

NextGen HR and Pay Evaluation Grid for Gate #1 (*Show us*)

Category	Criteria	Evaluation	Proof Required
Business Architecture	1. The bidder must demonstrate they can provide a solution for current and future HR & Pay business capabilities. 1.1. The solution must cover the following business capabilities as per the GC HCM Business reference model: DA2, DA3, DA4, DA5, DA6. 1.2. The bidder must provide a list of planned product and solution improvements (product roadmap) for any solutions covering the capabilities in the GC HCM Business Reference Model	Pass/Fail	1. Videos demonstrating the “solution in action” that provides the DA2, 3, 4, 5 & 6 business capabilities. 2. A mapping of current and future solution capabilities against the GC HCM Business Reference Model.
	2. The bidder must own the intellectual property for the core HCM platform included in the proposed solution (excluding add-ons and extensions), in order to allow for the bidder to introduce and support product enhancements into the main commercial product to align with GC needs.	Pass/Fail	Attestation from bidder
	3. The platform owner must accept to be prime contractor for the implementation of the proposed solution, in partnership with the Government of Canada.	Pass/Fail	Attestation from bidder
	4. The bidder must demonstrate that the proposed solution is available in both of Canada’s official languages (French and English).	Pass/Fail	Videos demonstrating the “solution in action” with a French user interface providing the DA2, 3, 4, 5 & 6 business capabilities.
	5. The bidder must demonstrate that the proposed solution meets, or will be meeting within 2 years as of time of bidding, WCAG 2.0 AA requirements.	Pass/Fail	Either: <ul style="list-style-type: none"> Results of an accessibility assessment showing compliance for modules covering DA2, 3, 4, 5 & 6 business capabilities; or A plan to reach compliance within 2 years of the time of bidding
Information & Data Architecture	6. The bidder must have the ability for the GC to store and protect its information at rest, including data in backups or maintained for redundancy purposes within the geographic boundaries of Canada, in alignment with the GC’s Direction for Electronic Data Residency .	Pass/Fail	Attestation from bidder
Application Architecture	7. The bidder must demonstrate that the proposed solution includes a library of bi-directional Application Programming Interfaces (API) connections that are available to external systems 7.1. All internal and external APIs must protect information through secure authentication methods using open standards. (E.g. OAuth; SAML...) 7.2. The solution API library must be able to expose business functionality that allows external information consumption and information provisioning for at least the compensation (including pay) business capabilities.	Pass/Fail	Link to, or listing of, the API library and evidence of: <ul style="list-style-type: none"> Use of open authentication standards Coverage for Compensation (including pay) business capabilities

<p>Technology Architecture</p>	<p>8. The bidder must demonstrate that the proposed solution is offered through a Software as a Service (SaaS) model</p> <p>8.1. The solution must be offered through a SaaS model as defined by National Institute of Standards and Technology special publication 800-145.</p> <p>8.2. The solution must be offered through a SaaS model meeting the essential cloud characteristics as defined by NIST SP800-145 (https://csrc.nist.gov/publications/detail/sp/800-145/final) including:</p> <p>8.2.1. On-demand self-service</p> <p>8.2.2. Broad network access</p> <p>8.2.3. Resource pooling</p> <p>8.2.4. Rapid elasticity</p> <p>8.2.5. Measured Service</p>	<p>Pass/Fail</p>	<p>Technical documentation on the service, platform and standard contract clauses detailing roles and responsibilities, service level agreements of both parties</p>
	<p>9. The bidder must demonstrate that the proposed solution can scale to complete pay for various sizes of organizations by providing two references for each of the following:</p> <p>9.1. Small (1 – 99,999 employees) clients</p> <p>9.2. Medium (100,000 – 199,999 employees) clients</p> <p>9.3. Large (more than 200,000 employees) clients</p>	<p>Pass/Fail</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 2 client references and high-level project descriptions for Small (1 – 99,999 employees) clients • 2 client references and high-level project descriptions for Medium (100,000 – 199,999 employees) clients • 2 client references and high-level project descriptions for Large (more than 200,000 employees) clients
<p>Security and Privacy Architecture</p>	<p>10. The bidder must demonstrate that the proposed solution is designed and developed to ensure the security of their solution, including implementing information security policies, procedures, and security controls. Compliance must be demonstrated by providing one or more of the following industry certifications identified below, and validated through independent third party assessments:</p> <ul style="list-style-type: none"> - ISO/IEC 27001:2013 Information technology -- Security techniques -- Information security management systems -- Requirements; - ISO/IEC 27017:2015 Information technology -- Security techniques -- Code of practice for information security controls based on ISO/IEC 27002 for cloud services; and - AICPA Service Organization Control (SOC) 2 Type II for the trust principles of security, availability, processing integrity, and confidentiality. <ul style="list-style-type: none"> a. 7:2015 Information technology -- Security techniques -- Code of practice for information security controls based on ISO/IEC 27002 for cloud services; and 	<p>Pass/Fail</p>	<p>Third-party audited security certification and documentation for a recognized certification</p>

