



RETURN BIDS TO:

RETOURNER LES SOUMISSIONS À:

Bid Receiving - PWGSC / Réception des
soumissions - TPSGC

11 Laurier St./ 11, rue Laurier

Place du Portage, Phase III

Core 0B2 / Noyau 0B2

Gatineau, Québec K1A 0S5

Bid Fax: (819) 997-9776

LETTER OF INTEREST

LETTRE D'INTÉRÊT

Comments - Commentaires

Vendor/Firm Name and Address

Raison sociale et adresse du

fournisseur/de l'entrepreneur

Issuing Office - Bureau de distribution

Clothing and Textiles Division / Division des vêtements et
des textiles

L'Esplanade Laurier,

East Tower 7th Floor

Tour est 7e étage

140 O'Connor, rue O'Connor,

Ottawa

Ontario

K1A 0R5

Title - Sujet Presentation Journées de l'industri	
Solicitation No. - N° de l'invitation W8486-137549/J	Date 2019-06-13
Client Reference No. - N° de référence du client W8486-137549	GETS Ref. No. - N° de réf. de SEAG PW-\$\$\$PR-714-77285
File No. - N° de dossier pr714.W8486-137549	CCC No./N° CCC - FMS No./N° VME
Solicitation Closes - L'invitation prend fin at - à 02:00 PM on - le 2019-07-02	
Time Zone Fuseau horaire Eastern Daylight Saving Time EDT	
F.O.B. - F.A.B. Plant-Usine: <input type="checkbox"/> Destination: <input checked="" type="checkbox"/> Other-Autre: <input type="checkbox"/>	
Address Enquiries to: - Adresser toutes questions à: Sinka, William	Buyer Id - Id de l'acheteur pr714
Telephone No. - N° de téléphone (613) 410-6806 ()	FAX No. - N° de FAX (613) 943-7970
Destination - of Goods, Services, and Construction: Destination - des biens, services et construction: Specified Herein Précisé dans les présentes	

Instructions: See Herein

Instructions: Voir aux présentes

Delivery Required - Livraison exigée See Herein	Delivery Offered - Livraison proposée
Vendor/Firm Name and Address Raison sociale et adresse du fournisseur/de l'entrepreneur Telephone No. - N° de téléphone Facsimile No. - N° de télécopieur	
Name and title of person authorized to sign on behalf of Vendor/Firm (type or print) Nom et titre de la personne autorisée à signer au nom du fournisseur/ de l'entrepreneur (taper ou écrire en caractères d'imprimerie) Signature Date	



Défense nationale
National Defence

BUREAU DU SOUS-MINISTRE

DGGPET//DAPES



FORCES ARMÉES
CANADIENNES

C2VCO Journée de l'Industrie

27 Mai 2019

Canada



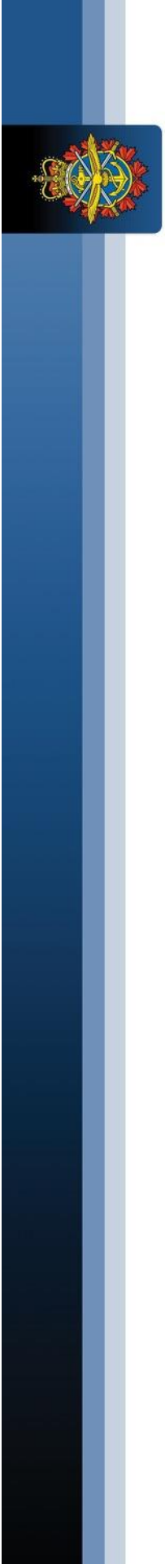
BUT

- Fournir un aperçu de l'état actuel, du plan et du calendrier du C2VCO;
- Fournir des éclaircissements sur la méthodologie d'évaluation des propositions, les exigences du contenu canadien et les RIT / PV;
- Donner l'occasion à l'industrie de demander des éclaircissements et de fournir des commentaires au gouvernement du Canada.



