

Transcript of Webinar for ScaleUp003 ABS requirement

This transcript has been edited to present essential information relevant to this requirement.

For additional information regarding the P2P process, and additional information on TECHNATION and how to become part of the digital marketplace, please see the specific decks that have been posted with the other related documents for the posting in the notice.

Guylaine Carriere – SSC Director:

Hello all! I am the director of the Center of Expertise in Agile and Innovative Procurement (CoEAIP). Thank you very much for participating in this third increment of the of the ScaleUp initiative.

I am looking most forward to seeing how we can make your life easier for bidding on government of Canada low-medium complexity procurements.

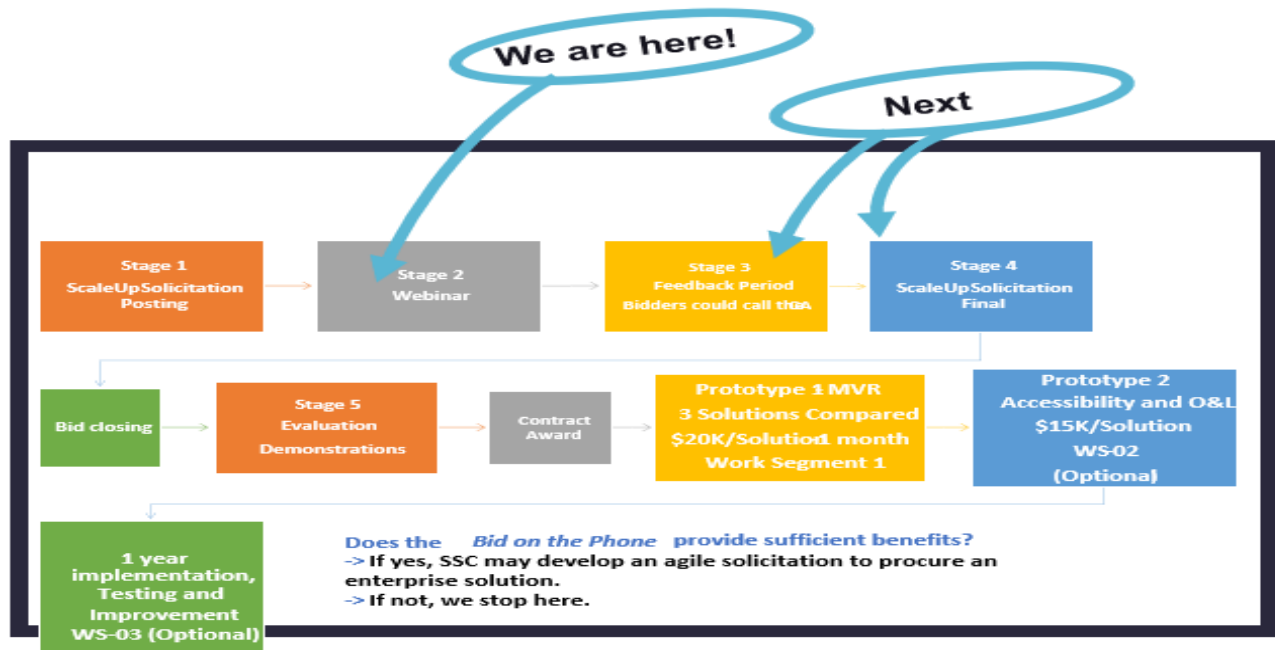
For the last two years, the CoEAIP has been developing and testing new ways to do procurement. This falls under our bundle of Agile procurement 3.0 which you may have heard of – but that's what it really is: new, simpler ways to do the old.

I don't know about you, but 50+ years old or not my life today is on the phone. So why not test this in a real [government] business setting? It will be interesting to see which benefits might emerge from this initiative.

This is the beginning of an adventure. Finding vendors who have that expertise [i.e. to develop this automated bidding solution accessible via mobile devices], is the first step.

Now, I will explain the requirement and steps to follow. [ABS Process]

So, we are here [graphic below] at the webinar now.



Next will be a short feedback period in case you think of any question not addressed here today after the fact or have anything else you would like to address more in private. We are very open to feedback! I.e. long as you are buying the coffee, per se [haha].

By bid closing time all you have to do is fill out the Bid Submission form. This will be the simplest form you ever fill out! We took a no-written bid approach and you are welcome to fill out the form without text and validate your responses [clickable boxes in form] in interactive sessions thereafter.

