



**RETURN BIDS TO:
RETOURNER LES SOUMISSIONS À:**

**SOLICITATION AMENDMENT
MODIFICATION DE L'INVITATION**

The referenced document is hereby revised; unless otherwise indicated, all other terms and conditions of the Solicitation remain the same.

Ce document est par la présente révisé; sauf indication contraire, les modalités de l'invitation demeurent les mêmes.

Comments - Commentaires

This is not a request for information. / Ce n'est pas une demande de renseignements.

Vendor/Firm Name and Address

**Raison sociale et adresse du
fournisseur/de l'entrepreneur**

Issuing Office - Bureau de distribution

Remotely Piloted Aircraft System Project (RPAS)/Projet
de Système d'aéronef télépiloté (SATP)
Cumberland House 6th Floor - B29
Maison Cumberland 6e étage - B29
400 Cumberland Street,
400, rue Cumberland,
Ottawa
Ontario
K1A 0S5

Title - Sujet SATP-Info p/ l'industrie Canadienne	
Solicitation No. - N° de l'invitation 660BL-120002/E	Amendment No. - N° modif. 001
Client Reference No. - N° de référence du client W6451-RFI01	Date 2020-06-22
GETS Reference No. - N° de référence de SEAG PW-\$RPS-002-27808	
File No. - N° de dossier 002rps.660BL-120002	CCC No./N° CCC - FMS No./N° VME
Solicitation Closes - L'invitation prend fin at - à 02:00 PM on - le 2021-06-11	Time Zone Fuseau horaire Eastern Daylight Saving Time EDT
F.O.B. - F.A.B. Specified Herein - Précisé dans les présentes Plant-Usine: <input type="checkbox"/> Destination: <input type="checkbox"/> Other-Autre: <input checked="" type="checkbox"/>	
Address Enquiries to: - Adresser toutes questions à: Dadashzadeh, Feridon	Buyer Id - Id de l'acheteur 002rps
Telephone No. - N° de téléphone () - ()	FAX No. - N° de FAX () -
Destination - of Goods, Services, and Construction: Destination - des biens, services et construction:	

Instructions: See Herein

Instructions: Voir aux présentes

Delivery Required - Livraison exigée	Delivery Offered - Livraison proposée
Vendor/Firm Name and Address Raison sociale et adresse du fournisseur/de l'entrepreneur	
Telephone No. - N° de téléphone Facsimile No. - N° de télécopieur	
Name and title of person authorized to sign on behalf of Vendor/Firm (type or print) Nom et titre de la personne autorisée à signer au nom du fournisseur/ de l'entrepreneur (taper ou écrire en caractères d'imprimerie)	
Signature	Date

Système d'aéronef télépiloté (SATP) - Information pour l'industrie canadienne

La présente modification fournit la présentation par les représentants du gouvernement du Canada pour le webinaire du 22 juin 2020.



Government
of Canada

Gouvernement
du Canada

PROJET DES SYSTÈMES D'AÉRONEFS TÉLÉPILOTÉS

SÉANCE D'INFORMATION DE STC - JUIN 2020

Canada

AVIS DE NON-RESPONSABILITÉ



Le but de cette présentation est de fournir des renseignements sur le système d'aéronef télépiloté (SATP) aux intervenants canadiens. Les diapositives sont fournies à titre d'information et peuvent être modifiées.

Cette présentation fait partie d'une activité distincte de la soumission en régime de concurrence pour le système d'aéronef télépiloté (SATP) et n'entraînera pas de processus d'approvisionnement par le gouvernement du Canada.



BUT DU PROJET

L'acquisition et la mise en service réussies de Systèmes d'aéronefs télépilotes d'altitude moyenne et armés (tel qu'identifié dans la politique de défense du Canada: Protection, Sécurité, Engagement – initiatives 50 et 91) ainsi que leur équipement, leur armement, et le soutien en service requis pour supporter jusqu'à trois lignes d'opérations domestiques ou internationales simultanées.