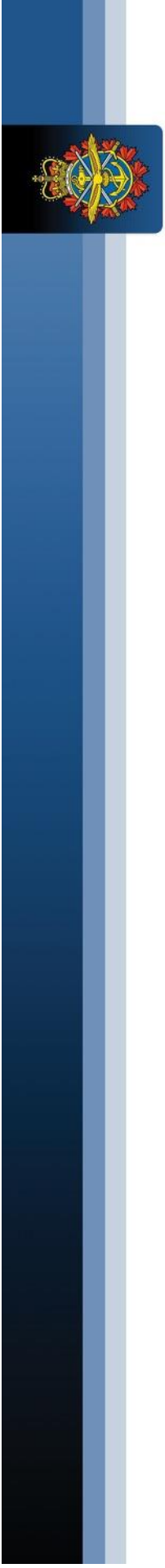
VUE D'ENSEMBLE DU C2VCO

Type	Basé sur la performance avec une approche de période mobile
Durée	6 ans ferme et 14 x 1-année d'option à exercer lorsque la performance de l'entrepreneur est satisfaisante
Nombre total d'articles	1227 number of items <ul style="list-style-type: none">• Vêtements DCamC (51)• Vêtements non-DCamC (120)• Badges, épinglettes et insignes (992)• Chaussures (39)• Équipement personnel du Soldat (25)
Portée	<ul style="list-style-type: none">• Gestion complète de la chaîne logistique pour les vêtements et chaussures opérationnels et certains équipements personnels (systèmes de couchage et équipement de transport de charge)• Services professionnels connexes• Services auxiliaires



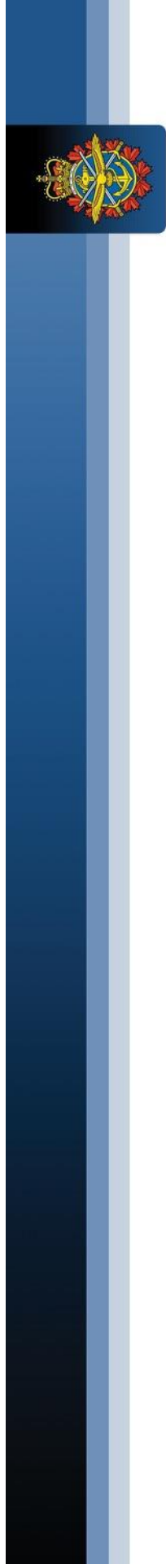
PROVISIONS SPÉCIALES DU C2VCO

- Approvisionnement des besoins d'envergure
- Choix géré
- Approvisionnement "Ad hoc"
- Annoncez les besoins du MDN sur un site public
- Consultations / communication entre les autorités techniques et les fabricants / la chaîne d'approvisionnement concernant les exigences techniques



APPROCHE DU C2VCO

- Approche par phases
 - Phase 1 – Transition
 - Phase 2 – Livraison aux magasins d'habillement
 - Phase 3 – Capacité de commande en ligne pour livraison aux membres individuels des FAC
- Inventaire du MDN à transférer des 2 dépôts
- Utilisation du SIGRD pour gérer les stocks du MDN



CALENDRIER DU C2VCO

ÉTAPE IMPORTANTE	DATE
LI - Groupe de Travail / Ébauche de la demande de propositions partagée*	Mars 2019
Commentaires reçus de l'industrie	26 Avril 2019
Envoi de Questions et Réponses au Groupe de Travail	Mai 2019
Journée de l'industrie + Exposition des échantillons C2VCO	27-28 Mai 2019
Date limite pour la soumission des commentaires / questions finaux avant la demande de propositions	4 Juin 2019
Demande de propositions	Juin – Déc 2019
Exposition des échantillons (2 semaines consécutives)	Juillet 2019
Évaluation des propositions	Jan – Avril 2020
Processus de présentation au CT	Mai – Oct 2020
Attribution du contrat (début de la phase 1)	Octobre 2020
IOC – Livraison aux magasins d'habillement (Phase 2)	Octobre 2021
FOC – Livraison aux magasins d'habillement et directement aux membres (Phase 3)	Octobre 2022

* Les documents relatifs à l'ébauche de la demande de propositions sont encore disponibles. Si vous êtes intéressé, veuillez contacter SPAC pour obtenir une clé USB.

