

COMMISSION DE LA CAPITALE NATIONALE NATIONAL CAPITAL COMMISSION

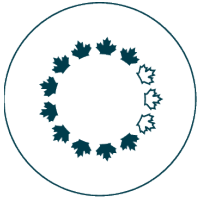
ANNEXE B

CRITÈRES D'ÉVALUATION

La proposition technique sera évaluée en fonction des critères suivants. Veuillez fournir et traiter chaque critère individuellement.

- I. Bien que le prix soit un facteur important, il ne constitue qu'un seul critère d'évaluation des propositions. La CCN recherche la meilleure valeur globale et évaluera les propositions selon un système de cotation par points en fonction des critères d'évaluation suivants et des facteurs de pondération qui leur sont attribués.
- II. Les soumissionnaires **doivent** inclure dans leur proposition toutes les informations relatives aux critères d'évaluation. Toutes les informations contenues dans la proposition doivent être complètes et claires afin d'être évaluées. Le fait de ne pas inclure toutes les informations peut entraîner la disqualification de la proposition.
- III. Les soumissionnaires **doivent** indiquer l'emplacement des informations pertinentes pour les critères d'évaluation. Le fait de ne pas indiquer clairement l'emplacement des informations (numéro de page) dans le tableau des critères d'évaluation peut entraîner la disqualification de la proposition.

| CRITÈRES D'ÉVALUATION | | N° de page (s'il y a lieu) | Facteur de pondération |
|-----------------------|---|-------------------------------|---------------------------|
| 1 | Expérience de l'entreprise : L'entreprise doit avoir un minimum de 5 ans d'expérience dans le secteur du déménagement, dont au moins 2 ans d'expérience directe dans la manipulation de meubles, d'objets d'art et d'œuvres d'art de grande valeur et de haute qualité au cours des 5 dernières années pour des clients tels que des musées, des galeries et des bâtiments historiques. Expliquez en détail comment l'entreprise répond à ces critères. Maximum d'une page. | Page : | 30 |
| 2 | L'expérience des employés avec les artefacts ou autres pièces fines et de grande valeur : Expérience du travail dans des résidences ou des bâtiments patrimoniaux et de la manipulation, de l'emballage et du transport de collections de grande valeur d'artefacts, de meubles de qualité et d'œuvres d'art précieuses. Les employés sur place doivent avoir reçu une formation supplémentaire, soit auprès du personnel des collections des services d'intérieur de la CCN, soit auprès d'un autre client spécialisé ou dans le cadre d'un programme de formation. Veuillez expliquer plus à fond cette formation et fournir des exemples. Fournissez les CV d'au moins deux employés répondant à ce critère et démontrant ce qui les qualifie. Limite d'une page par employé. Des employés répondant à ce critère sont requis pour toute la durée de la COC. | Page : | 40 |
| 3 | Expérience des employés au sein de l'entreprise : La CCN recherche des entreprises avec des employés de longue date, dévoués et loyaux. Fournissez une description des programmes ou des stratégies de rétention des employés offerts par l'entreprise et expliquez comment ils assurent un faible taux de roulement. Maximum d'une page. | Page : | 10 |



COMMISSION DE LA CAPITALE NATIONALE NATIONAL CAPITAL COMMISSION

| | | | |
|---|---|--------|----|
| 4 | Véhicules de déménagement : L'entreprise doit avoir au moins un (1) gros camion de déménagement (c'est-à-dire 5 tonnes) et d'autres véhicules connexes. Fournissez des détails sur les véhicules et l'équipement de la flotte de déménagement (c.-à-d. marque, modèle, année, etc.). Détailler les véhicules qui seront affectés à cette COC et comment ils répondent aux exigences du champ d'application. | Page : | 20 |
|---|---|--------|----|

Une note d'évaluation minimale de 75 % du total doit être obtenue afin de procéder à l'ouverture de la proposition financière. La note obtenue pour la proposition technique comptera pour 70 % de la note totale du soumissionnaire.

FACTEURS DE NOTATION PONDÉRÉS

Excellent. Va au-delà de toutes nos exigences (100 % du facteur pondéré)

Une bonne proposition. Satisfait complètement nos exigences (90 % du facteur pondéré)

Niveau minimum acceptable. Réponds à nos exigences de base. (75 % du facteur pondéré)

Ne réponds pas à nos attentes de base. (50 % du facteur pondéré)

Cette proposition ne répond pas à nos besoins. (20 % du facteur pondéré)

Cette réponse est totalement inacceptable, ou il manque tout simplement de l'information. (0 % du facteur pondéré)

Signature : _____ Entreprise : _____

Date : _____