RÉSUMÉ DU PROJET

- **Soutien aux initiatives 50 et 91 de la politique de défense Protection, Sécurité, Engagement (PSE) :**
 - Investir dans les systèmes d'aéronef télépilotes d'altitude moyenne
 - Investir dans un éventail de systèmes télépilotes, incluant des systèmes aériens armés capables de frappe de précision
- **Équipements pour 3 lignes d'opération domestiques ou internationales**
- **Durée de vie:** 25 ans

EXIGENCES OBLIGATOIRES DE HAUT NIVEAU



Connaissance de la situation:	Capacité de mener des missions multispectrales de renseignement, de surveillance et de reconnaissance (RSR) dans toutes les conditions météorologiques, de jour ou de nuit
Interopérabilité:	Fournir et accepter des services et des données à des forces interarmées et multinationales
Portée:	Pouvoir se rendre à la limite de la zone de responsabilité (Zresp) du Canada, à partir d'une base principale d'opérations ou d'un emplacement d'opérations avancé ou déployé convenable
Persistance:	Le système doit posséder une autonomie suffisante pour poursuivre sans relâche un navire d'intérêt pendant au moins six heures et effectuer le relais avec un autre système
Capacité de survie:	Capacité de fonctionner dans des environnements où la menace varie de faible à moyenne
Souplesse et potentiel de croissance:	Posséder la souplesse, la capacité de croissance et les interfaces normalisées voulues pour intégrer de nouvelles charges utiles pour soutenir des capacités terrestres et maritimes améliorées
Recevabilité:	Trois lignes d'opérations soutenues partout dans le monde dans des classes appropriées d'espace aérien et dans les conditions météorologiques défavorables; capacité d'appliquer rapidement des effets cinétiques; Capacité de contrôler de façon dynamique l'aéronef télépilote en mode au-delà de la portée optique (BLOS)
Létalité:	Capacité de favoriser les tirs interarmées ainsi que de transporter et d'utiliser des munitions à guidage de précision
Flexibilité / Capacité de croissance	Flexibilité et capacité de croissance, et interfaces standardisées pour permettre l'intégration de nouveau systèmes



RÉSULTATS DE SOUTIEN

La solution proposée pour le soutien du SATP sera évaluée en fonction du niveau d'optimisation des quatre principes de l'initiative de soutien:

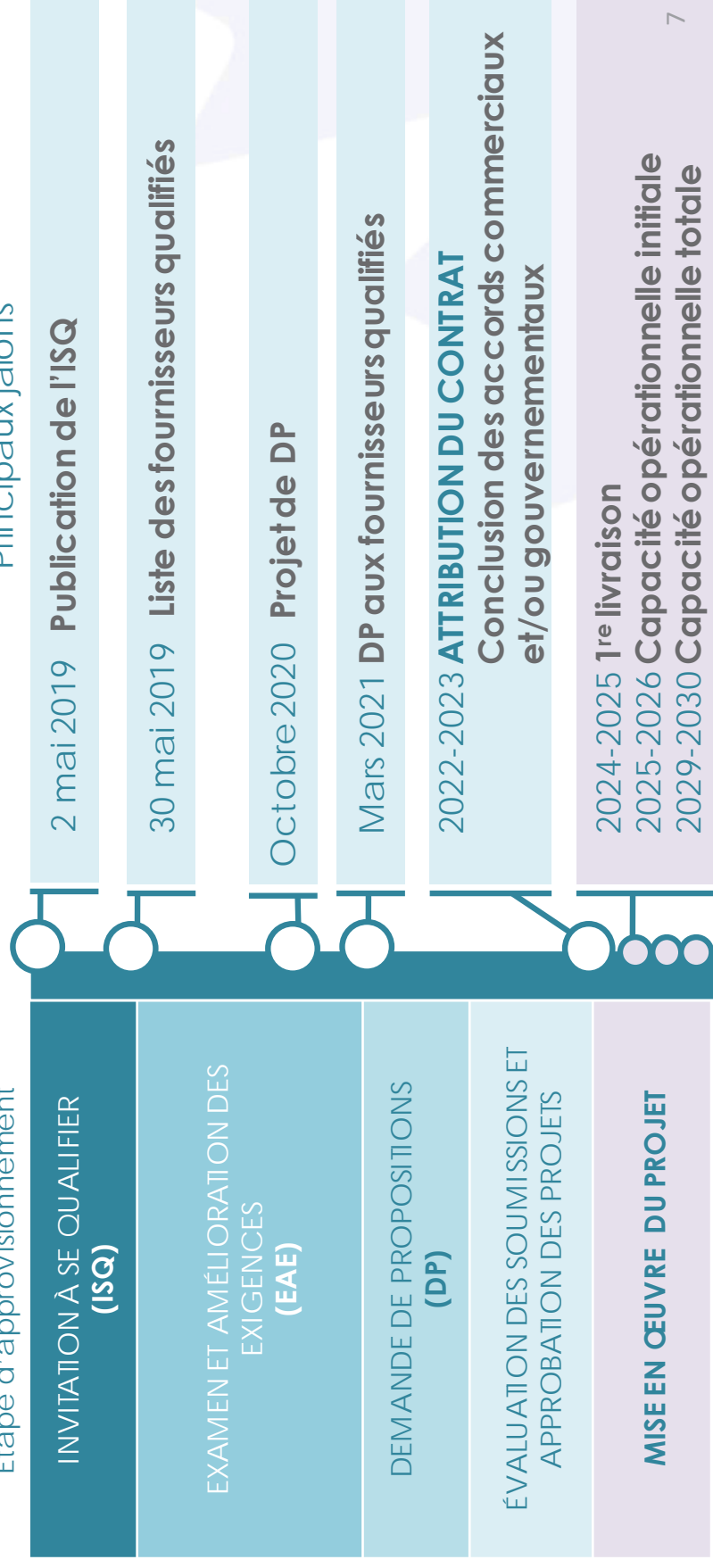
- **Rendement** – Faire en sorte que l'équipement de la Défense soit disponible sur le plan opérationnel et apte pour les missions.
- **Optimisation des ressources** – Les résultats recherchés sont atteints grâce à des approvisionnements dont les coûts tiennent compte du taux du marché pour des approvisionnements comparables.
- **Souplesse** – Établir un système de soutien évolutif qui peut s'adapter facilement aux changements de besoins opérationnels ou de budgets de fonctionnement.
- **Retombées économiques** – Miser sur les retombées économiques industrielles des approvisionnements en matière de défense pour créer des emplois et assurer la croissance économique des entreprises au Canada.