VUE D'ENSEMBLE DU C2VCO

Méthodologie d'évaluation Processus de soumission en phase Exigences concernant le contenu canadien

Méthodologie d'évaluation

Lignes directrices générales

- La méthodologie et les critères d'évaluation publiés dans la DP doivent être strictement respectés
- Chaque proposition doit être évaluée en fonction de ses propres mérites et uniquement en fonction des critères d'évaluation publiés
- Seules les informations fournies dans l'offre doivent être prises en compte
- Les membres de l'équipe d'évaluation doivent assurer la confidentialité des soumissions

Méthodologie d'évaluation

L'évaluation des soumissions du C2VCO sera effectuée par une équipe interministérielle composée de :

- SPAC (financier)
- MDN (technique)
- ISED (RIT/PV)

SPAC assurera l'intégrité du processus d'évaluation en retenant les services d'un surveillant de l'équité indépendant pour valider les résultats de l'évaluation

Méthodologie d'évaluation (notation)

La soumission doit respecter TOUTES les exigences obligatoires pour être évaluée sur les critères cotés.

Méthodologie de notation :

- L'évaluation des critères cotés par points sera effectuée (technique = 80 %, RIT/PV = 20 %)
- Le Canada procédera à une évaluation consensuelle des soumissions recevables afin de déterminer la ou les notes globales
- Le soumissionnaire dont le coût par point est le plus bas en fonction de ce qui précède sera recommandé pour l'attribution du contrat

Processus de conformité des soumissions en phases (PCSP)

Les soumissions seront évaluées par phases. Les soumissions doivent réussir chaque phase pour être prises en compte pour la phase suivante.

- Phase I : Informations financières requises
- Phase II : Toutes les exigences obligatoires
- Phase III : Achèvement du processus d'évaluation

Le PCSP donne aux soumissionnaires l'occasion (après la clôture des soumissions) de corriger une constatation de non-conformité

PCSP (Phase I)

Compliance Assessment – Financial Information

- SPAC examinera les soumissions pour s'assurer qu'aucune information financière obligatoire n'est manquante
- SPAC informera le soumissionnaire de l'absence d'informations financières et indiquera le délai pour les fournir. Si une soumission manque l'entière des informations financières, celle-ci est déclarée non conforme et ne sera plus évaluée
- SPAC ne fournira aucun détail concernant la soumission financière aux membres de l'équipe d'évaluation
- Une fois la phase I terminée, SPAC transmettra les soumissions techniques aux équipes d'évaluation du MDN et d'ISDE pour la phase II du PBCP.

PCSP (Phase II)

Compliance Assessment – Other Requirements

- Les équipes d'évaluation du MDN et d'ISDE détermineront si la ou les soumissions sont conformes à toutes les exigences obligatoires.
- Les équipes d'évaluation évalueront les critères cotés avec les notes de passage minimales.
- PSPC produira un rapport sur l'évaluation de la conformité (REC) au(x) soumissionnaire(s)
- Le REC informera le ou les soumissionnaires si sa soumission continuera d'être examinée, ou identifiera tout domaine où la soumission n'a pas démontré la conformité avec les critères obligatoires.
- Pour les exigences cotées numériquement avec les notes de passage minimales qu'un / des soumissionnaire (s) n'a pas réussi à atteindre, la REC fournira également la note.
- Les soumissionnaires jugés non conformes, conformément au REC, se verront offrir la possibilité de fournir des renseignements supplémentaires dans un délai déterminé.
- Si elles sont jugées conformes aux informations supplémentaires fournies, les offres seront considérées pour la phase III.