	b. AICPA Service Organization Control (SOC) 2 Type II for the trust principles of security, availability, processing integrity, and confidentiality.		
	11. The bidder must demonstrate that the proposed solution is designed and developed to ensure the protection of personal information with the ability to audit data use and retention.	Pass/Fail	Attestation of protocols and standards ensuring the safeguarding of personal information.
User Experience	12. The bidder must demonstrate that the proposed solution can be accessed across various form factors and contexts of use.	Pass/Fail	The bidder must provide 1 or more videos demonstrating the “solution in action” on a mobile device (mobile web browser or mobile application).
	13. The bidder must make accessible an environment in which a user can validate that the proposed solution meets the criteria defined in 1.1	Pass/Fail	The bidder must supply a url and login credentials.
Pricing	14. The bidder must provide the generic pricing and subscription model for the proposed solution.	Pass/Fail	The bidder must supply a generic pricing sheet and framework, including price per user per package (if applicable).
Socio Economic Development Benefits	15. The bidder must demonstrate if and how a partnership with the Government of Canada could provide socio economic benefits to Canadians, beyond improving the effectiveness and efficiency of the public service workforce.	Pass/Fail	A presentation and-or document describing the socio economic benefits to Canadians.

Draft - For Review

RH et Paye Prochaine Génération - Grille d'évaluation pour le point de contrôle #1 (*Démontrez-nous*)

Catégorie	Critères	Évaluation	Preuve exigée
Architecture des affaires	1. Le soumissionnaire doit démontrer qu'il peut offrir une solution pour les capacités d'affaires actuelles et futures de RH et de la paye. 1.1. La solution doit couvrir les capacités d'affaires suivantes selon le modèle de référence d'affaire: DA2, DA3, DA4, DA5, DA6. 1.2. Le soumissionnaire doit fournir une liste des améliorations prévues des produits et des solutions (feuille de route des produits) pour les solutions couvrant les capacités du modèle de référence des entreprises de RH	Réussite/Échec	1. Vidéos démontrant la « solution en action » qui fournit les capacités d'affaires DA2, 3, 4, 5 et 6. 2. Une cartographie des capacités actuelles et futures de la solution par rapport au modèle de référence d'affaire de RH du GC
	2. Le soumissionnaire doit détenir une propriété intellectuelle pour la plateforme de base de GCH incluse dans la solution proposée (à l'exclusion des additifs et des extensions), afin de permettre au soumissionnaire d'ajouter et de maintenir les améliorations de produits dans le principal produit commercial afin de s'harmoniser avec les besoins du GC.	Réussite/Échec	Attestation du soumissionnaire
	3. Le propriétaire de la plateforme doit accepter d'être l'entrepreneur principal de la mise en œuvre de la solution proposée, en partenariat avec le gouvernement du Canada.	Réussite/Échec	Attestation du soumissionnaire
	4. Le soumissionnaire doit démontrer que la solution proposée est offerte dans les deux langues officielles du Canada (français et anglais).	Réussite/Échec	Vidéos qui démontrent la « solution en action » avec une interface utilisateur française fournissant les capacités opérationnelles DA2, 3, 4, 5 et 6.
	5. Le soumissionnaire doit démontrer que la solution proposée satisfait, ou satisfera dans un délai de deux ans à partir du moment de la soumission, aux exigences des normes WCAG 2,0 AA.	Réussite/Échec	Ou bien : <ul style="list-style-type: none"> • Résultats d'une évaluation de l'accessibilité démontrant la conformité des modules couvrant les capacités opérationnelles de DA2, 3, 4, 5 et 6; ou • Un plan visant à assurer la conformité d'ici deux ans à partir du moment de la soumission
Architecture d'information et de données	6. Le soumissionnaire doit offrir la possibilité au GC de stocker et de protéger ses renseignements pendant qu'elles sont stockées, y compris les données dans les sauvegardes ou maintenues à des fins de redondance à l'intérieur du Canada, en conformité avec l' Orientation relative à la résidence des données électroniques du GC .	Réussite/Échec	Attestation du soumissionnaire
Architecture des applications	7. Le soumissionnaire doit démontrer que la solution proposée comprend une bibliothèque de connexions d'interfaces de programmation d'applications (API) bidirectionnelles accessibles aux systèmes externes. 7.1. Toutes les API internes et externes doivent protéger les renseignements par des méthodes d'authentification sécurisées à l'aide de normes ouvertes. (p.	Réussite/Échec	Lien vers, ou liste de, la bibliothèque API et preuve des éléments suivants : <ul style="list-style-type: none"> - Utilisation des normes d'authentification ouvertes - Couverture du module DA5 pour les capacités d'affaires de rémunération (incluant la paye)