PROCESSUS D'APPROVISIONNEMENT DU SATP

Processus concurrentiel ouvert et transparent entre les fournisseurs admissibles

Étape d'approvisionnement

Principaux jalons





INVITATION À SE QUALIFIER (ISQ)

Le processus d'approvisionnement du SATP a débuté avec la publication du document d'invitation à se qualifier demandant aux fournisseurs intéressés de soumettre leurs réponses afin de devenir des fournisseurs qualifiés qui passent à la phase suivante.

Les réponses ont été évaluées en fonction d'un certain nombre d'exigences de qualification prédéterminées



INVITATION À SE QUALIFIER (ISQ)

Les réponses aux exigences de qualification de la plateforme de l'ISQ devaient être basées sur un SATP MALE de classe III de l'OTAN existant qui avait :

- une autonomie de vol d'au moins 28 heures dans des conditions de vent nul en configuration de reconnaissance, surveillance et intelligence;
- transporté et utilisé au moins deux munitions à guidage de précision au cours d'un même vol.

LES FOURNISSEURS QUALIFIÉS



La liste des fournisseurs qualifiés a été publiée sur Achatsetventes.gc.ca le 30 mai 2019 :

1. L3 Technologies MAS Inc.
2. Le gouvernement des États-Unis et General Atomics Aeronautical Systems, Inc.



EXAMEN ET AMÉLIORATION DES EXIGENCES (EAE)

Le processus d’approvisionnement du SATP en est actuellement à la deuxième étape. L’objectif général de l’étape de l’EAE est d’obtenir des commentaires des fournisseurs qualifiés sur les exigences préliminaires du Canada.

Au cours de l’étape de l’EAE, il peut être demandé aux fournisseurs qualifiés d’examiner les documents préliminaires et d’entamer des discussions avec le Canada. Les fournisseurs qualifiés peuvent être invités à communiquer de l’information, à fournir des commentaires et des suggestions ou à indiquer les points pour lesquels le Canada devrait fournir des précisions supplémentaires.

Le Canada examinera les commentaires des fournisseurs qualifiés dans le cadre de l’amélioration des exigences et de la préparation de ses documents d’approvisionnement.

Le Canada prévoit de fournir la trousse de demande de propositions préliminaire aux fournisseurs qualifiés en octobre 2020 pour obtenir leurs commentaires.

DEMANDE DE PROPOSITIONS (DP)



Le Canada s'efforce de publier une DP officielle en mars 2021.

PORTÉE DU PROCESSUS CONCURRENTIEL

La portée des contrats et des accords gouvernementaux bilatéraux découlant de toute demande de soumissions subséquente peut comprendre :

- i) l'aéronef et l'équipement connexe;
- ii) la formation;
- iii) l'entretien et l'ingénierie;
- iv) le soutien matériel;
- v) les munitions;
- vi) la mise en place du soutien en service nécessaire pour atteindre la pleine capacité opérationnelle de la nouvelle flotte;
- vii) une période de soutien pour la nouvelle flotte.

- L'infrastructure nécessaire sera acquise dans le cadre d'une procédure d'approvisionnement distincte.