PCSP (phase III)

Completion of the Evaluation Process

- Canada procédera à l'évaluation finale des soumissions recevables.
- Les équipes d'évaluation évalueront les offres par rapport aux exigences cotées.
- Pour les exigences cotées numériquement associées à une note minimale obligatoire, la note initiale du soumissionnaire sera utilisée pour déterminer la note finale globale (conformément à la politique du PCSP).
- Canada procédera à une évaluation consensuelle des offres recevables afin de déterminer les notes globales.
- SPAC déterminera le prix total de la soumission et déterminera la soumission recevable avec le plus bas coût par point.

Exigence concernant le contenu canadien



Public Works and
Government Services
Canada

Travaux publics et
Services gouvernementaux
Canada

Canada

Exigence concernant le contenu canadien

Produit canadien – Définition

Un produit entièrement fabriqué ou originaire du Canada est considéré comme un produit canadien. Un produit contenant des composants importés peut également être considéré comme canadien aux fins du présent contrat lorsqu'il a subi suffisamment de changements au Canada, d'une manière qui satisfait à la définition précisée dans les règles d'origine de l'Accord de libre-échange nord-américain (ALENA). Aux fins de cette détermination, la référence dans les Règles d'origine de l'ALENA au « territoire » doit être remplacée par « Canada ».

Exigence concernant le contenu canadien

Règles d'origine – Vêtements

Pour le C2VCO, les vêtements sont considérés comme des marchandises canadiennes selon les Règles d'origine de l'Accord de libre-échange nord-américain, comme suit :

« Les vêtements visés par les chapitres 61 et 62 du Système harmonisé qui sont taillés (ou façonnés) et cousus au Canada sont considérés comme des marchandises canadiennes. »

Exigence concernant le contenu canadien

Règles d'origine modifiées – Textiles

Pour le C2VCO, les textiles sont considérés comme des produits canadiens s'ils répondent à la définition suivante :

« Les textiles et articles textiles visés par les chapitres 50 à 60 inclusivement du Système harmonisé qui sont tissés, tricotés ou autrement fabriqués à partir de fils ou de fibres au Canada et transformés au Canada par teinture, finissage, enduction ou autres procédés, le cas échéant, seront considérés comme des textiles canadiens. Les tissus tissés de coton à 100 % ou de polyester et de mélanges de coton qui sont teints et finis au Canada seront considérés comme canadiens. »

Exigence concernant le contenu canadien

Catégories

Les exigences du C2VCO sont réparties dans les catégories suivantes afin de respecter les niveaux de conformité du contenu canadien :

- a. **Vêtements DCamC**. Vêtements et accessoires vestimentaires incorporant des matériaux ayant les couleurs et les motifs du dessin de camouflage canadien (y compris, mais sans s'y limiter, boisés tempérés [BT], les régions arides [RA] et les opérations hivernales [OH] du D Cam CMD). Environ 51 articles.
- b. **Vêtements non DCamC**. Vêtements et accessoires vestimentaires incorporant des matériaux dans des couleurs excluant les couleurs et les motifs du dessin de camouflage canadien. Environ 120 articles.

Exigence concernant le contenu canadien

c. **Badges, porte-noms et insignes.** Assortiment d'écussons et de rangs brodés, y compris des fourreaux. Quelques accessoires en métal. Environ 992 articles.

d. **Chaussures.** Bottes, ensembles de bottes (coquilles, doublures, semelles intérieures et lacets), couvre-bottes, couvre-chaussures et articles chaussants (chaussettes) portés sur le pied pour protéger contre l'environnement. Environ 39 articles.

e. **Équipement personnel du soldat.** Équipement autre qu'un vêtement/chaussures qui permet au soldat d'opérer dans diverses conditions. Il s'agit de produits de nature et de style complexes qui doivent répondre à des exigences techniques et de sécurité particulières. Environ 25 articles.