Steps to follow: We are aiming to award 3-4 contract for proof of concept. Then, 2 product 'prototype' phases take place. [In layman's terms, you will create a model product and we will see how it works. More details are of course available on BuyandSell].

The first of these requires said resource [contract recipient] to mirror the first ScaleUp solicitation we posted not long ago on BuyandSell – on a mobile device, rather than the traditional desktop version we have now.

In consideration of stage 1's success, the second [prototype phase/work segment/stage] will be to determine whether or not this production can in fact satisfy accessibility and official language requirements, simply.

Should everything continue to work well, in the next year we would want to see how this may apply to *all* (“~20”) future solicitations under the ScaleUp initiative. Then – after 1 year – if all is going well we would approach TBS to see how/if this could be a feature added to ALL government contracts.

Me, I am a fan of IT... We are SSC! We have to be on the edge of technology. How can it be that we still have no bidding on the phone functionality? So, that is the goal in brief. No way we can do it alone, however.

[Timelines slide] We want to move on this quickly. Tight deadlines as you can see. [Thank you for working with us and] hope the simplified (“to the maximum”) process makes this (“easy”) application feasible and smooth for you.

Basically, there is not much to fill out and should be easy – all while being part of this great, new and promising initiative.

Thank you and please enjoy today's session. Looking forward to working with you more in the future! Come out and play! Best wishes.

Transcription du webinaire pour Solution de soumissions automatisée (SSA) sous l'initiative S'élançer.

Cette transcription a été modifiée pour présenter les informations essentielles relatives à cette demande particulière ainsi qu'un aperçu du processus de soumission des offres et des formulaires associés. Vous pouvez trouver le matériel de présentation sur l'avis AchatsetVentes pour quelques-uns des autres présentateurs.

Pour information additionnelles, SVP voir le dossier de présentation et autres documents reliés aux exigences nécessaires pour la demande disponible dans l'avis.

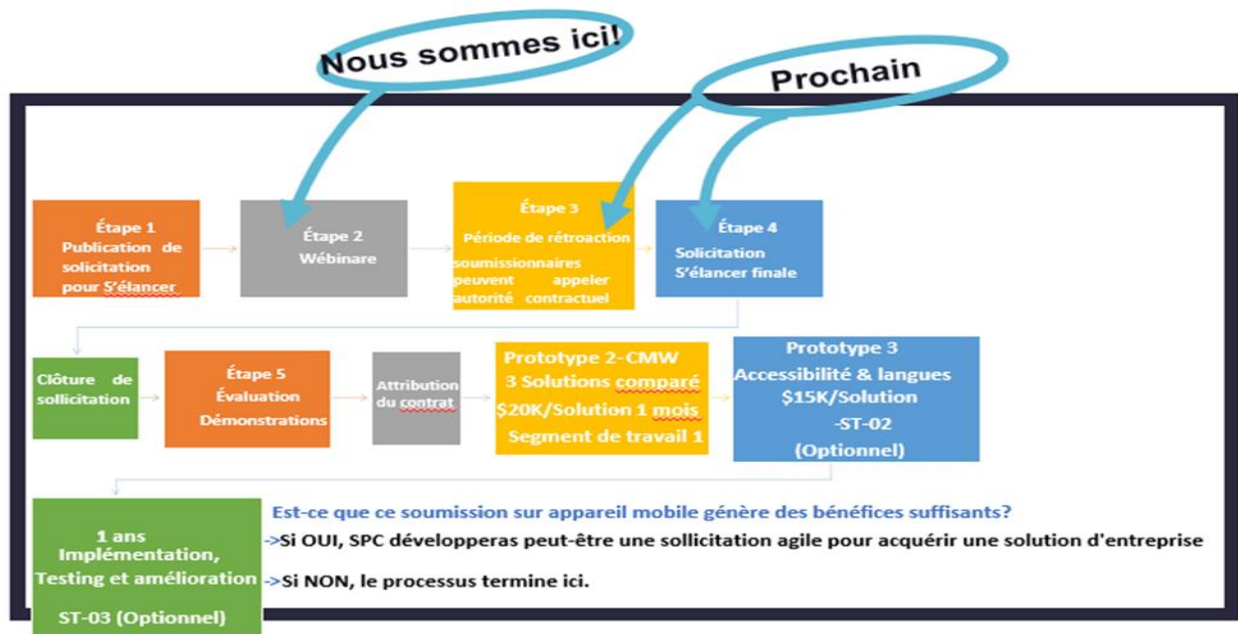
Guylaine Carrière – Directrice SPC :