DP : SOUMISSIONNAIRES



Les différentes parties d'une proposition peuvent être présentées par toute entité du fournisseur qualifié.

Il est prévu qu'un soumissionnaire aura peut-être à soumettre une proposition donnant lieu à :

1. un ou plusieurs contrats commerciaux;
2. une ou plusieurs ententes entre gouvernements (lorsque le gouvernement du fabricant l'exige);
3. une combinaison des points 1 et 2.



OBJECTIF EN MATIÈRE DE RIT

Cette partie de la présentation sera utilisée pour **commencer la discussion** sur la stratégie des retombées économiques du projet de systèmes d'aéronefs télépilotés (SATP).

- Ébauche de l'objectif stratégique de la **proposition de valeur**
- Piliers de la proposition de valeur
- Capacités industrielles clés (CIC)

Nous continuerons à raffiner notre approche à l'égard de la proposition de valeur en poursuivant nos consultations auprès des fournisseurs qualifiés et de l'industrie canadienne au cours des prochains mois.

L'APPROVISIONNEMENT EN MATIÈRE DE DÉFENSE AU CANADA



CAPACITÉ



Ministère de la Défense nationale

Détermine les exigences techniques et les spécifications du Canada pour la plateforme ou le service faisant l'objet de l'achat.

RETOMBÉES ÉCONOMIQUES



Innovation, Sciences et Développement économique (ISDE)

Détermine les exigences du Canada en matière de retombées économiques, en vue de la création d'emplois et de la croissance économique au Canada, conformément à

la **Politique des retombées industrielles et technologiques (RIT)**.

COÛT



Services publics et Approvisionnement Canada

Agit à titre d'autorité contractante et s'occupe de l'établissement des coûts, ainsi que de l'élaboration et du paiement des contrats et des ententes.

LA POLITIQUE DES RIT



Les entreprises qui obtiennent des contrats d'approvisionnement dans le secteur de la défense sont tenues de mener des activités commerciales au Canada, dont la valeur correspond à celle du contrat

Aspects généraux de la Politique

- Axée sur le marché
- Activités dans des **secteurs industriels ciblés** sélectionnés à la suite d'une analyse et de la mobilisation de l'industrie
- Comprend des plans de répartition régionale des **travaux dans tout le Canada**
- Investissements dans les **petites et les moyennes entreprises** dans l'ensemble du pays
- Reconnaissance des activités commerciales **supplémentaires**

Quand s'applique-t-elle?

- Tous les contrats d'approvisionnement admissibles du secteur de la défense et de la Garde côtière canadienne de plus de **100 millions de dollars**.
- Tous les approvisionnements admissibles du secteur de la défense dont la valeur contractuelle se situe entre **20 et 100 millions de dollars** seront examinés en vue de déterminer si la Politique des RIT s'y appliquera.

PROPOSITION DE VALEUR

QU'EST-CE QUE LA PROPOSITION DE VALEUR (PV)?

OBJECTIFS DE LA PROPOSITION DE VALEUR

- Une proposition **économique** du soumissionnaire **faite au Canada**
- L'élément **coté et pondéré** du processus de sélection du soumissionnaire, en plus des éléments techniques et des coûts
- Conçue à l'aide d'une **analyse du marché** effectuée à l'interne, de la **mobilisation de l'industrie** et d'**analyses du secteur de la défense par des tiers**

1 Soutenir la durabilité à long terme des secteurs aérospatiale et de la défense du Canada

2 Soutenir la croissance des entrepreneurs principaux et des fournisseurs au Canada

3 Accroître l'innovation

4 Augmenter le potentiel d'exportation

5 Tirer parti des possibilités de perfectionnement des compétences¹⁷ et de formation

SOUSSION

La soumission de la proposition de valeur est préparée par l'entrepreneur, et comprend généralement les éléments présentés ci-dessous :

EXIGENCES OBLIGATOIRES

- Engagement à atteindre la valeur totale du contrat dans les activités des RIT
- Engagement d'au moins 15 % du prix de la soumission en ce qui concerne la collaboration avec des petites et moyennes entreprises (PME)
- Engagement à réaliser des transactions conformément au calendrier d'exécution
- Acceptation des modalités relatives aux RIT
- Certificat des exigences obligatoires signé
- Plans des RIT détaillés, p. ex. plan des PME, plan régional, plan concernant le genre et la diversité
- Peut comprendre d'autres exigences

CRITÈRES COTÉS

Engagements selon les piliers de la proposition de valeur (remarque : les piliers peuvent changer selon le projet) :



Les engagements font ensuite partie du contrat signé avec le soumissionnaire retenu.