Exigence concernant le contenu canadien

Veillez consulter l'annexe 401 du chapitre 4 de l'ALENA pour les règles d'origine particulières

Chaque catégorie suivra un ensemble de règles différentes avec des pourcentages différents

Vêtement D Cam CMD :

- Règles d'origine pour les vêtements 60 %
- Règles d'origine modifiées pour les textiles 60 %

Vêtements non D Cam CMD :

- Règles d'origine pour les vêtements 80 %
- Règles d'origine modifiées pour les textiles 60 %

Badges, porte-noms et insignes :

- Règles d'origine 85 % (basé sur des composants comme le métal, le plastique, etc.)
- Règles d'origine modifiées pour les textiles 75 %

Exigence concernant le contenu canadien

Chaussures :

- Règle d'origine de l'ALENA 55 % (teneur en valeur régionale d'au moins 55 % selon la méthode du coût net)

Équipement personnel du soldat

- Règle d'origine de l'ALENA : 70 % (basé sur des composants comme le métal, le plastique, etc.)
- Règle d'origine modifiée pour les textiles : 60 %.

REMARQUE : Les pourcentages sont basés sur l'ensemble des catégories et non sur chaque élément individuel d'une catégorie particulière



Défense nationale
National Defence

BUREAU DU SOUS-MINISTRE

DGGPET//DAPES



FORCES ARMÉES
CANADIENNES

PAUSE

Canada



Innovation, Science and
Economic Development Canada

Innovation, Sciences et
Développement économique Canada

Mobilisation de l'industrie Initiative C2VCO

Retombées industrielles et technologiques / Proposition de valeur
- 27 mai 2019

 Canada

APERÇU



- Objectif
- Retombées industrielles et technologiques, y compris la proposition de valeur (PV)
- Capacités industrielles clés (CIC)
- Pilier de la proposition de valeur – développement des compétences et formation
- Plans concernant le genre et la diversité
- Exigences obligatoires en matière de RIT/PV proposée
- Changements proposés à la Proposition de valeur
- Consultations de l'industrie
- Prochaines étapes



OBJECTIF

- Le gouvernement du Canada consulte l'industrie afin de finaliser l'approche de levier économique en vue de la publication de la demande de propositions de l'initiative C2VCO.
- Les commentaires reçus seront pris en considération lorsque nous mettrons la dernière main au cadre de la proposition de valeur de l'initiative C2VCO.

APERÇU DE L'APPROVISIONNEMENT EN MATIÈRE DE DÉFENSE AU CANADA

CAPACITÉ



Ministère de la
Défense nationale

RETOMBÉES ÉCONOMIQUES



Innovation, Sciences et
Développement économique

COÛTS



Services publics et
Approvisionnement
Canada

Détermine les exigences et les spécifications techniques du Canada pour la plateforme ou le service faisant l'objet de l'achat

Détermine les exigences du Canada en matière de retombées économiques, en vue de la création d'emplois et de la croissance économique au Canada, au moyen de la **Politique des retombées industrielles et technologiques**

Agit à titre d'autorité contractante et s'occupe de l'établissement des coûts, de l'élaboration et du paiement des contrats, et des ententes

POLITIQUE DES RETOMBÉES INDUSTRIELLES ET TECHNOLOGIQUES (RIT)

- La Politique des retombées industrielles et technologiques (RIT) est en place depuis 1986. En 2014, elle a été modifiée pour inclure la proposition de valeur (PV).
- Les soumissionnaires retenus sont sélectionnés sur la base du prix, du mérite technique et de leur proposition de valeur.
- La PV comprend l'engagement du soumissionnaire à entreprendre des travaux au Canada et représente généralement 10 % de la note globale.
- Les entreprises qui obtiennent des contrats d'approvisionnement doivent entreprendre des activités commerciales au Canada.

Proposition de valeur

- Engagements et activités proposés au moment de la soumission
- Pondérée et cotée pendant l'évaluation des soumissions

