 40.00 | 82,85 points* |
| Crédence murale à deux portes | D | SAEA | 15.00 + 4.99 + 12.00 + 2.17 + 3.75 + 4.17 + 40.00 | 82,08 points* |

*meilleures notes

Les deux meilleures offres recevables par article ayant la note financière totale la plus élevée pour chaque volet seront recommandées pour l'émission d'une convention d'offre à commandes. Dans le scénario ci-dessus, le tableau suivant indique les offrants qui seront recommandés pour l'émission d'une offre à commandes :

Tableau 8 : Offrants qui seront recommandés pour l'offre à commandes

| Article | Offrant | Volet |
|--------------------------------------|------------|---------|
| Crédence à quatre portes | ABC et WXY | Général |
| Table moyenne pour salles de réunion | MNM et C | Général |
| Table de formation | PST | Général |
| Crédence murale à deux portes | AAA et D | SAEA » |

6. Dans la pièce jointe 3 de la partie 4 – Instructions sur la lettre d'autorisation par le fabricant, modèle 1 – Lettre d'autorisation du soumissionnaire par le fabricant

SUPPRIMEZ : « À l'étape de rédaction de la liste de produits, SPAC peut exiger que le soumissionnaire fournisse une liste de produits. Celle-ci doit être complète, car

Solicitation No. – N° de l'invitation
EP803-183135/D
Client Ref. No. – N° de réf. du client
EP803-183135

Amd. No. - N° de la modif.
001
File No. – N° du dossier
019pps.EP803-183135

Buyer ID - Id de l'acheteur
019pps
CCC No./N° CCC – FMS No./N° VME

elle sera partagée par tous les autres soumissionnaires qualifiés et utilisée dans la région de la capitale nationale. »

INSÉREZ : « À l'étape de rédaction de la liste de produits, SPAC peut exiger que le soumissionnaire fournisse une liste de produits. Celle-ci doit être complète. »

TOUTES LES AUTRES MODALITÉS DE LA PRÉSENTE DEMANDE D'OFFRE À COMMANDES DEMEURENT INCHANGÉES.