TRANSACTIONS INDIQUÉES

- Transactions équivalant à au moins 30 % du prix de la soumission
- Chaque transaction correspond à un pilier ciblé de la proposition de valeur.

CAPACITÉS INDUSTRIELLES CLÉS (CIC)

QU'EST-CE QUE LES CIC?

En avril 2018, le gouvernement du Canada a annoncé 16 capacités industrielles clés.

Les CIC sont élaborées à la suite d'une série de consultations menées auprès de plus de 300 intervenants de l'industrie et du milieu universitaire.

L'adoption des CIC permettra de faire en sorte que les approvisionnements en matière de défense favorisent mieux [l'innovation](#), [les exportations](#) et [la croissance des entreprises](#) dans le cadre de la Politique des RIT.

TECHNOLOGIES ÉMERGENTES

- Matériaux de pointe
- Cyberrésilience
- Systèmes télépilotés et technologies autonomes
- Intelligence artificielle
- Systèmes spatiaux

PRINCIPALES COMPÉTENCES ET SERVICES INDUSTRIELS ESSENTIELS

- Composantes et systèmes aérospatiaux
- Intégration de systèmes de défense
- Blindage
- Systèmes de mission et systèmes de plateforme navals
- Formation et simulation
- Services de construction navale, de conception et l'ingénierie
- Systèmes électro-optiques et infrarouges
- Solutions en matière de véhicules terrestres
- Soutien en service
- Munitions
- Sonars et systèmes acoustiques

LA POLITIQUE DES RIT EST EFFICACE

○ Créer des emplois et de la croissance à l'échelle du Canada

La politique RIT contribue à un impact économique de près de **46,000 emplois** et plus de **4.7 milliard de dollar** au PIB par année.

○ Favoriser les partenariats avec les PME

La politique RIT appuie la croissance de près de **450 petites et moyennes entreprises** au Canada.

○ Créer des possibilités d'exportation de produits au Canada

Depuis le lancement de la Politique des RIT, la PV a généré plus de **2 milliards de dollars en débouchés à l'exportation**

SOMMAIRE



1

La Politique des RIT est axée sur le marché

La proposition de valeur est conçue au moyen d'une analyse rigoureuse et de mesures de mobilisation. Les activités commerciales doivent être axées sur le plan des affaires tant pour l'entrepreneur principal que pour l'entreprise canadienne.

2

Résultats commerciaux durables

Visent à conclure des partenariats commerciaux durables et concurrentiels dans des chaînes d'approvisionnement mondiales qui se maintiennent bien après l'achèvement du contrat.

3

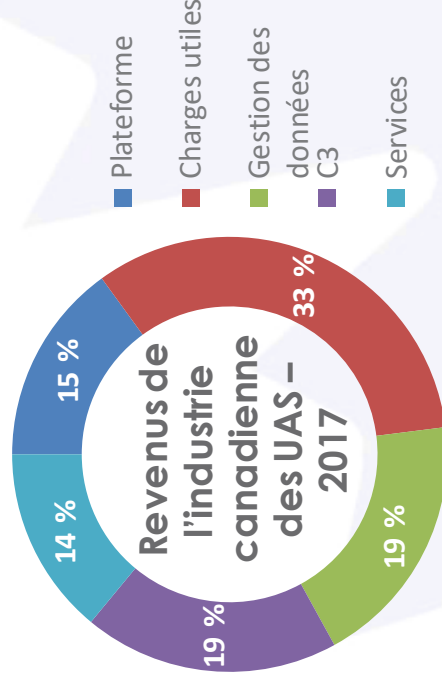
Marge de manœuvre dans les limites de la Politique

Les soumissionnaires potentiels (entrepreneurs principaux) ont de nombreuses activités commerciales différentes qui peuvent répondre aux exigences en matière du RIT.

SATP : ANALYSE DU MARCHÉ

L'industrie de la défense du Canada a contribué 6,2 milliards de dollars au PIB du pays ainsi que 60 000 emplois au Canada*

- Le Canada représente de 5 % à 8 % de la part du marché mondial des systèmes d'aéronefs sans pilote (UAS), ce qui représente des revenus annuels de 400 à 700 millions de dollars.
- Le Canada est un chef de file dans la fabrication de charges utiles sophistiquées et de capteurs spécialisés, avec un taux élevé d'innovation et de potentiel en exportation.
- Les entreprises canadiennes de conception et de fabrication sont reconnues à l'échelle mondiale en tant que spécialistes des systèmes C3 aériens et terrestres tout en ayant un grand succès à l'exportation et des investissements constants dans la R et D.