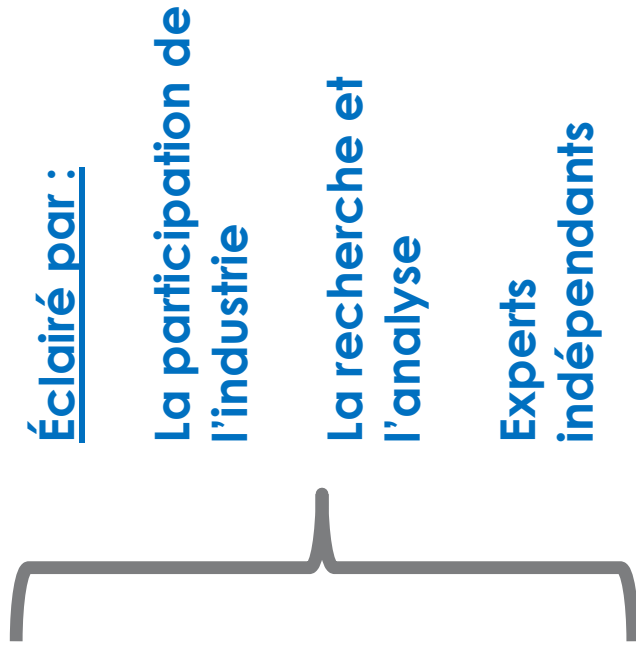
Obligation actuelle

- Activités ciblées après l'attribution du marché
- Porte les activités ciblées jusqu'à 100 % de la valeur des obligations en matière de RIT

Le guide de la PV offre un cadre souple

Pour chaque approvisionnement, il y a possibilité :

- De réduire ou d'augmenter le poids de la PV
- D'évaluer les critères de façon différente
- D'appliquer une partie ou la totalité des critères
- D'ajouter d'autres critères d'évaluation
- D'appliquer des exigences obligatoires
- De développer de différentes grilles de notation





LES CAPACITÉS INDUSTRIELLES CLÉS (CIC)

- Les capacités industrielles clés (CIC) ont été introduites en avril 2018 afin de s'assurer que les achats de matériel de défense puissent mieux stimuler l'innovation, les exportations et la croissance des entreprises grâce à la Politique des RIT.
- Ces CIC sont liées à des domaines de technologies émergentes qui présentent un potentiel de croissance rapide et des débouchés importants, à des capacités établies par rapport auxquelles le Canada est concurrentiel à l'échelle mondiale et à des domaines où la capacité nationale est essentielle à la sécurité du pays.
- Les CIC sont les compétences, les technologies et les chaînes d'approvisionnement requises pour soutenir la croissance de ces capacités. Elles sont plus vastes que les entreprises associées à la solution finale; elles englobent les établissements d'enseignement postsecondaire qui perfectionnent les compétences et les recherches, les petites et moyennes entreprises (PME) qui font partie de la chaîne de valeur et la propriété intellectuelle qui est créée au Canada.

CAPACITÉS INDUSTRIELLES CLÉS

TECHNOLOGIES ÉMERGENTES

- **Matériaux de pointe**
- Cyberrésilience
- Systèmes télépilotés et technologies autonomes

- Intelligence artificielle
- Systèmes spatiaux

PRINCIPALES COMPÉTENCES ET SERVICES INDUSTRIELS ESSENTIELS

- Systèmes et composants aérospatiaux
- Intégration des systèmes de défense
- Solutions en matière de véhicules terrestres
- Systèmes de mission et systèmes de plateformes navales
- Services de construction navale, de conception et d'ingénierie
- Formation et simulation
- Blindage
- Systèmes électro-optiques/infrarouges
- Soutien en service
- Munitions
- Sonars et systèmes acoustiques

PILIER – DÉVELOPPEMENT DES COMPÉTENCES ET FORMATION



- Adapté pour aborder les lacunes en matière de compétences en fonction d'une étude de marché et de la mobilisation de l'industrie
- Les soumissionnaires seront encouragés à cerner des initiatives pour développer les compétences par :
 - des programmes d'apprentissage intégré en milieu de travail (p. ex. programmes coop, placements professionnels);
 - des programmes d'apprentissage;
 - un nouveau programme de développement des compétences, ou un programme existant dans un établissement d'enseignement postsecondaire ou par l'entremise de celui-ci;
 - d'autres activités qui s'harmonisent aux objectifs des RIT pour le développement des compétences et la formation.

