
Révision 005

Cet amendement 005 a pour but de fournir des questions et des réponses.

Question 1:

Avez-vous des restrictions sur l'utilisation de partenariats intercompagnies?

Réponse 1:

L'offrant peut fournir des tarifs intercompagnies. Toutefois, dans l'en-tête du modèle de taux, l'offrant doit préciser clairement que les tarifs sont des tarifs intercompagnies.

En outre, conformément à l'ANNEXE «B», BASE DE PAIEMENT, section 1. Taux de base, troisième puce:

- Si l'offrant a recours à un transporteur intermédiaire, il doit facturer le tarif de bout en bout.

Question 2:

Avez-vous des restrictions sur les vols directs ou les vols de correspondance?

Réponse 2:

L'offrant peut fournir des tarifs de vol direct ou de correspondance. Toutefois, dans l'en-tête du modèle de taux, l'offrant doit indiquer clairement si les taux sont par vol direct ou par vol de correspondance.

Question 3:

Dans la section internationale, les champs sont vides. Devrions-nous indiquer toutes nos destinations internationales?

Réponse 3:

Oui, l'offrant peut renseigner toutes vos destinations internationales.

Question 4:

Enfin, dans la section domestique, voulez-vous des taux sur tous les couples de villes? Je ne comprends pas pourquoi il y a des destinations internationales dans cette section. Êtes-vous intéressé par les autres destinations vers lesquelles nous effectuons le transport de fret, ou simplement celles répertoriées?

Réponse 4:

Les modèles de taux ne sont que des exemples. L'offrant peut modifier les modèles ou utiliser vos propres modèles. L'offrant peut choisir un moyen de faire comprendre ses tarifs facilement. Au minimum, l'offrant doit fournir des informations de base telles que «Quel est le taux pour l'offrant afin de transporter une pièce de poids spécifique d'une ville à une autre».

Question 5:

Pouvons-nous continuer sans numéro d'entreprise d'achat (NEA), car il semble que le PBN soit le numéro de taxe sur les produits et services (TPS)? Notre entreprise est une entreprise américaine et n'aurait pas de TPS. Nous avons un numéro d'identification FED et serions enregistrés aux États-Unis.

Réponse 5:

Sans NEA, l'offrant peut soumettre un offrant. Cependant, avant l'émission d'une offre à commandes, l'offrant doit avoir un NEA.

Solicitation No. - N° de l'invitation
EN578-201168/A
Client Ref. No. - N° de réf. du client
EN578-201168

Amd. No. - N° de la modif.
005
File No. - N° du dossier
Is102EN578-201168

Buyer ID - Id de l'acheteur
Is102
CCC No./N° CCC - FMS No./N° VME

Si vous souhaitez savoir si votre entreprise est autorisée à enregistrer un NEA et savoir comment l'enregistrer, veuillez contacter le service Informations sur l'enregistrement des fournisseurs. Les coordonnées sont dans l'article suivant.

Dans les instructions uniformisées 2006 (2019-03-04), référencées dans la DOC, il y a l'article suivant:

02 (2012-03-02) Numéro d'entreprise – approvisionnement

Les fournisseurs doivent détenir un numéro d'entreprise - approvisionnement (NEA) avant l'attribution d'une offre à commande. Les fournisseurs peuvent demander un NEA en direct à [Données d'inscription des fournisseurs](#).

<https://srisupplier.contractsCanada.gc.ca/index-fra.cfm?af=ZnVzZWFjdGlvbj1yZWdpc3Rlci5pbmRybyZpZD0y&lang=fra>

Il est également possible de communiquer avec la LigneInfo au 1-800-811-1148 pour obtenir le numéro de téléphone de l'agent d'inscription des fournisseurs le plus près.

Question 6:

Pouvons-nous continuer sans la certification du Programme de contrats fédéraux pour l'équité en matière d'emploi?

Réponse 6:

Oui, nous examinerons une offre sans certification du Programme de contrats fédéraux pour l'équité en matière d'emploi. Le Programme de contrats fédéraux pour l'équité en matière d'emploi ne s'applique pas parce que, selon les données historiques, aucune commande individuelle d'un montant égal ou supérieur à 1 M \$ (incluant toutes les taxes applicables et les options non comprises).

Question 7:

Je vois que vous aimeriez ces expédition de détail – camion (EDC), cités par «cent poids». Nous n'avons généralement pas le moyen de citer ces envois EDC par «cent poids», car chaque envoi EDC peut varier.

Nous pourrions peut-être nous en accommoder si nous comprenons plus de détails sur le produit que nous allons expédier. Par exemple, si je sais à quelles «catégories de produits» chacune de ces expéditions pourrait potentiellement appartenir, je pourrai peut-être utiliser des taux de traitement par lots pour les voies.

Quelle est / quelles sont les classes de la marchandise que nous expédions EDC? (par exemple, classe 55, 60, 125, etc.)

Réponse 7:

Basé sur le site web de CENTRE DE FRET
<https://www.freightcenter.com/freight-class>

La classe de fret est attribuée à un envoi en fonction de la marchandise spécifique transportée ou de la densité totale du fret expédié.

Les taux indiqués dans la demande d'offre à commandes (DOC) ne sont pas basés sur la catégorie de la marchandise. La DOC ne définit pas la classe de produit pour l'expédition par EDC.

Les taux de EDC indiqués par «cent poids sont préférés pour la raison suivante.

Conformément à la section 6A.16, Accessibilité des tarifs pour les utilisateurs désignés, les tarifs de tous les offrants seront chargés dans un système de gestion du transport (SGT). Le système TMS a pour fonction de comparer des taux similaires et de répertorier les offrants du taux le plus bas au taux le plus élevé. Actuellement, presque tous les taux de EDC sont exprimés en cent poids. Cela facilite la comparaison de SGT.

Veuillez noter que lorsqu'il existe une exigence de service, un utilisateur désigné utilisera très probablement SGT pour comparer les tarifs et donner le travail au fournisseur avec le tarif le plus bas. Par conséquent, il est très important d'aligner vos tarifs EDC sur les tarifs EDC de tous les autres offrants du TMS afin d'être concurrentiels pour obtenir des services.

L'offrant peut proposer des taux de EDC non cités par «cent poids». Si tel est le cas, le SGT peut être en mesure de charger ces tarifs, mais peut ne pas être en mesure de comparer ces tarifs avec d'autres tarifs EDC cités par «cent poids».

Question 8 à 9:

- Quel est le volume de charge EDC prévu pour chacune de ces voies répertoriées?
- Quelles voies sont considérées comme vos «voies à plus gros volume?»

Réponse 8 à 9:

Les données demandées par l'offrant ne sont pas disponibles. Nous ne pouvons pas répondre à ces questions.

Question 10 à 11:

- Quel est le nombre maximal de palettes que vous considérez être considéré comme un envoi par lot avant qu'il soit considéré comme un chargement complet?
- Quels sont / sont les poids minimum et maximum de chaque envoi EDC avant qu'il soit considéré comme un envoi en volume EDC?

Réponse 10 à 11:

La demande d'offre à commandes (DOC) ne définit pas ces chiffres. L'offrant doit décider s'il établira ces chiffres ou non.

Toutes les autres modalités demeurent inchangé