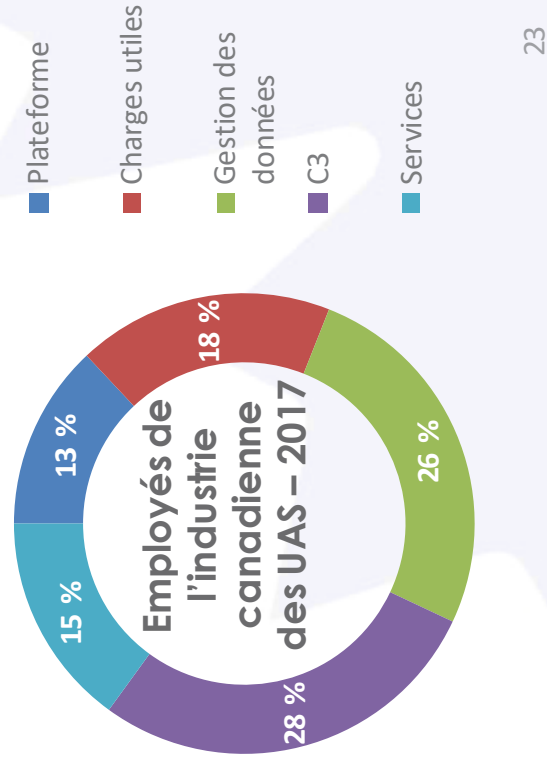


* Source : « État de l'industrie canadienne de la défense 2018 », Innovation, Sciences et Développement économique

SATP : ANALYSE DU MARCHÉ

L'industrie canadienne des UAS est relativement petite comparativement à d'autres pays chefs de file, mais on s'attend à ce qu'elle grandisse.

- Plus de 100 entreprises canadiennes font partie de la chaîne de valeur, elles comptent de 2 000 à 2 500 employés, et 90 % sont des PME.
- Il y a des segments complémentaires d'utilisation : forces armées, application de la loi et sécurité publique.
- Les dépenses prévues sont principalement pour les activités de renseignement, de surveillance et de reconnaissance (RSR) militaires, et il y a une demande accrue pour les utilisations commerciales, la surveillance, la cartographie et l'inspection.



SATP : TENDANCES DU MARCHÉ



Le **paysage mondial** des technologies de systèmes d'aéronefs télépilotés **évolue** et le Canada est bien équipé pour **répondre** aux demandes dans les secteurs **technologiques émergents**.

Le Canada se servira de l'approvisionnement en SATP pour **tirer parti des atouts existants** dans les technologies spécialisées et cibler de **nouvelles capacités de pointe**.

Intégration des systèmes

Charges utiles et capteurs
spécialisés

Gestion des données

Commandement, contrôle et
communications

ÉBAUCHE DE LA PROPOSITION DE VALEUR OBJECTIF STRATÉGIQUE



Positionner l'industrie canadienne pour accroître ses capacités nationales et devenir un chef de file mondial de la technologie et des services des systèmes télépilotés et les technologies autonomes (STTA)

Piliers de l'ébauche de la proposition de valeur

Acquisition directe

Maintien en puissance direct

Développement des fournisseurs

Exportations

Développement des
compétences et formation

Recherche et développement – Innovation

SATP : APPROCHE PROVISOIRE



- Assurer et favoriser une **participation canadienne maximale** aux activités d'acquisition et une solution de **maintien en puissance dans le pays**
- **Faire croître l'industrie canadienne des technologies d'appareils télépilotés et des systèmes autonomes** en favorisant les activités liées aux CIC des technologies émergentes
- **Stimuler l'innovation ainsi que la recherche et le développement** dans des domaines comme les systèmes télépilotés et les technologies autonomes, l'intelligence artificielle, la cyberrésilience et d'autres CIC
- **Favoriser le développement des fournisseurs** en recherchant des engagements avec les fournisseurs canadiens et un niveau obligatoire de travail avec les PME, tout en **générant des débouchés d'exportation**
- **Favoriser le perfectionnement d'une main-d'œuvre qualifiée essentielle** pour répondre aux besoins des industries liées aux CIC au Canada



ACQUISITION DIRECTE

OBJECTIF

Maximiser la participation industrielle du Canada aux travaux directs sur la flotte de SATP au Canada

RÉSULTATS SOUHAITÉS

Fabrication, production et assemblage de la plateforme, des composantes et des systèmes des SATP au Canada