PLANS CONCERNANT LE GENRE ET LA DIVERSITÉ



- Le Canada est un pays où la diversité est reconnue source de force, et comme une partie de notre identité canadienne unique
- On demandera aux entrepreneurs principaux de fournir un plan concernant le genre et la diversité décrivant leur approche pour accroître l'équilibre entre les sexes et la diversité au sein de leurs structures organisationnelles et leurs chaînes d'approvisionnement élargies au Canada
- Un élément obligatoire; cependant, il ne recevra pas de note évaluée pour le moment

Notre objectif est de mieux comprendre :

- le genre et la diversité dans le secteur de la défense
- les approches adoptées par les différentes entreprises pour promouvoir l'égalité entre les sexes et la diversité
- les éléments d'un bon plan concernant le genre et la diversité

EXIGENCES OBLIGATOIRES EN MATIÈRE DE RIT



- Les soumissionnaires doivent accepter l'ensemble des modalités relatives aux RIT et s'y conformer.
- **La proposition doit comprendre les plans suivants :**
 - Plan d'affaires de l'entreprise
 - Plan de gestion des RIT
 - Plans concernant le genre et la diversité
- **Les certificats de conformité aux exigences obligatoires et cotées doivent être remplis, signés par un cadre supérieur de l'entreprise ayant le pouvoir de lier l'entrepreneur et inclus dans la proposition.**

PROPOSITION DE VALEUR PROPOSÉE



Piliers de la PV

Recherche et développement : Les investissements dans la R-D et l'innovation appuieront la croissance économique à long terme du secteur canadien du vêtement, des textiles et des chaussures.

Investissements en R-D dans les CIC : Les investissements dans les technologies émergentes permettront à l'industrie canadienne de se positionner pour profiter des débouchés de la défense et des marchés commerciaux mondiaux.

Développement des compétences et formation : Les investissements permettront de former et de maintenir en poste une main-d'œuvre canadienne talentueuse et compétente dans le secteur du vêtement, des textiles et des chaussures.

Justification

La PV cherchera à encourager les activités directes et indirectes de R-D par l'utilisation d'une forte pondération de la PV.

La PV cherchera à motiver les activités directes et indirectes de R-D dans le domaine des capacités industrielles clés (CIC) des matériaux de pointe avec l'industrie canadienne, y compris les petites et moyennes entreprises, les instituts de recherche publics et les établissements d'enseignement postsecondaire.

Le pilier Développement des compétences et formation encouragera les investissements dans les talents canadiens par l'entremise d'une pondération de la PV.

Changements proposés à la Proposition de valeur



Commentaires de l'industrie

Changements proposés

Méthode de notation de la proposition de

valeur :

Attribuer des points sur la PV selon une grille de valeurs définie plutôt que sur une base relative

Engagements relatifs aux piliers de la

proposition de valeur :

Revoir la valeur maximale des engagements relatifs aux piliers de la proposition de valeur

Les points sur la PV seront attribués afin de motiver des investissements au sein d'une fourchette spécifique, avec un rendement décroissant accordé pour les points attribués au-delà de cette marge.

La notation pour la R-D sera modifiée afin d'accommoder ce changement.

Travaux directs pour les activités logistiques :

Réduire l'exigence minimale de travaux directs de 5 % pour la faire passer à 90 % du total des frais de gestion pour une plus grande souplesse

L'exigence minimale de travaux directs sera modifiée et fixée à 90 % de manière à accroître la souplesse pour l'industrie.

APPROCHE DE LA PROPOSITION DE VALEUR

ISDE a proposé le cadre de la proposition de valeur suivant :

Pilier de la PV	Critères	Nombre maximum de points possible pour la PV
Recherche et développement	<ul style="list-style-type: none">Engagement du soumissionnaire en matière de R-D dans le domaine des matériaux de pointe en pourcentage du total des frais de gestion, mesuré en VCC (Révisé)	5
	<ul style="list-style-type: none">Engagement du soumissionnaire pour d'autres activités de R-D en pourcentage du total des frais de gestion, mesuré en VCC (Révisé)	3
Perfectionnement des compétences et formation	<ul style="list-style-type: none">Engagement du soumissionnaire en matière de perfectionnement des compétences et de formation en pourcentage du total des frais de gestion, mesuré en VCC	2
TOTAL		10