	<p>ex. OAuth; SAML...)</p> <p>7.2. La bibliothèque API de la solution doit couvrir au moins le module DA5 concernant les capacités d'affaires reliées à la rémunération (incluant la paye).</p>		
Architecture de la technologie	<p>8. Le soumissionnaire doit démontrer que la solution proposée est offerte sous forme de logiciel en tant que service (SaaS)</p> <p>8.1. La solution doit être offerte au moyen d'un modèle SaaS comme le définit le National Institute of Standards and Technology special publication 800-145.</p> <p>8.2. La solution doit être offerte au moyen d'un modèle SaaS qui répond aux caractéristiques essentielles des solutions infonuagiques tel que défini par NIST SP800-145 (https://csrc.nist.gov/publications/detail/sp/800-145/final) telles que :</p> <p>8.2.1. Libre-service sur demande</p> <p>8.2.2. Accès à un vaste réseau</p> <p>8.2.3. Mise en commun des ressources</p> <p>8.2.4. Élasticité rapide</p> <p>8.2.5. Service mesuré</p>	Réussite/Échec	Documentation technique sur les clauses de service, de plateforme, contractuelles et type détaillant les rôles et responsabilités, les accords sur les niveaux de service des deux parties
	<p>9. Le soumissionnaire doit démontrer que la solution proposée peut augmenter pour procéder à la rémunération de différentes tailles d'organisations en fournissant deux références pour chacun des groupes suivants :</p> <p>9.1. Petits (1 à 99 999 employés) clients</p> <p>9.2. Moyens (100 000 à 199 999 employés) clients</p> <p>9.3. Grands (plus de 200 000 employés) clients</p>	Réussite/Échec	<ul style="list-style-type: none"> • Deux références-clients et description à haut niveau du projet pour les petits (1 à 99 999 employés) clients • Deux références-clients et description à haut niveau du projet pour les moyens (100 000 à 199 999 employés) clients • Deux références-clients et description à haut niveau du projet pour les grands (plus de 200 000 employés) clients

Architecture de sécurité et de protection de la vie privée	10. Le soumissionnaire doit démontrer que la solution proposée est conçue et élaborer pour garantir la sécurité de sa solution, qu'il s'agisse de la mise en œuvre des politiques, des procédures de sécurité de l'information, et des contrôles de sécurité. La conformité doit être démontrée en fournissant une ou plusieurs des accréditations suivantes de l'industrie indiquées ci-dessous et validées par des évaluations indépendantes par des tiers : <ul style="list-style-type: none"> - ISO/IEC 27001:2013 Technologies de l'information – Techniques de sécurité – Systèmes de management de la sécurité de l'information – Exigences; - ISO/IEC 27017:2015 Technologies de l'information -- Techniques de sécurité -- Code de pratique pour les contrôles de sécurité de l'information fondés sur l'ISO/IEC 27 002 pour les services du nuage; - Contrôle de l'organisme de service AICPA (COS) 2 Type II pour les principes de sécurité, de disponibilité, d'intégrité du traitement et de confidentialité régissant les fiducies. <ul style="list-style-type: none"> a. 7:2015 Technologies de l'information -- Techniques de sécurité -- Code de pratique pour les contrôles de sécurité de l'information fondés sur l'ISO/IEC 27002 pour les services du nuage; b. Contrôle de l'organisme de service AICPA (COS) 2 Type II pour les principes de sécurité, de disponibilité, d'intégrité du traitement et de confidentialité régissant les fiducies. 	Réussite/Échec	Certification et documentation de sécurité ayant fait l'objet de vérification par des tiers pour une certification reconnue
	11. Le soumissionnaire doit démontrer que la solution proposée est conçue et élaborée pour assurer la protection des renseignements personnels avec la capacité de vérifier l'utilisation et la conservation des données.	Réussite/Échec	Attestation de protocoles et de normes assurant la protection des renseignements personnels.
Expérience de l'utilisateur	12. Le soumissionnaire doit démontrer que la solution proposée est accessible à travers divers facteurs de forme et contextes d'utilisation.	Réussite/Échec	Le soumissionnaire doit fournir une ou plusieurs vidéos qui montrent la « solution en action » à partir d'un appareil mobile (navigateur Web mobile ou application mobile).
	13. Le soumissionnaire doit rendre accessible un environnement dans lequel un utilisateur peut valider que la solution proposée répond aux critères définis à la section 1.1	Réussite/Échec	Le soumissionnaire doit fournir une adresse URL et des authentifiants de connexion.
Établissement du prix	14. Le soumissionnaire doit fournir le prix générique et le modèle d'abonnement pour la solution proposée.	Réussite/Échec	Le soumissionnaire doit fournir une feuille de prix génériques et un cadre, y compris le prix par utilisateur par type d'abonnement (le cas échéant).
Avantages du	15. Le soumissionnaire doit démontrer si et la façon dont un partenariat avec le	Réussite/Échec	Une présentation ou un document décrivant les avantages

développement socio-économique	gouvernement du Canada pourrait offrir des avantages socio-économiques aux Canadiens, au-delà de l'amélioration de l'efficacité et de l'efficience de l'effectif de la fonction publique.		socio-économiques pour les Canadiens.
--------------------------------	---	--	---------------------------------------

Draft - Ébauche