CAPACITÉS INDUSTRIELLES CLÉS

- Systèmes télépilotés et technologies autonomes
- Composantes et systèmes aérospatiaux
- Intégration de systèmes de défense
- Intelligence artificielle
- Matériaux de pointe
- Systèmes électro-optiques et infrarouges
- Cyberrésilience
- Formation et simulation



MAINTIEN EN PUISSANCE DIRECT

OBJECTIF

Assurer une solution de maintien en puissance au Canada qui tire parti d'une occasion pour l'industrie canadienne pendant la durée de vie de la flotte canadienne

RÉSULTATS SOUHAITÉS

Solution de maintien en puissance dans le pays qui assure une forte participation de l'industrie canadienne pendant la durée de vie de la flotte

CAPACITÉS INDUSTRIELLES CLÉS

- Soutien en service
- Formation et simulation
- Intégration de systèmes de défense
- Intelligence artificielle
- Composantes et systèmes aérospatiaux
- Cyberrésilience



DÉVELOPPEMENT DES FOURNISSEURS

OBJECTIF

Chercher des ensembles de travail pour l'industrie canadienne sur les SATP (travail direct) et des investissements dans d'autres activités de collaboration liées aux systèmes télépilotes et aux technologies autonomes (non directes)

RÉSULTATS SOUHAITÉS

Des ensembles de travail aux stratégies qui font croître l'industrie canadienne des systèmes télépilotes et des technologies autonomes et l'industrie de la défense en général

CAPACITÉS INDUSTRIELLES CLÉS

- | | |
|--|---|
| <ul style="list-style-type: none">• Systèmes télépilotes et technologies autonomes• Intelligence artificielle• Formation et simulation | <ul style="list-style-type: none">• Soutien en service• Cyberrésilience• Composantes et systèmes aérospatiaux |
|--|---|

EXPORTATIONS



OBJECTIF

Positionner l'industrie canadienne d'une manière qui lui permettra d'accéder aux marchés internationaux pour accroître ses exportations

RÉSULTATS SOUHAITÉS

Chaînes d'approvisionnement concurrentielles à l'échelle mondiale pour les composantes et les systèmes sur les plateformes de défense et d'aérospatiale

CAPACITÉS INDUSTRIELLES CLÉS

- Systèmes télépilotés et technologies autonomes
- Composantes et systèmes aérospatiaux
- Formation et simulation
- Soutien en service
- Matériaux de pointe
- Intelligence artificielle
- Cyberrésilience

DÉVELOPPEMENT DES COMPÉTENCES ET FORMATION



OBJECTIF

Créer des possibilités de cibler le développement des compétences ou la formation au sein du segment de marché des systèmes télépilotés et des technologies autonomes et des systèmes de sécurité intégrés, y compris les domaines des CIC

RÉSULTATS SOUHAITÉS

Une main-d'œuvre compétente possédant des compétences et des connaissances avancées dans le domaine des systèmes télépilotés et des technologies autonomes et dans l'ensemble de l'industrie de la défense

CAPACITÉS INDUSTRIELLES CLÉS

- Systèmes télépilotés et technologies autonomes
- Intelligence artificielle
- Cyberrésilience
- Intégration de systèmes de défense
- Composantes et systèmes aérospatiaux

RECHERCHE ET DÉVELOPPEMENT – INNOVATION



OBJECTIF

Stimuler l'innovation grâce à des engagements en R et D et créer des occasions pour l'industrie canadienne sur la plateforme des SATP et dans les marchés plus vastes des systèmes télépilotés et des technologies autonomes

RÉSULTATS SOUHAITÉS

Des activités de grande qualité qui créeront et accroîtront l'innovation dans les capacités relatives aux systèmes télépilotés et aux technologies autonomes et d'autres secteurs des CIC au Canada

CAPACITÉS INDUSTRIELLES CLÉS

- Systèmes télépilotés et technologies autonomes
- Intelligence artificielle
- Matériaux de pointe
- Cyberrésilience
- Formation et simulation
- Soutien en service

COMMENT S'ENGAGER

CONSEILS – POLITIQUE DES RIT



Soyez patients! Il faut parfois des années pour établir des liens



Déterminez les secteurs sur lesquels vous voulez vous concentrer



Sachez qui sont les soumissionnaires et faites des recherches sur leurs secteurs d'activités et votre place dans leur chaîne d'approvisionnement, leur domaines de recherche, etc.



Inscrivez votre entreprise en ligne avec vos fournisseurs cibles pour les appels d'offres à venir



Renseignez-vous pour savoir si votre entreprise a besoin d'attestations ou de certificats particuliers (p. ex. marchandises contrôlées)



Déterminez la valeur du contenu canadien de votre produits ou service. Il s'agira de votre avantage concurrentiel!