Bonjour à tous! Je suis la directrice du Centre d'expertise pour l'approvisionnement agile et novateur (CEAAN). Merci beaucoup de participer au troisième besoin de l'initiative. J'ai très hâte de voir comment nous pouvons vous faciliter la vie pour soumissionner sur les marchés publics de faible à moyenne complexité du gouvernement du Canada.

Au cours des deux dernières années, la CEAAN a développé et testé de nouvelles méthodes d'approvisionnement. Cela fait partie de notre ensemble d'approvisionnement Agile 3.0 dont vous avez peut-être entendu parler - mais c'est ce qu'il est vraiment : de nouvelles façons de faire l'ancien. Et, avec les premiers succès, nous avons maintenant le soutien du président et des autres dirigeants et nous allons à plein régime.

Peut-être c'est juste moi-même à 50+ ans ma vie aujourd'hui se passe maintenant en grande partie sur mon appareil mobile. Comment ça se fait que le gouvernement n'a pas encore un outil pour soumissionner sur appareil mobile?! Ce serait intéressant de voir quels bénéfices apparaitront au cours de cet initiative.

Alors, cela est le début d'une aventure. Trouver des fournisseurs qui ont ces expertises sera notre premier pas vers ce but. Maintenant je vais expliquer la demande et les étapes qui suivent comme partie de cet sollicitation. Donc, nous sommes ici au webinaire [graphique ci-dessous]



À suivre sera une période brief pour de la rétroaction au cas où que vous avez oublié de poser n'importe quelles questions aujourd'hui ou bien que vous voudriez peut-être les poser dans un environnement plus personnel. Nous sommes ici pour vous aider!

Après cela tout ce que vous avez à faire c'est de remplir la formule de soumission. Cela va être le formulaire le plus simple que vous avez jamais remplis! Vous pouvez entrer des détails supplémentaires bien sûr comme vous voulez – mais dans le fond ce formulaire vous nécessite pas d'écrire rien. Vous pouvez soumettre le formulaire en cliquant simplement des boites, et sauver les détails correspondants pour les sessions interactives à suivre.

Prochaine étape: Nous estimons attribuer 3 à 4 contrats suivant cette phase de soumission(s). Ensuite nous aurons deux stages de produits 'prototypes' que nous vous demandons de produire.

Dans la première de ces étapes prototype, le récipient du contrat devra reproduire la première sollicitation sous cet initiative de S'élancer (dispo sur AchatsetVentes) sur un appareil mobile au lieu du version traditionnel sur ordi.

Dépendamment du succès de cette première étape, la deuxième étape servira simplement à déterminer si ce produit peut vraiment satisfaire les exigences de langues officielles ainsi qu'accessibilité.

Si tout continue de bien fonctionner, nous voudrions voir pendant l'année qui s'en vient comment cela pourrait s'appliquer à toutes («~20») futures sollicitations dans le cadre de l'initiative S'élancer. Ensuite - après 1 an - si tout va bien, nous contacterons le SCT pour voir comment/si cela pourrait être une fonctionnalité ajoutée à TOUS les contrats gouvernementaux.

Moi, je suis fan de tech... Nous sommes SPC, non?! Nous devons être à la pointe de la technologie. Comment ça se peut que nous n'ayons toujours pas de soumission sur la fonctionnalité du téléphone ? Donc, c'est le but en bref. Pas moyen que nous puissions le faire seuls, cependant.

Nous voulons avancer rapidement. Des dates serrées comme vous pouvez le constater. Nous espérons que le processus simplifié au maximum rendra cette application facile, réalisable et fluide pour vous.

Dans le fond, il n'y a pas grand-chose à remplir et cela devrait être facile - tout en faisant partie de cette grande, nouvelle et prometteuse initiative.

Merci et s'il vous plaît profiter de la session d'aujourd'hui. Au plaisir de travailler davantage avec vous à l'avenir! Venez jouer dans mon carré de sable! Meilleurs vœux.