

**Bidders' Questions and Answers – Part 2 // Questions et réponses des soumissionnaires – partie 2  
(2020-07-31)**

**Question:** “Many OEMs have a policy of delivering products and services via channel partners. Should an OEM bid on this requirement directly can you please confirm that SSC would accept the delivery of software, associated services and invoicing from the OEM’s partners provided the partners are named and accepted as part of the CBS process. Please advise at what point in the process channel partners should be introduced?”

//

**Question:** «De nombreux OEM ont pour politique de fournir des produits et des services via des partenaires de distribution. Si un OEM soumissionnait directement sur cette exigence, pouvez-vous confirmer que SSC accepterait la livraison du logiciel, les services associés et la facturation des partenaires OEM à condition que les partenaires soient nommés et acceptés dans le cadre du processus CBS. Veuillez indiquer à quel stade du processus les partenaires de distribution doivent être introduits?»

**Answer:** Yes, OEM’s partner bids would be accepted. Submissions are required within the established time frames.

//

**Réponse:** Oui, les offres des partenaires OEM seraient acceptées. Il est maintenant le temps de faire partie du processus.