Connaissez bien la PV et ses éléments qui vous concernent

Il s'agit de la feuille de route des possibilités dont pourront tirer parti l'industrie et les intervenants canadiens. **Visitez le site Web des RIT pour mieux comprendre la Politique des RIT.**



Communiquez avec le **représentant de votre organisme de développement régional (ODR)** et avec le **Service des délégués commerciaux d'Affaires mondiales Canada**

COORDONNÉES DES ORGANISMES DE DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

Pour obtenir de plus amples renseignements sur les organismes de développement régional, veuillez visiter les sites Web ou communiquer avec eux :

Agence de promotion économique du Canada atlantique (APECA) - <http://www.acoa-apeca.gc.ca>
Alan MacDonald - alan.macdonald@acoa-apeca.gc.ca

Développement économique Canada pour les régions du Québec (DEC) - <http://www.dec-ced.gc.ca>
Mathieu Trudelle - mathieu.trudelle2@canada.ca

Initiative fédérale de développement économique pour le Sud de l'Ontario (FedDev Ontario) - <http://www.feddevontario.gc.ca>
Ken McConnell - ken.mcconnell@canada.ca

Initiative fédérale de développement économique dans le Nord de l'Ontario (FedNor) - <http://fednor.gc.ca>
Natalie Brabant - natalie.brabant@canada.ca

Diversification de l'économie de l'Ouest Canada (DEO) - <http://www.wcd-deo.gc.ca>
Stewart Campbell - stewart.campbell@canada.ca



COORDONNÉES DES MINISTÈRES FÉDÉRAUX

Site Web de SPAC consacré aux SATP - <https://www.tpsgc-pwgsc.gc.ca/app-acq/amd-dp/air/snac-nfps/sdat-rpac-fra.html>

SPAC

- Ce site Web sera actualisé pour tenir compte des principaux jalons du concours. **Pour poser des questions générales concernant l'approvisionnement lié aux SATP, veuillez envoyer un courriel à : TPSGC.PASATP-APRPAS.PWGSC@tpsgc-pwgsc.gc.ca**

MDN

Site Web de la MDN consacré aux SATP - <https://www.canada.ca/fr/ministere-defense-nationale/services/approvisionnement/projet-de-systeme-aeronefs.html>

Pour toute question concernant la Politique des RIT, la proposition de valeur et l'approvisionnement lié aux SATP, veuillez communiquer avec :

ISDE

Timothy Desson, gestionnaire de projet des RIT : timothy.desson2@canada.ca
Direction générale des retombées industrielles et technologiques -
<http://www.canada.ca/RIT>

PROCHAINES ÉTAPES



Le Canada **raffinera son approche à l'égard de la proposition de valeur** en effectuant des analyses supplémentaires et en **mobilisant l'industrie**

- Vos commentaires sont importants : Le Canada aimerait connaître votre opinion sur son approche éventuelle à l'égard de la proposition de valeur.
- Le Canada continuera de consulter l'industrie canadienne et d'autres intervenants au cours des prochains mois. Nous sommes ouverts à des réunions virtuelles individuelles pour recueillir des commentaires à mesure que nous élaborerons l'approche relative aux retombées économiques des SATP.
- Le Canada collaborera avec Systèmes Télécommandés Canada (STC) pour organiser de possibles réunions virtuelles entre entreprises avec des fournisseurs qualifiés. D'autres renseignements seront fournis au cours des prochaines semaines.

QUESTIONS AUX FINS DE COMMENTAIRES

Selon vous, quelles sont les lacunes en matière de compétences qui limitent la croissance du secteur canadien des systèmes télépilotes et des technologies autonomes (STTA) en vue de devenir un secteur compétitif à l'échelle mondiale?

- *Quelles compétences faut-il fournir à votre main-d'œuvre pour permettre la croissance de votre entreprise dans ce domaine?*

Existe-t-il des obstacles qui vous empêchent de prendre de l'expansion et de devenir plus compétitif?

Selon vous, quelles technologies représenteront un facteur essentiel au développement et à la croissance du secteur canadien des STTA?

- *Avez-vous un accès limité à ces technologies?*
- *Quels travaux de recherche novatrice faut-il mener?*

Pour ce qui est des piliers de la PV du projet SATP, quel élément devrait bénéficier d'un niveau de priorité plus élevé et d'un niveau plus faible?

Avez-vous d'autres commentaires concernant notre approche relative aux RIT/PV?

Canada