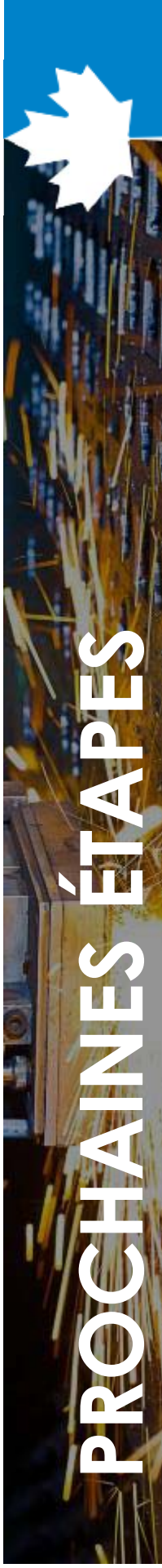
La proposition de valeur est de 10 % de la note globale

CONSULTATIONS DE L'INDUSTRIE



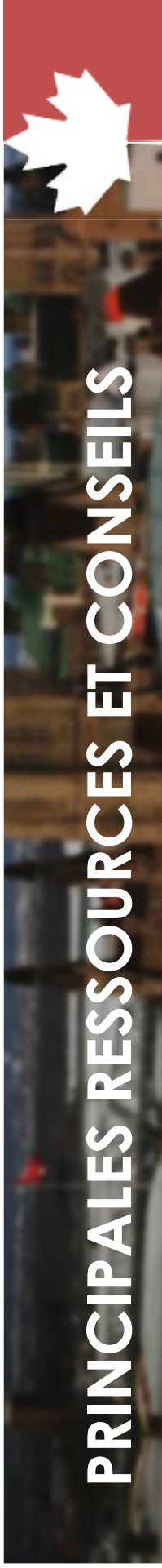
- Le gouvernement du Canada sollicite les commentaires de l'industrie sur l'approche de levier économique des RIT/PV de l'initiative C2VCO en vue de la publication de la demande de propositions de l'initiative C2VCO.
- Nous encourageons tous les soumissionnaires et fournisseurs potentiels à nous faire part de leurs commentaires.

PROCHAINES ÉTAPES



- Les commentaires écrits concernant l'approche de levier économique de l'initiative C2VCO doivent être soumis à l'autorité contractante de SPAC d'ici le 4 juin 2019.
- Les commentaires fournis au gouvernement du Canada seront pris en compte dans l'élaboration de l'approche des RIT/PV pour la demande de propositions de l'initiative C2VCO.
- Pour de plus amples renseignements sur la Politique des retombées industrielles et technologiques du Canada, veuillez consulter le site Web suivant : <http://www.canada.ca/rit>

PRINCIPALES RESSOURCES ET CONSEILS



1

Comprendre la Politique des RIT et la proposition de valeur

La proposition de valeur du Canada décrit les exigences en matière de retombées économiques pour le projet. Il s'agit de la feuille de route pour les débouchés potentiels pour l'industrie et les intervenants canadiens.

2

Entrer en contact avec les agences de développement régional (ADR)

Les ADR ont des connaissances clés sur leur région respective et peuvent aider à établir des liens entre les fournisseurs et l'industrie du Canada.

3

Vous êtes la solution

Les soumissionnaires potentiels chercheront à cerner le travail qui doit être fait pour répondre aux exigences de la proposition de valeur. Il s'agit ici de votre chance de positionner votre entreprise pour aider un soumissionnaire à faire en sorte que sa proposition de valeur soit gagnante.

PERSONNE-RESSOURCE POUR LES RIT



Mme Robyn Hori

Gestionnaire de projet

Direction générale des retombées industrielles et technologiques
Innovation, Sciences et Développement économique Canada

Tél. : 613-806-3972

Courriel : robyn.hori@canada.ca

Site Web : <http://www.canada.ca/rit>

